

*М*

# Северолес

ВОЛОГОДСКАЯ  
ОБЛАСТНАЯ  
БИБЛИОТЕКА

№ 1-2.

1923 г.

# ≡ СЕВЕРОЛЕС ≡

Государственное Объединение Лесной Промышленности  
Северо-Беломорского Края.



1. Эксплоатация 65.000.000. дес. лесов Северо-Беломорского Края.
2. Эксплоатация 51 лесопильных заводов.
3. Экспорт пиленых лесоматериалов, пропсов, балансов, шпал, бревен и др.
4. Импорт предметов технического снабжения, заводского оборудования и продовольствия.



**ПРАВЛЕНИЕ:** МОСКВА, МЯСНИЦКАЯ, 13.

Местные Управления: Архангельск, Кемь.

Агентства: Вологда, Смоленск, Екатерин-  
бург, Харьков, Петроград.

Телеграфн. адрес: везде СЕВЕРОЛЕС.

Лондонская Контора: 49, Moorgate Str. E. C. 2.

Агентства за-границей: Берлин, Стокгольм,  
Гельсингфорс, Рига.



Northern State Timber Trust

# ≡ „SEVEROLES“ ≡



1. Exploitation of 65.000.000 acres of forest land in White-Sea districts.
2. Working of all saw-mills situated at the White-Sea ports.
3. Export of sawn-wood materials, props, pulp-wood, logs, sleepers etc.
4. Import of technical materials, wood working machinery and food supplies.



**Head Office:** MOSCOW, Miasnitskaja 13.

**Branches at:** ARCHANGEL, KEM (White-Sea ports).

**Agencies at:** WOLOGDA, SMOLENSK, EKATERINBURG, CHARKOFF and  
PETROGRAD. Telegrams: „SEVEROLES“ (for all the above cities in Russia).

**LONDON OFFICE:** 49, Moorgate str., E. C. 2.

Agencies at: BERLIN, STOCKHOLM, RIGA.

# ARCOS LIMITED

Soviet House,

49, Moorgate, London, E. C. 2.

.....

Адрес для писем:—Arcos Limited, 49, Moorgate,  
London, E. C. 2.

Телеграфн. адрес:—Arcosarcos London.

Телеграфн. Коды:—A. B. C.—5-th & 6-th Edition  
Bentley's  
Marconi  
Zebra.

.....

Единственный контрагент в Великобритании  
по продаже и закупке товаров для Нарком-  
внешторга, Госторга, Северолеса и других  
государственных организаций и трестов.

# LEO PELTENBURG

AMSTERDAM (Holland).

HOLZ.

CHEMIKALIEN.

KOHLN.

TECHNISCHE ARTIKEL.

AUTOMOBILE.

LEO PELTENBURG, RIGA.

Holzexport.

Vertreter der Quaker Oats, Chicago  
für den Vertrieb d. Mehlprodukte in  
Russland und den Randstaaten.

JULIUS FEHRMANN, RIGA.

Kohlenimport.

---

# ЛЕО ПЕЛЬТЕНБУРГ

AMSTERDAM (Голландия).

Лесные материалы.

Химические продукты.

Каменный уголь.

Технические материалы.

Автомобили.

ЛЕО ПЕЛЬТЕНБУРГ, РИГА.

Экспорт лесных материалов.

Представительство для России и окр-  
инных государств мучных продуктов  
фирмы „Куэкер-Оотс“, Чикаго.

ЮЛИУС ФЕРМАНН, РИГА.

Импорт каменного угля.

# CHURCHILL & SIM

Wood Brokers—Wood Pulp Brokers

London, Liverpool and Manchester.

# ЧЕРЧИЛЬ и СИМ

маклера по продаже леса и целлюлозы

Лондон, Ливерпуль и Манчестер.

## N. V. Houthandel Voorheen ALTIUS & Co.

AMSTERDAM.

Timber importers and merchants.

Sawn goods — sleepers — poles — dutch logs.

## Н. В. АЛЬТИУС и Ко.

АМСТЕРДАМ.

Лесные импортеры и торговля лесом.

Пиленый материал — слиперсы

телеграфные столбы — капбалки.

# КАМСКО-УРАЛЬСКИЙ ЛЕСОБУМАЖНЫЙ ТРЕСТ „КАМУРАЛБУМЛЕС“

объединяет лесную, деревообрабатывающую, химической перегонки и целлюлозно-бумажную промышленность УРАЛА.

СОСТАВ ПРАВЛЕНИЯ: { Председатель Марцинневич Валентин Владимирович тел. 505.  
Зам. Председателя Чекин Павел Алексеевич.  
Члены Правления: Полозников, Алекс. Иван. телеф. 44.  
Волков, Леонид Иванович; Вяткин, Алекс. Яковлевич.

ВЫРАБАТЫВАЕТ, ПРОДАЕТ И ПРИНИМАЕТ ЗАКАЗЫ:

## Пильный материал

всех сортов и размеров,  
шпалы,  
вагонную обшивку,  
уголь древесный,  
круглый лес,  
дрова,

продукты химической пере-  
гонки дерева.

## Б У М А Г У:

писчую,  
курительную,  
альбомную всех цветов,  
картузную,  
печатную всех сортов,  
оберточн. желтую и пакетную.

## КАРТОН:

древесный и тряпичный.

Правление: гор. Екатеринбург, ул. Троицкого, д. № 8. Телефон 506.  
Московская контора: Никольская, 9, быв. Славянский Базар, комн. 41. Телефон 82-20.  
Уполномоченный Б. М. Подляшук.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО ВО ВСЕХ КРУПНЫХ ГОРОДАХ ЗАПАДНОЙ СИБИРИ.

# KAMSKO-URALSKI TIMBER & PAPER TRUST „KAMURALBOOMLES“

uniting forest & timberworking, chemical, volatilizing & cellulose-paper of  
Ural industry.

BOARD of DIRECTORS: { Chairman MARTZINKEVITCH Valentine Vladimirovitch. Tel. 505.  
Assistant of chairman CHEKINE, Pavel Alexeevitch.  
Members of the Board: POLOZNIKOV, Alexei Ivanovitch. Tel. 44. VOLKOV,  
Leonid Ivanovitch, VIATKINE Alexei Iakovlevitch.

Works, sells & accepts (orders) for:  
Sawn goods of all kinds & dimensions.

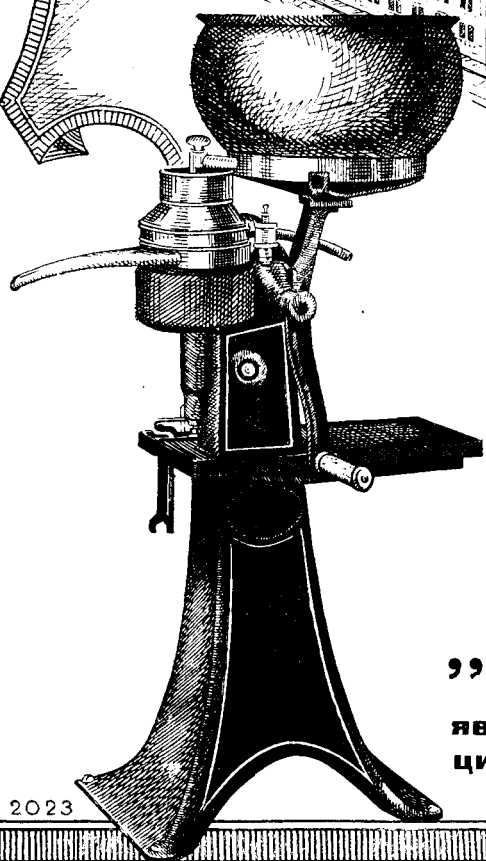
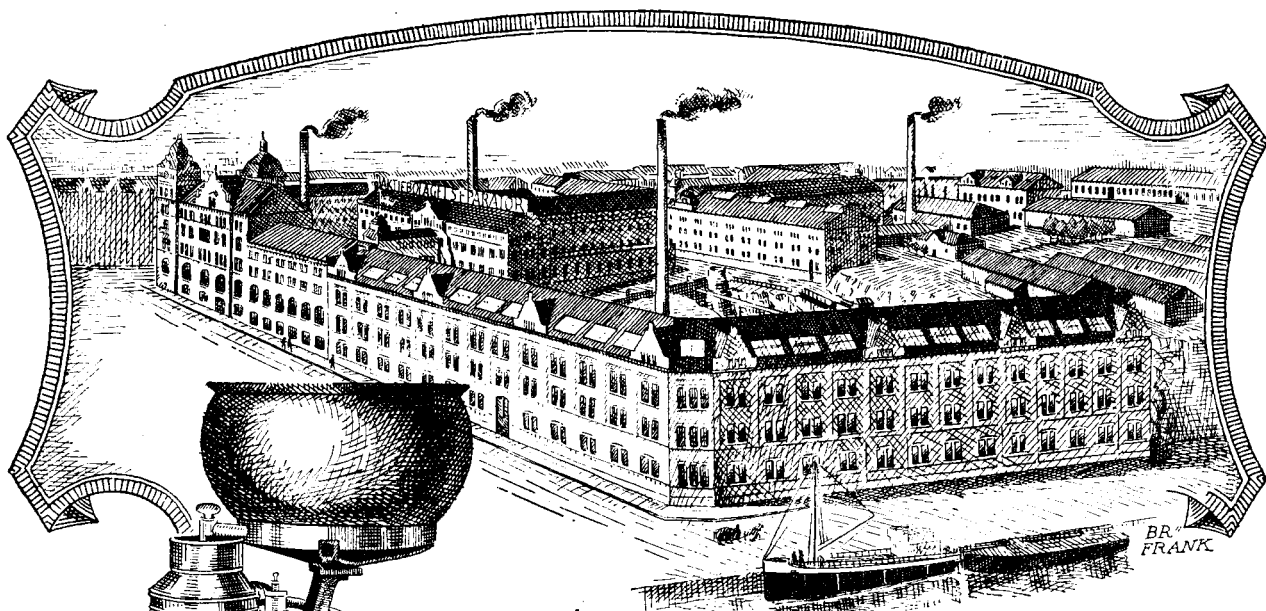
Sleepers.  
Carriage plane boards.  
Wood Coal.  
Round timber.  
Fuelwood.  
Produces of timber  
Chemical volatilization.

## P A P E R:

Writing.  
Smoking.  
Drawingpaper of all colours.  
Packing — paper  
also Brown & Cartridge paper.  
Timber & rags pasteboard.

Address of the Board: Ekaterinburg, Trotzki's Street № 8. Tel. 506.  
Office in Moscow: Nikolskaja, 9 (ex Slaviansky Bazar) room № 41. Tel. 82-20.  
Representative B. M. Podliashuk.

Agencies: in all big towns of Western Siberia.



# ALFA-LAVAL

Всемирное распространение  
и выдающийся успех  
ручных и приводных сепараторов

## „Альфа Лаваль“

является результатом гениальной конструкции и непрерывных усовершенствований

2023

### AKTIEBOLAGET SEPARATOR STOCKHOLM

## ВНИМАНИЮ

ЛЕСНЫХ ТРЕСТОВ, ЛЕСОПРОМЫШЛЕННИКОВ и ЛЕСОЗАГОТОВИТЕЛЬНЫХ КОНТОР.

**ГОСУДАРСТВЕННОМУ АВИАЦИОННОМУ ЗАВОДУ № 1 (б. „ДУКС“)**

### ТРЕБУЮТСЯ:

**БОЛЬШИЕ ПАРТИИ ВЫДЕРЖАННОГО и СВЕЖЕГО СОСНОВОГО ЛАФЕТА, ОРЕГОНСКОЙ СОСНЫ, СПРУСА и ЯСЕНЕВЫХ ДОСОК ВЫСШИХ СОРТОВ.**

Возможен длительный контракт на поставку лесных материалов новых заготовок.

Образцы потребных материалов и условия поставки—на заводе (Материально-Заготовительный отдел) ежедневно, от 9 час. утра до 5 часов дня.

Адрес завода: Москва, 3-й ул. Ямского Поля, д. 26 (за Тверской заставой).

## Производительные силы Севера России

Выпуск II-й.—**ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО.**

### СБОРНИК СТАТЕЙ:

- А. А. Битрих**—Леса и лесное хозяйство Севера.  
**В. И. Майер**—Лесные концессии на Севере Европейской России.  
**В. Фаас**—Мировой лесной рынок и роль Русского Севера.  
**М. Квятковский**—Деревообрабатывающая промышленность Севера.  
**Л. П. Жеребов**—Промышленное использование нетоварных насаждений.  
**Ал. Семенов**—Кустарные промыслы, в особенности смолокурение.

Издание Правления „СЕВЕРОЛЕСА“. Москва,—1922. Стр. 196.

Цена за экз. 50 коп. золотом. | Книгопродавцам уступка.

Склад издания: Москва, Мясницкая, 13. Правление Северолеса.

## ПЕРВАЯ ЛЕСНАЯ ЯРМАРКА В КЕНИГСБЕРГЕ

(Пруссия)

18—22 марта 1923 г.

УЧАСТВУЮТ: Россия, Польша, Литва, Латвия, Эстония, Финляндия, Чехословакия, Германия, Англия, Голландия и др. страны.

**Выставка деревообрабатывающих машин и инструментов.**

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ЛЕСНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ.**

Все справки у почетного представителя ярмарки **А. А. Якушева**, Москва, Арбат, Пикольский пер., д. 12. Тел. 59-04.

## MARTIN OLSSON, SONS TAGART LIMITED

32, Bishopsgate, LONDON, E. C. 2.

G. 17, Exchange Buildings. LIVERPOOL.

Агенты по продаже всякого рода лесных материалов в Великобритании, Ирландии и британских колониях.

Агенты Общества „Русс-голландлес Лимитед“, Лондон и Архангельск.



# СЕВЕРОЛЕС

## SEVEROLES

ежемесячный журнал Государственного  
Объединения Лесной Промышленности  
Северо-Беломорского Края.

monthly journal edited by the State  
Timber Trust of the Northern White-Sea  
District.

— Год издания второй. —

№ 1—2.

Январь—Февраль

January—February

1923 г.

СОДЕРЖАНИЕ: К. Х. Данишевский. К новым достижениям.—С. И. Либерман. Опыт годовой работы.—Д. М. Зайцев. Леса бассейна р. Онеги.—Практические задачи колонизации Мурманского края.—ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕВЕРОЛЕСА: Лесоэкспортная работа. Заявление министерства торговли Великобритании. Ближайшие перспективы лесоэкспорта. Экспортные операции в Норвегии. Вопросы фрахта и транспорта. Лесозаготовительная кампания на 1922—23 операционный год. Заводская деятельность. Заработная плата и накладные на нее расходы на архангельских лесопильных заводах в 1913 и 1922 гг. К вопросу о сокращении штатов. Концессионная политика и сменяемость акционеров общества. Финансовое положение Северолеса за 1921—22 операционный год. Вопросы снабжения.—ЗАГРАНИЦЕЙ. М. Тамаркин. Состояние английского лесного рынка к 1 января 1923 г.—Обзор лесных рынков. (От собственных корреспондентов). — БИБЛИОГРАФИЯ. — ОБЪЯВЛЕНИЯ.

CONTENTS: K. Danishevsky. New attainments.—S. Lieberman. Results of the first year's work.—D. Saitzev. The forests of the Onega river.—Practical problems of the colonisation of the Murman district.—SUMMING UP AND PROSPECTS OF THE SEVEROLES'S WORK: Export operations. Declaration of the British Board of Trade. Nearest prospects of timber export. Export transactions in Norway. Freight and transport. Wood exploitation campaign of 1922—23. Work of the sawmills. Wages and its surplus expences on the Archangel sawmills on 1913 and 1922. The question of the diminishing of the staff. Concessions and mixt companies. Financial position of the Severoles for the years 1921—22. Supplies.—FOREIGN MARKETS. M. Tamarkin. The English timber market on the begin of the year 1923.—Review of the foreign timber markets (from our special correspondents).—BIBLIOGRAPHY.—ADVERTISEMENTS.

## К НОВЫМ ДОСТИЖЕНИЯМ.

Статья К. Х. Данишевского.

### New attainments.

By K. Danishevsky, President of Severoles.

Our North, with the direct participation of the Severoles, has attracted the industrial and financial circles of England, Holland, Norway and lately those of Germany and France; up till now we have stipulated the principles of the participation of an English and Dutch group in the northern industry. The exploitation program for the current year is sure to be fully executed. We are sure that during the navigation period of the year 1923 we shall export over 200.000 standards of sawn timber and logs.

The Severoles is becoming an organisation of the highest importance. As well as the Severoles, as a fundamental organisation, a series of commercial and industrial undertakings are starting work under the leadership of the former. Those undertakings are of the type of mixed companies etc.,

like, for instance, the Russangloless, Russhollandoless, the brokerage company, the insurance company etc. The Severoles participates also in the Severoryba, Severosmola and other organisations of the North.

In the next future all our attention has to be concentrated upon the sawmills. Productivity of the work, rational distribution of the work, technical improvements, as well as improvements of conditions of life of workers, exchanges, sortiments, freighting, control of all the materials—all that has to be the matter of our special attention.

The board of the Severoles is quite aware of the highest importance of these questions; various measures have already been taken and in the future much more will be done in this direction.

Then, at the beginning, having reached certain improvements, we shall progressively advance so the execution of our next years' programmes: 200.000, 250.000, 350.000 standards etc. We are convinced that the Severoles will fulfill its task notwithstanding all difficulties. Presently we can declare openly, that the atmosphere around the work of the Severoles has cleared: doubts and

mistrust have vanished and given way to well-disposed criticism. This brings new strength to the Severoles, as a whole and a management as well as the workers of the mills will unite their energies in order to justify this confidence and thus the Republic will get the maximum of what the North can yield.

Первый операционный год Северолесом закончен. Работа была начата в самой сложной обстановке и при отсутствии ясности в хозяйственной и в правовой перспективах: Северолес является вторым трестом, утвержденным правительством. Не была ясна ни сущность самой новой организации, ни та обстановка, при которой пришлось начать работу. Обстановка недоверия к новой форме промышленной организации, особенно на местах, где трест ставился рядом с частно-правовыми организациями; отсутствие свободных оборотных средств; отсутствие кредита и в дальнейшем необходимость пользоваться чрезвычайно дорогим кредитом Государственного Банка; отсутствие достаточных данных о состоянии заводов и о составе работников; неясность взаимоотношений России и вместе с тем государственного треста с иностранным рынком; недоверие этого рынка к новой организации, нагромождение целого ряда переплетающихся организаций, осуществляющих контроль и даже самые операции по лесному экспорту,—такова в общих чертах та обстановка, при которой Северолес начал работать год с лишним тому назад.

Результаты: осенью 1921 г. при непосредственном участии и содействии Северообластной организации было выброшено за границу 35.000 стандартов, что дало возможность вернуть, согласно обещания, 1 миллион зол. руб. правительству, которое выдало Северолесу эту сумму в виде краткосрочной беспроцентной ссуды для заблаговременной закупки необходимого продовольствия и прочего снабжения для заготовок леса. Эти же небольшие операции и ссуды Госбанка дали возможность и в дальнейшем обеспечить, хотя и с большими перебоими, заготовки и заводы.

Однако, первый период работы прошел при постоянной нехватке средств и, в связи с этим, при целом ряде конфликтов с рабочими и профессиональным союзом, которые были изжиты только благодаря серьезному и внимательному, деловому отношению к положению треста со стороны ЦК Союза Деревообделочников.

Заготовительная и сплавная работы прошли в общем успешно и обеспечили заводы сырьем в полной мере. Лишь бандитские выступления в Кемском районе сорвали работу и не дали возможности развернуть ее в предполагаемых

размерах и обеспечить сырьем заводы этого района.

Навигация 1922 г.—это колоссальная работа при наличии невероятных затруднений и самой сложной обстановки. Заграничные представительства Северолеса затратили массу энергии, чтобы наладить торговые связи с импортерами леса, как в Англии, так отчасти и во Франции и Голландии. Деловые связи и деловая совместная работа с представителями НКВТ и Аркоса убедила этих последних больше довериться торговому аппарату и уполномоченным треста, упростить торговый аппарат и дать возможность Северолесу если не формально, то фактически выступать непосредственно на заграничном рынке в качестве владельца своего лесозаготовительного товара.

В то же время завязывались деловые связи с целым рядом лесопромышленных кругов за границей, которые раньше работали и желали снова работать в русском лесном деле. Это популяризировало и фирму, и марку Северолеса; к нему росло доверие как к промышленной и торговой организации, осознавшей всю свою ответственность за свои обязательства и обещания.

Нашим севером, при непосредственном участии Северолеса, заинтересовались промышленные и финансовые круги Англии, Голландии, Норвегии, а за последнее время Германии и Франции. Пока оформлено в основных чертах участие в северной лесной промышленности 2-х групп—английской и голландской.

Лесозаготовка 1922 г. для Северолеса закончена в размере свыше 100 тысяч стандартов. Имел место целый ряд дефектов и недоразумений, но это, главным образом, в связи с тем, что приходилось выбрасывать на заграничный рынок лежалый материал, о качестве которого судить было трудно даже самому Северолесу и его агентам. Все же работа проделана большая. Она дала республике до 1½ миллионов фунтов стерлингов для импорта, что частью использовано самим Северолесом, а часть, так или иначе, попала в кассу государства (НКВТ, Госбанк). Северолесу удалось обеспечить всем необходимым свои лесозаготовки в объеме намеченной программы до 3 миллионов бревен по архангельскому району и до 500 тысяч бревен по кемскому району.

Лесные заводы налажены все, за небольшими исключениями в Кемском районе. Работа идет при полной нагрузке как по заготовке, так и по распиловке; почти все заводы работают в две смены. В общем, Северолес работает, согласно намеченной программе. Задолженности рабочим у Северолеса нет; имели место лишь отдельные небольшие запаздывания по выплате заработной платы рабочим, что являлось результатом непредвиденных случайных заминок с получением денег.

Заработная плата рабочих увеличена, согласно последнему коллективному договору, и в общем имеет тенденцию подняться до довоенных размеров. Большие затруднений по выплате заработной платы рабочим, что является результатом непредвиденных случайных заминок с получением денег.

Предварительная справка об активе и пассиве Северолеса на 1-е ноября 22 г. рассмотрена особой специальной комиссией бухгалтеров ВСНХ и установлено, что свой первый операционный год Северолес заканчивает с прибылью до 4 миллионов золотых рубл. Это достижение достаточно внушительное.

Производственная программа на текущий год имеет все данные быть исполненной в полной мере. Мы уверены, что в навигацию 23 г. мы выбросим за границу свыше 200 тыс. стандартов пиленого и круглого леса.

Северолес превращается в организацию громадного хозяйственного значения и самого сложного порядка. Рядом с Северолесом, как с основной организацией, приступает к работе и намечается под общим его руководством целый ряд торгово-промышленных лесных организаций — смешанных обществ и целый ряд подсобных предприятий и организаций. Это — Руссанглолес, Руссголландлес, смешанное пароходное общество, смешанное брокерское общество, страховое общество и проч. Северолес участвует также в Севкорыбе, в Северосмоле и т. п. организациях Севера.

Северолес становится основным стержнем хозяйственной жизни севера, а вместе с тем и его культурной, общественной жизни и основой дальнейшего хозяйственного, технического, культурного и общественного развития нашего Севера. Это сознается ныне всеми руководящими кругами Северной Области, и в настоящее время нет противопоставления местных организаций организации Северолеса.

Работа намечена; общие вехи установлены по пути к тем задачам, которые определены для Северолеса, как правительством, так и им самим. Новая организация лесопромышленного дела, своими щупальцами захватившая все отрасли хозяйственной и культурной жизни Севера, вырисовывается в своих контурах.

Первые достижения мы можем отметить. Конечно, они не могут нас успокоить. Громадная работа еще стоит перед Северолесом, как в области налаживания производства, восстановления и развития его, комбинирования механической обработки дерева с разработкой химической и проч. и т. д., так и в области упорядочения дела экспорта, поднятия качества товара, обеспечения себе определенного места и полного доверия на международном рынке, так, наконец, и в смысле упорядочения административного и технического аппарата как в отношении очистки его от случайно появившихся элементов, так и в отношении использования его лучших работников, честных, заинтересованных в деле и отдающих ему все свои силы, время и способности.

От общих задач, которые ясно стоят перед нами, мы должны снова вернуться и основательно остановиться на задачах, по форме мелких, но по сути своей самых главных и первостепенных — на заводе. Завод должен стать в ближайшее время центром нашего внимания. Производительность труда, рациональное распределение работы, улучшение техники, улучшение быта рабочих, биржи, сортировка и погрузка, контроль над всеми материалами — вот, что должно стать в центре нашего внимания на ближайшее время. Завод — основа нашей работы. Правление и Управления Северолеса это отлично понимают. Целый ряд мероприятий по решению этой задачи принят. В дальнейшем мы должны еще увереннее и еще быстрее идти по этому пути.

При этих условиях мы от первых наших, сравнительно больших, но абсолютно еще недостаточных достижений продвинемся к дальнейшим достижениям, которые нами намечаются, как ближайшие этапы: 200 тысяч, 250 тысяч, 350 тысяч стандартов и т. д., — вот этапы нашего движения на ближайшие годы. Мы уверены, что поставленные задачи Северолес решит, хотя нельзя отрицать, что масса затруднений и препятствий стоит на пути к решению этих задач. Ныне мы можем заявить определенно одно: атмосфера вокруг Северолеса проясняется: прежняя атмосфера сомнений и недоверия заменяется благосклонной критикой и доверием. Это много значит для работников Северолеса и для его руководящих органов. Это подбодряет, и с новыми силами и бодростью Северолес в целом, как его административный состав, так и рабочие на заводах, делает все возможное, чтобы оправдать это доверие и в ближайшее время дать республике максимум того, что Север может и должен дать. А Северолес является основной первостепенной организацией нашего европейского Севера.

# Опыт годовой работы.

Статья С. И. Либермана.

## Results of the first year's work.

By S. Lieberman, Managing-Director of the Severoles.

Severoles was the first among all the timber trusts on the international market, and at the present time, after one year's work, even the most convinced adversaries must recognise that results achieved are due to the work of the Severoles and that the work has been done by experienced people possessing full knowledge of the business.

The fundamental problem, with which we are faced now, is to develop our production and to make it as rational as possible. We can state with satisfaction that our sawmills comprising 104 frames work at 90% with two shifts and the timber cutting is done with full speed.

We were able to guarantee the work of the Severoles by providing the necessary foodstuffs for a whole year to the extent of 85% of the total amount of wages. Thus the amount of money for the payment of wages and salaries is reduced to 15%.

But the success obtained must not prevent us from having in view the defects in our work, which we must at any rate avoid in future.

The Severoles as an exporting trust must first of all take into account the cost of production. Unfortunately, the cost of production per standard, (including stump payment), is higher than the corresponding figures of the Swedish timber exporters. The production of our workers must obviously be increased, if we wish to be able to compete with Sweden and Finland, and the further increase of wages could be attained with the improvements of the technical installation of the sawmills and the increase in the production of labour.

The next very delicate question—is that of credit which we are getting from the State Bank at exceedingly hard terms. The timber industry in the North allways required important capital, as the turn over of the capital engaged take 1½—2 years.

Although the Severoles which is exporting its wood materials to countries with a high valuta and a very low banking interest, might apply for credits at these countries, it must be realised that such credit could be received after a certain time, when the standing of the Severoles on the international market will be definitely assured.

The first operating year of the Severoles has been achieved with profits—not only has it not wasted any of its own resources, but, on the contrary, has increased them. In the first place is now the work of improving the technical installation and the erection of new sawmills with the newest machinery, which would allow the Russian workers to attain the same production as the Swedish and Finnish.

At the present time, when foreign capital is so much interested in the Russian industry, we must by all means make it participate in the regeneration of the Russian timber industry. The regions of the Onega, Mesen, Petchora and Murmansk, so far very little exploited present for us the highest opportunities.

Now, after 1½ year of work, we may be assured that the problem of regeneration of the timber industry in the North, will be, if not immediately, but in the future fully solved.

Лесоэкспортная кампания 1922 года закончена, и сейчас можно уже подвести итоги произведенной работы, выяснить дефекты, которые имели место в этом году, и на основании опыта прошлого наметить вехи для нового операционного года.

Первый опыт организованного выступления Советской России на мировом рынке в качестве лесоэкспортера показал, что мы не так беспомощны как старались представить наши недруги в Западной Европе, и что мы уже способны вступить в конкуренцию с прочими лесоэкспортирующими странами. Тем более, нам

нет оснований скрывать обнаружившиеся в процессе нашей работы недочеты. Говоря об итогах нашей работы за истекшую навигацию, отмечая достигнутые результаты, мы не должны упускать из виду тех тревожных моментов, которые надлежит учесть и устранить в дальнейшем.

Приступая впервые после войны к лесоэкспортным операциям, русская лесная промышленность ставила перед собой задачу—организованно прорвать блокаду и доказать Европе, что русская лесная промышленность снова оживает и в состоянии опять стать по-

ставщицей леса для Западной Европы. Естественно, что, преследуя такие задачи, мы меньше всего должны были задумываться о себестоимости продуктов нашего производства и о том, в какой мере оно сможет конкурировать с остальными лесоэкспортирующими странами: необходимо было укрепить за собой утраченные рынки сбыта и убедить потребителей леса в том, что они могут строить прочные коммерческие планы на торговле с Россией. Северолесу пришлось выступить первым в ряду лесных трестов на международном рынке; и сейчас через год с небольшим после первого выступления Северолеса в Западной Европе даже самые завзятые скептики и недоброжелатели вынуждены признать, что проделанная Северолесом работа была исполнена опытными руками с полным знанием дела.

Перед нами стоит сейчас дальнейшая задача—главная и основная—оздоровить и укрепить наше производство, сделать его рациональным и целесообразным для Советской России.

Мы можем с удовлетворением констатировать, что наши заводы, в количестве 104 рам, работают на 90% в 2 смены, и лесозаготовки идут полным ходом. Нам удалось обеспечить работу Северолеса снабжением на целый год в размере 85% всей суммы заработной платы. Таким образом, потребность в дензнаках для расчетов с рабочими и служащими Северолеса ограничивается 15% общей суммы.

В отношении оплаты труда рабочих Северолес значительно опередил остальные государственные организации. Но эти успехи не должны, конечно, помешать нам видеть те дефекты и недочеты, какие мы замечаем в нашей деятельности.

Как экспортный трест, Северолес должен прежде всего руководствоваться в своей работе себестоимостью производства. К сожалению, расходы, падающие у нас на 1 стандарт заметно превышают соответствующие расходы шведского лесопромышленника, если не считать ноненой платы, которая у нас ниже. Правда, если рассмотреть составные части этого расхода, то мы увидим, что основные элементы себестоимости (рубка, сплав, а также распиловка) почти совпадают со статьями шведской калькуляции, и что излишек падает на такие расходы, как страховка, налог на заработную плату, уравнительный сбор и удорожание кредита.

Таким образом, превышение себестоимости зависит у нас не столько от большей или меньшей умелости хозяйничанья наших предприятий, а от тех условий, в которых русские лесозаводы принуждены вести свою работу; и хотя все излишки поступают обратно в государственную казну, но все же этот факт остается условием, ослабляющим нашу способность конкурировать на лесном рынке Западной Европы

со шведскими экспортерами, тем более, что фрахтовые ставки из беломорских портов почти на целых 30% выше, чем соответствующие ставки для Балтийского и Северного морей, и кроме того, продолжительность навигации у нас на 3 месяца короче, чем на Западе. Только при условии более дешевого труда русская лесная промышленность могла в довоенное время конкурировать со шведским лесом, опираясь на исключительную спецификацию лесных материалов, шедших из беломорских портов. В настоящее время, когда рынок предъявляет большой спрос на средние размеры, чем на широкие, отпадает и это последнее преимущество.

Из этих фактов нам необходимо сделать соответствующие выводы и принять неотложные меры для изменения направления нашей работы.

Мы не можем, однако, оставить без внимания то обстоятельство, что в отношении заработной платы, падающей на стандарт леса, мы уже почти достигли довоенных размеров. В то время, как средний заработок рабочего в Архангельске равнялся в 1913 году—9 копеек в час, чистая заработная плата за час работы достигла в настоящее время 0,088 товарного рубля т. е. 98%; средний месячный заработок рабочего, равнявшийся в 1913 году 21 руб. 50 коп.,—равен в 1922 году 16 руб. 85 к. или 78%. Если же к этим расходам прибавить еще половину налогов, уплачиваемых предприятием на заработную плату (считая, что эта половина идет на усиление бюджета рабочего), то в таком случае, средний месячный заработок рабочего может быть определен в 20 руб. 70 коп.; на 1 стандарт это составило бы в 1913 году 13 руб. 92 коп., а сейчас—23 руб. 70 коп. Правда, значительная часть вздорожания падает на изношенность орудий, а также на сокращение рабочего времени с 10-ти до 8-ми часов, на увеличение налогов на рабочую силу, достигающих 52% (в том числе: 5% на отпуска рабочих, 2% на содержание завкома, 28% на социальное страхование, 4% на пособия, 2% на ВТУЗ, 1½% на шефство, 5% на культурные нужды и 1% на спецодежду), в то время, как до войны все эти начисления не превышали и 3%. Но если даже учесть все это, приходится все же признать, что производительность труда нашего рабочего должна быть повышена, если мы желаем выдержать конкуренцию со Швецией и Финляндией. Поэтому дальнейшее повышение заработной платы может идти лишь за счет улучшения технического оборудования заводов и увеличения производительности труда, т. е. 8-ми часовая работа должна в настоящее время дать то же количество продуктов, какое 10-ти часовая давала в прошлом.

Следующим большим местом является вопрос о кредитах. Мы отнюдь не думаем отде-

латься шаблонными заявлениями о дороговизне кредита в наших государственных учреждениях, и отлично понимаем, что в стране с падающей валютой учетный процент должен быть выше, чем в других странах. Однако, нельзя забывать, что Северолес, как экспортирующий трест, является одним из значительных источников притока в страну иностранной валюты, и, таким образом, способствует стабилизации нашего рубля. Поэтому всякое перегибание палки в одну сторону должно наносить вред делу стабилизации нашей валюты. Нельзя умалять значения той помощи, которая была оказана Северолесу Госбанком в деле его кредитования; но это не может изменить того факта, что в действительности значительная часть эмиссионных возможностей Госбанка основывалась на той иностранной валюте, которую Госбанк получал благодаря экспортным операциям Северолеса. Если взять последние ссуды, полученные Северолесом от Госбанка, то окажется, что Северолесом получено в переводе на английскую валюту по вольному курсу значительно меньше, чем он уплачивает Госбанку по реальному курсу: было переплачено Госбанку от 35 до 45%. Получаемые Северолесом от Госбанка суммы приходится считать именно по курсу вольной биржи, т. е. фактически все эти суммы затрачиваются трестом на приобретение продуктов внутри страны, а последние, как известно, расцениваются до сих пор, не считаясь с курсом котировальной комиссии. Правда, Госбанк обнаруживает все большее желание идти навстречу Северолесу и оказывает ему при общих трудных условиях даже больше внимания, чем многим другим организациям; но это обстоятельство отнюдь не уменьшает тяжести кредитного бремени и лишает Северолес возможности строить свою деятельность в соответствии с перспективными планами.

Между тем лесная промышленность на нашем Севере всегда пуждалась в значительных средствах, так как капитал оборачивается здесь лишь в течение  $1\frac{1}{2}$ —2 лет. Пользуясь этим, английские перекупщики держали обычно русских лесопромышленников в финансовой зависимости. Поэтому и оборотный капитал Северолеса должен быть весьма значительным: чтобы приблизиться к довоенной производительности Северо-Беломорского района (250—270 тыс. станд.), необходимо (особенно, если принять во внимание, что снабжение должно быть обеспечено на год вперед, а лесозаводы обеспечены сырьем, по крайнем мере, на 8 мес. вперед), во всяком случае, удвоить оборотный капитал Северолеса. Конечно, Северолес, экспортирующий свои лесные материалы в страны с высокой валютой и низким учетным процентом, мог бы пользоваться кредитом в этих странах, отказавшись от тех скудных средств, какие в состоянии предоставить ему

Госбанк по несоразмерно высокому проценту. Но такой кредит за границей может быть получен лишь впоследствии, когда иностранцы убедятся в том, что Северолес—не эпизодическое явление в нашей экономической жизни, и что вкладываемые иностранцами капиталы достаточно обеспечены реальными ценностями. До сих пор обычное обеспечение в форме лесных материалов, находящихся на складах и биржах Северолеса, не могли служить достаточной гарантией для иностранных банков, пока мы не в состоянии были страховать эти грузы в зарубежных обществах.

Необходимо обратить также внимание на вопросы, связанные с сокращением наших накладных расходов. Что касается количества служащих, то по архангельскому управлению % служащих на заводах не превышает 6,8%, по кемскому управлению—7,4%, число же служащих в Правлении составляет всего лишь 1% от общего количества служащих и рабочих. Таким образом, Северолес не вышел пока еще из норм, утвержденных ВЦИК. Повышенный процент в кемском районе оправдывается теми исключительными условиями, в каких там приходится работать; в прошлом количество служащих здесь было всегда выше нормального.

Если еще недавно центру приходилось брать на себя все заботы по снабжению районов и для этого держать наготове колоссальный институт агентов-скупщиков и агентов по транспорту, то сейчас по мере дифференциации хозяйственной жизни центральный аппарат должен быть разгружен от всех этих обязанностей с перенесением их на специальные снабженческие аппараты. В соответствии с этим количество служащих центра может и должно быть сокращено, особенно по конторе снабжения. Опыт годичной работы подсказывает нам также необходимость сокращения нашего бухгалтерского аппарата: перенося всю работу по отчетности в местные управления, можно оставить за центральной бухгалтерией обязанности контроля, какими она была наделена в прошлом во всех крупных торгово-промышленных учреждениях. Годичный опыт позволяет принять решительные меры, и то, что вчера еще казалось несвоевременным и против чего приходилось бороться, сегодня должно быть поставлено на очередь.

Свой операционный год мы закончили с известной прибылью: мы не только не растратили основных ресурсов, но, напротив того, приумножили их. Конечно, не следует забывать, что значительная часть прироста падает на те старые ценности, которые были получены Северолесом при его учреждении. К тому же, работа в течение последнего года протекала в условиях, когда налоговой аппарат не предъявлял к нам еще значительных требований. В новую работу мы вступаем при менее благоприятных условиях—при повышенных налого-

вых ставках и увеличенной пенной плате, (согласно инструкции СТО). Поэтому, в целях осуществления принципа хозяйственного расчета, все должно быть учтено, оценено и рассчитано. В связи с этим перед нами стоит насущная задача улучшить орудия производства и постройкой новых заводов по последнему слову техники дать возможность нашему рабочему сравняться в производительности своего труда со шведскими и финскими товарищами.

Необходимо также поставить перед собой задачу обновления руководящего состава на заводах, где многие ветераны уже выходят из строя. Необходимо подобрать дельных, преданных работников и командировать их за границу для ознакомления с лесным делом в лесозэкспортирующих странах в целях подготовки их на смену выбывающим работникам.

Необходимо использовать современное устойчивое положение лесного рынка, имея в виду, что за годами подъема должны неизбежно следовать периоды депрессий. Сейчас в полосу подъема мы обязаны создать те опорные пункты, которые позволят нам в период затишья охранить нашу лесную промышленность от опасностей кризиса. Это возможно, в первую очередь, при условии усиления нашей производительности; в ближайшие 2—3 года мы должны вернуть себе то положение, какое мы занимали до войны в отношении лесного экспорта. Иначе мы рискуем попасть со своими крупными за-

пасами леса на мировой рынок как раз к тому моменту, когда на нем начнется затишье, связанное с общим понижением рыночных цен. Сейчас, когда иностранному капиталу выгодно идти в лесное дело в России, мы должны всеми мерами заинтересовать его в постройке у нас новых усовершенствованных заводов. Эти образцовые заводы будут служить теми ячейками высокой иностранной техники, по которым будут равняться и наши собственные предприятия.

Понятно, в архангельском районе, в центре нашей работы, мы не должны выпускать инициативы из своих рук: здесь мы должны приступить самостоятельно к новому строительству. Но для иностранного капитала остается еще широкое приложение в таких далеких районах, как Онега, Печора, Мезень и Мурманский край.

Сюда мы должны всемерно привлечь иностранный капитал и дать ему возможность под нашим контролем и руководством строить здесь новые заводы.

В начале 1922 г. мы шли в этом деле ощупью. Мы не знали, как нам удастся справиться с теми грандиозными задачами, которые перед нами стоят. В начале 1923 г. мы знаем, что мы можем и чего мы не должны делать, и это даст нам возможность полагать, что задача по восстановлению нашего положения на мировом лесном рынке будет полностью, хотя и постепенно, осуществлена.

## Леса бассейна р. Онеги.

Статья Д. М. Зайцева.

### The forests of the Onega river.

By M. Saitzev member of the Board of Severoles.

The forests of the Onega river occupies an area of 1.845.000 dessiatines, but so far have hardly been exploited. The annual output of the forest districts of the Archangel & Olonetz regions represented only 59.800 cub. sag. of timber, while, with a rational exploitation of the timber, the output would have been no less than about 200.000 cub. sages. The annual output of the former state forest districts situated in the Cherepovetz region is now about 15.000 cub. sages, but could be of 30.000.

With a rational organisation using to full extent the available resources of the forest districts of the Onega basin, the total quantity of logs per year would be about 1.200.000 pieces, which would give no less than 60.000 standards of sawn materials. This would of course require the repair of

the existing frames and the building of new ones up to 30 frames. Besides the sawn material would probably contain about 30.000 cub. sages of pine pulpwood, the utilisation of which would call forth the erection of a big cellulose factory.

The conditions of the work in the forest districts in the Onega basin, are, however, very unfavourable, especially with regard to the floating and the shipping of timber to foreign countries. The first task therefore is the amelioration of the water ways.

In particular to improve the possibilities of transportation on the Onega it is essentially necessary to finish the works of cleaning the Podporozsky drifts, a work begun before the revolution and thus create a possible shipping connection between the town of Onega & the village Turchasovsk.

The construction of a railway branch from the village Turchasovsk to the station of Plesezsk of the Archangel railway, cleaning of the above mentioned drifts, the deepening of the port of Onega, would completely settle the question of rational exploitation of the forests in the Onega basin. But these works require big means & credit.

Лесные массивы р. Онеги, занимающие общую лесную площадь в 1.845.000 десятин, представляют, по всей совокупности условий их эксплуатации, отдельную лесохозяйственную единицу. Лесная промышленность в этом крае возникла в конце XVIII столетия, но развивалась она весьма слабо и исключительно в форме лесопильного производства, сосредоточенного в городе Онеге. Здесь работали иностранцы, преимущественно, норвежцы: Бакке и Виг, Бакке и Вагер, Онежский Лесной Торг и Т-во Фредерика Прютца.

Означенным фирмам принадлежали в Онеге все лесопильные заводы, общим числом — пять, с 21 рамой и с нормой годовой дореволюционной производительности на две смены в 840.000 шт. бревен, и фирмы эти десятки лет (Онежский Лесной Торг существует в Онеге свыше 120-ти лет) работали по заготовке и разработке лесных материалов из б. казенных лесов, расположенных в бассейне р. Онеги.

Леса бассейна р. Онеги эксплуатировались весьма слабо: существующий размер ежегодного отпуска из дач Архангельской и Олонецкой губерний составлял всего 59.800 куб. саж. древесины, между тем, как при рациональном ведении лесного хозяйства, размер отпуска из этих дач должен составлять около 200.000 куб. саж. древесины; ежегодный отпуск из лесных дач б. удельного ведомства Череповецкой губернии составляет не более 15.000 куб. саж., а возможен около 30.000 куб. саж.

По отдельным лесничествам вышеизложенное характеризуется след. образом (см. табл. 1):

При полном использовании возможного отпуска из лесных дач бассейна р. Онеги общее число пиловочных бревен должно составлять около 1.200.000 штук, из которых может быть получено не менее 60.000 стандартов пиленого леса и для распиловки которых необходимо отремонтировать существующие и соорудить новые лесопильные рамы общим числом около 30-ти. Кроме того, в ежегодном отпуске древесины будет содержаться около 30.000 куб. саж. еловых балансов, для утилизации которых направляется сооружение крупной целлюлозной фабрики.

Условия эксплуатации лесных дач в бассейне р. Онеги, однако, весьма неблагоприятны, особенно в отношении сплава и отправки леса за границу. Нужно прежде всего улучшить сплавные пути. Река Онега, общим протяжением в 385 верст, является судоходной только

In order to solve fully all the points of the program, the Severoles is about to organise a mixed limited Company „Russnorvegoless“, through a number of big timber exporters, who were formerly engaged in the timber trade of that region, for the exploitation, on the normal existing concession basis, of timber in the Onega district.

на протяжении 129 верст, из рек же в бассейна, имеющих общее протяжение в 5836 верст, судоходных всего 271 верста.

Помимо этого р. Онега в сплаве, особенно в летнее время, представляет значительные затруднения для сплава, так как имеет на своем протяжении целый ряд препятствий, в виде каменных порогов и мелей. Главнейшие из них следующие: 1) нижние по-

Таблица 1.

Лесничества.	Площадь лес-ва		Размер отпуска древесины (куб. саж.)	
	Общая	Лесная	Существующий.	Возможный.
Десятин				
<b>Олонецкая губ.</b>				
<b>Каргопольский уезд.</b>				
Нименское .....	203.995	118.288	4.000	14.780
Ряговское .....	160.466	81.768	3.000	9.540
Каргопольское ..	97.533	45.719	1.000	4.290
Лелемское .....	120.272	60.478	3.000	8.880
Лешинское .....	263.904	128.037	4.900	14.400
Мошинское .....	185.237	120.054	5.200	13.500
<b>Пудожский уезд.</b>				
Бережно-Дубровское .....	189.102	133.249	2.300	13.300
Почезерское .....	135.038	120.594	6.000	13.570
<b>Итого..</b>	<b>1.355.547</b>	<b>811.187</b>	<b>29.400</b>	<b>90.880</b>
<b>Архангельская губ.</b>				
<b>Онежский уезд.</b>				
Онежское .....	170.361	127.899	1.800	12.780
Посадное .....	272.326	207.093	6.000	25.880
Турчасовское ....	150.535	196.502	3.000	30.700
Шелековское ....	133.091	118.270	11.700	18.470
Набережское ....	88.791	72.209	7.000	11.270
Чекуевское .....	104.689	74.140	900	11.570
<b>Итого..</b>	<b>1.019.793</b>	<b>796.113</b>	<b>30.400</b>	<b>110.370</b>
<b>Итого по двум губ..</b>	<b>2.375.340</b>	<b>1.607.300</b>	<b>59.800</b>	<b>200.850</b>
Лесные дачи б. Удельного Ведомства Череповецкой губ...	287.596	197.703	15.000	29.900
<b>Всего..</b>	<b>2.698.473</b>	<b>1.845.610</b>	<b>74.800</b>	<b>230.750</b>



роги (Кокоринские), на них уже производились работы по расчистке, но еще не закончены; 2) около сел. Ярнемы — большие пески на 8 верст, сильно мешают сплаву; 3) от с. Ярнемы до Плешковского, на протяжении 40 верст каменистые пороги, на этом участке берега Онеги из камня и обрывисты; 4) ниже сел. Гоголева — Бабкинские пороги версты на 2—3; 5) Верепагинские пороги; 6) Бирючевский на 165 вер. от Онеги и др.; кроме того, в верхнем течении от Каргополя до устья Волги, на протяжении 27 верст, имеется до 30 мельниц, что также сильно мешает сплаву. В силу изложенного, шпелочный лес по Онеге возможно сплавить только моём, что значительно отзывается на качестве сплавляемой древесины. Сплавляемый моём по Онеге лесной материал должен у с. Нижне-Карельского за 40 вер. до г. Онеги задерживаться в запани; здесь производится его сплотка и отсюда он сплавляется в плотах уже к г. Онеге, где удерживается у устья новой запаны, длиной в 4 версты, откуда поступает на заводы.

Наряду с этим, развитию лесного хозяйства в Онежском районе сильно мешает необорудованность Онежского порта: мелководье в устье р. Онеги не позволяет морским пароходам подходить непосредственно к порту и заставляет останавливаться на рейде. Лес грузится при помощи лихтеров с осадкой до 9 фута и подъёмной силой от 40—60 стандартв. При впадении в море р. Онега имеет довольно обширную дельту, ширину от 5 до 6 верст.

Посредине этой дельты лежит остров Кий и по обе стороны проходит два фарватера: первый идет от устья реки прямо к северу и называется Двинским — кратчайший и постоянный, но имеющий в малую воду всего 3 фута глубины, другой фарватер — Карельский, идет сперва к северо-западу, а затем к западу, глубиной на малой воде 5—6 футов.

Для возможности подхода морских судов необходимо произвести расчистку устья по фарватеру на протяжении  $1\frac{1}{2}$  вер. Работы эти уже ранее производились, но не получили должного развития и не были доведены до конца, за отсутствием потребного количества землечерпательных снарядов. Помимо этого, в последнее время сильно тормозит развитие лесных работ в Онежском районе затруднительность доставки в места работ потребного про-

довольствия, в виду оторванности этого края от жел.-дор. магистрали и основных центров.

Учитывая вышеизложенное положение лесного дела в бассейне р. Онеги, перед правлением Северолеса давно уже стоит, во всем объеме его государственного значения, вопрос — откуда изыскать крупный финансовый капитал, необходимый для рациональной эксплуатации лесов этого края. Полное использование ежегодного урожая древесины в лесах бассейна р. Онеги, кроме непосредственного весьма значительного повышения доходности государства от леса и улучшения лесного хозяйства, имеет крупное значение для промышленного оживления всего края. Но для осуществления этого, наряду с улучшением сплавных путей и углублением фарватера, необходимо переоборудовать лесопильные заводы в Онеге, построить новые, и соорудить крупную целлюлозную и несколько древомассных фабрик. Предпосылкой коммерческого расчета для постройки целлюлозной фабрики является соединение реки Онеги с железнодорожной сетью. Таким пунктом соединения намечается село Турчасовское, находящееся в 122 верстах от города Онеги в начале судоходной части низовья реки, и расположенное в 80-ти верстах от станции Плесецкой Архангельской ж. д. Станция Плесецкая является узловым пунктом для всех вариантов железнодорожного строительства на Севере.

В частности, для улучшения сплава по р. Онеге нужно закончить начатые до революции работы по расчистке Подпорожских порогов и, тем самым, создать судоходное сообщение города Онеги с селом Турчасовским. С постройкой указанной железнодорожной ветки, с расчисткой Подпорожских порогов и с углублением Онежского фарватера разрешается в полной мере проблема рациональной эксплуатации лесов бассейна р. Онеги. Но для всего этого нужны средства и кредит, инициатива и знания. В попытках изыскать последние, с целью осуществить в полном объеме поставленные выше задачи, Северолес организует смешанное акционерное общество „Русснорвеголес“ для эксплуатации на концессионных началах лесов бассейна р. Онеги с привлечением в это общество объединенной группы бывших лесопромышленников — заводчиков этого района.

# Практические задачи колонизации Мурманского края.

Тезисы доклада Д. М. Зайцева, прочитанного в Государственном Колонизационном Институте в заседании 27 дек. 1922 г.

1. Для использования естественных богатств Мурманско-Карельского края и, в частности, для развития основных богатств его—лесной промышленности и рыбо-звериных промыслов, необходима его колонизация, которая, по почвенным, климатическим и пр. естественно-историческим условиям, должна и может быть промыслово-промышленной колонизацией преимущественно.

2. В виду изложенной предпосылки и, принимая во внимание, что в республике отсутствуют частно-капиталистические основания владения земельными участками, применение к Мурманско-Карельскому краю метода железнодорожной колонизации (так наз. „канадизация“) является принципиально ошибочным. Для переселенцев в первую очередь и главным образом необходимо предоставить всесторонне их обеспечивающие заработки в лесной промышленности, на рыбных промыслах и железной дороге; предоставление же пришлому рабочему населению огородных и покосных угодий является делом, хотя и желательным для улучшения быта, но второстепенным. Поэтому передача правлению Мурманской железной дороги в безвозмездное и бессрочное пользование земельных площадей—20-ти верстной полосы вдоль железнодорожной линии от Петрозаводска до Мурманска и трех лесных дач: Паданской, Эко-стровской и Бабинской—общей площадью около 3.000.000 десятин с исключительным правом эксплуатации на ней лесов, недр, водных сил и пространств, будет делом для земледельческой и сельскохозяйственной колонизации Мурманско-Карельского края совершенно бесполезным. Для промыслово-промышленной колонизации края вышеуказанная передача 3.000.000 дес. правлению Мурманской ж. д. является мерой, с государственной точки зрения, нецелесообразной. Не касаясь вопроса, насколько правление Мурманской железной дороги в состоянии справиться со специальным агро-техническим делом колонизации, весьма сомнительно, чтобы бедная средствами и богатая только своим дефицитом дорога смогла бы изыскать средства и привлечь капитал для эксплуатации испрашиваемых ею, главным образом, лесных богатств, ибо для полной и рациональной эксплуатации одного только леса правлению дороги потребуется минимально свыше 5 млн. зол. руб., а именно: 2.060.320 руб. на единовременные затраты и

3.047.828 р. на расходы по производству. Длительная практика в этом направлении полпреда РСФСР Красина свидетельствует, что дело это явится для Правления второстепенной ж. дороги непосильным. Но и при положительном его разрешении максимальная чистая прибыль от эксплуатации леса будет составлять, при условии бесплатного получения леса, всего 1.699.384 зол. руб., а минимальный дефицит от эксплуатации дороги, по смете 1922—1923 гг., определяется в 1.514.000 зол. руб. и, следовательно, даже не считая и не принимая во внимание 29.000.000 зол. руб., необходимых для переустройства и переоборудования Мурманской железной дороги, доход от эксплуатации испрашиваемых ею лесных массивов только покрывает дефицит дороги и на дело колонизации ничего не остается, кроме красивых слов и добрых пожеланий.

3. При таких условиях приходится сделать ясный и определенный вывод: не для колонизации, а для существования и покрытия дефицитности Мурманской железной дороги предоставлять ей в бесплатное пользование и эксплуатацию лесную площадь в 3.000.000 десятин. Но при решении этого вопроса не следует также недооценивать значение Мурманской ж. д. для хозяйственного развития Мурманско-Карельского края в условиях современной русской действительности. Дорога эта линия в отдаленном будущем, при условии сооружения железнодорожных магистралей, соединяющих ее через Сорока-Котлас с С. Уралом и р. Обью и через Новенец-Суда с Москвой, будет иметь государственное значение. В настоящее же время, особенно при упадочном состоянии петроградской промышленности, Мурманская железная дорога имеет сравнительно небольшое областное значение, и играет весьма слабую роль в деле развития основных отраслей промышленности в крае—лесной и рыбной,—а поэтому колоссальные затраты на покрытие ее дефицитности являются тяжелым бременем для государственного бюджета независимо от того, будут ли эти затраты производиться непосредственно из средств Н. К. Ф. или в замаскированной форме путем предоставления дороге в бесплатную эксплуатацию обширных площадей лесов, недр и рыбных угодий. В частности, является совершенно недопустимым, с точки зрения интересов местного населения, предоставление Мур-

желдорге лесов и рыбных угодий без уплаты корневой стоимости за древесину и аренды за угодья. Плата за лес и угодья является единственным источником бюджета Каркоммун и ее уездных органов самоуправления, а в зависимости от их поступления находится положение и возможность развития в крае дела народного образования, медицинской помощи и гражданского благоустройства, считая в том числе землеустройство, агрономическую помощь и пр. мероприятия, имеющие прямое и непосредственное отношение к колонизации. Признавая, однако, военно-стратегическое значение за Муржелдоргой, следует аппарат управления и эксплуатации дороги на ближайшие годы приспособить исключительно к военным потребностям, с максимальным сокращением расходов и с привлечением к обслуживанию ее военно-железнодорожных батальонов и, таким образом, расходы по содержанию и эксплуатации Муржелдорги должны быть переложены на бюджет военного ведомства.

4. Отрицая, на основании вышеизложенного, роль и значение правления Муржелдорги в деле колонизации Мурманско-Карельского края, на которое последнее претендует, следует признать, что означенная колонизация должна быть делом центральной государственной власти, причем последняя свою деятельность в этом направлении должна производить согласованно с органами местного самоуправления (Каркоммун, Мурманским, Кемским, Ухтинским и Повенецким Советами рабочих и крестьянских депутатов), с одной стороны, и с хозяйственно-промышленными объединениями: Северолесом, Севкорыбой и Муржелдоргой — с другой стороны.

5. Для последней цели при Центральном Колонизационном Управлении Н. К. З. должен быть создан специальный отдел, ведающий делом колонизации Мурманско-Карельского края, на который должно быть возложено осуществление следующих мероприятий:

а) осуществление работ по землеустройству местного старожильского населения;

б) выделение в натуре земельных участков, пригодных, по данным Ц. У. Л. и основаниям специального обследования, к сельско-хозяйственной культуре;

в) техническое и финансовое содействие органам местного самоуправления в деле заселения этих участков путем предоставления переселенцам и старожилам в кредит живого и мертвого инвентаря и оказания им агро-технической помощи до устройства показательных хозяйств включительно, а также организация дешевого и доступного кредита на хозяйственные надобности;

д) возможное содействие и техническая помощь хозяйственно-промышленным объединениям края в их мероприятиях, направленных к его заселению;

е) изучение проблемы колонизации края путем организации специальных экспедиций по его обследованию;

ж) представительство и защита интересов колонизации края перед центральными органами и наркоматами.

6. Наряду с изложенным, в производственную программу хозяйственных объединений края — Северолеса, Севкорыбы и Мурманской жел. дор. — должно быть включено задание по постройке зданий и рабочих поселков, с предоставлением, по возможности, усадебной земли, огородов и покосов, а также домашних животных для улучшения быта рабочих и прикрепления пришлого населения к оседлости. Деятельность указанных хозорганов в этом направлении должна быть согласована с Колонизационным Управлением Н. К. З. и производиться при содействии последнего. В частности при создании концессионных предприятий в крае должно быть предусмотрено начисление определенного процента от чистой прибыли на расходы колонизационного Управления Н. К. З. по заселению Мурманско-Карельского края.

7. Первоочередными практическими мероприятиями, направленными к колонизации и заселению Мурманско-Карельского края, параллельно с организацией соответствующего отдела при Колонизационном Управлении НКЗ, должно быть:

а) Учреждение порто-франко для Мурманской губернии;

б) предоставление пришлым рабочим и переселенцам в Мурманско-Карельский край определенных льгот от налогов и воинской повинности;

в) организация и начало работ по землеустройству местного старожильского населения, с предоставлением ему земельных угодий в достаточной норме;

г) организация органами местного самоуправления (Мурманским, Кемским, Ухтинским и Повенецким С. Р. и К. Д.), при содействии Колонизационного Управления Н. К. З., агрономическо-технической и инструкторской помощи населению и предоставление в кредит живого и мертвого инвентаря;

д) закупка не менее 2.000 лошадей и предоставление их местному населению, преимущественно, в Кемском уезде в кредит, сроком на 2-3 года;

е) осуществление Северолесом в полном размере программы лесозаготовок, с предоставлением населению в счет заработка продовольствия и снабжения предметами первой необходимости и крестьянского обихода;

ж) осуществление Севкорыбой в полном объеме своей производственной программы с предоставлением артелям ловящего населения улучшенного инвентаря на началах доступного и дешевого кредита и страхования их транспортных средств.

# Итоги и перспективы деятельности Северолеса.

## Лесоэкспортная работа Северолеса.

### The timber-export activities of the Severoles.

The actual business operations of the Severoles during 1922 have convinced the foreign timber traders that this organisation is capable of meeting all its obligations and that the Severoles is an absolutely reliable commercial organisation. More over that the Severoles showss that its work is not only limited to the export of the stock of old reserves of timber stored by previous private timber traders, but that fresh timber has been provided through this organisation, which is supplying the foreign timber market. The work of Severoles has also proved that the quality and assortment of fresh timber is not inferior to those prepared by former timber traders and that the Severoles does not proceed by the way of extensive exploitation, but that its principal tendency is to spend more means on the reestablishment and development of the timber industry in the North.

During the period of 1922 Severoles has exported 90.000 standards of timber including 25.000 standards of fresh sawn material. Furthermore, the mixed companies organised with the participation

of the Severoles, have exported about 15.000 standards of various sawn materials. Thus, about 90% of the timber export programm has been carried out. The balance of the programm could not have been executed on account of the freight.

The average income c. i. f. on sawn goods of 1922 represented 25/12 per pine, while the average income on the goods of old sawing amounted to 26/—The average reduction on the price of fresh goods did not exceed 4/5. This is a proof, that our sawing and assortments were those required by the foreign timber market.

The importers have been convinced that they can rely on the Severoles, to fullfil definite orders and they can sell, in turn, without any risk that the Severoles will not meet its obligations. The activity of the Severoles during 1922 has also proved to the importers that they can purchase the goods f. o. b., paying in advance for them, as the work of this organisation is carried out on a solid and sound commercial basis.

В начале лесоэкспортной работы Северолеса перед ним был открыт один только рынок Англии, с которой был заключен торговый договор; другие же европейские рынки были закрыты, и это обстоятельство учитывалось английскими импортерами, которые вообще вначале отнеслись к Северолесу с известным предубеждением и недоверием.

Мало по малу, однако, путем настойчивой работы, Северолесу удалось проникнуть со своим лесом и на другие европейские рынки, и в первую очередь в Голландию, Францию и Бельгию. Вместе с тем постепенно рассеивалось и то недоверие, которое окружало Северолес вначале. От английского правительства мы имеем удостоверение, что с его стороны никаких претензий на русский лес не имеется и что с его стороны не встречается препятствий к его свободной продаже. Реальная деловая работа Северолеса убедила не только скептиков, но и сознательных недоброжелателей Северолеса в том, что он в состоянии выполнять те обязательства, которые им на себя

принимаются и что с ним можно иметь дело. Кроме того, Северолес показал, что он вывозит не только остатки старых запасов, заготовленных частными лесопромышленными фирмами, но и свежий лес собственного производства; что этот товар и по качеству и по сортировке не уступает заготовкам прежних лесопромышленных фирм и что Северолес не только не ведет хищнического хозяйства, но, наоборот, постепенно старается затрачивать новые средства в целях восстановления и развития лесного хозяйства на Севере.

Северолесом вывезено в 1922 году самостоятельно 90 тыс. стандартов леса, и в том числе около 25.000 стандартов свежего распила. Сверх этого, вывезено его смешанными обществами около 15.000 стандартов всяких пиловочных материалов, и, таким образом, лесоэкспортная программа Северолеса выполнена почти в размере 90%. Что касается остальной части, то она не выполнена исключительно по условиям фрахтового рынка.

Средняя выручка сиф за товар распила

1922 г. составляет 25 фун. 12 шил. за сосну, в то время, как средняя выручка за товар старого распила также за сосну достигает 20 фун. Средний размер скидки на товар свежего распила не превышал 4—5 шил., все это свидетельствует о том, что наша распиловка и сортировка производилась правильно и вполне соответствовала требованиям рынка.

Импортёры убедились в том, что они могут давать нам определенные задания и, заключая с нами контракты, могут одновременно спокойно произвести перепродажу законтрактованных партий своими потребителями без риска, что Северолес не в состоянии будет выполнить своих обязательств. Опыт работы с нами в течение 1922 года убедил их в том, что они могут уже покупать товар фоб с выплатой авансов под товар, так как Северолес показал на деле, что он работает на твердых и здоровых коммерческих основаниях.

Итоги экспортной кампании Северолеса в 1922 году могут быть представлены в цифрах следующим образом:

#### По Архангельскому Управлению:

К 27 декабря 1922 г. все погрузочные экспортные операции по Архангельскому порту были закончены.

Весь экспорт лесных материалов по всем портам Архуправления Северолеса выразился в следующих цифрах:

#### Из Архангельского порта:

##### 1) в Великобританию на 34 пароходах:

дильсов, баттенсов . . . . .	15535 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.
бордсов . . . . .	3797 <sup>3</sup> / <sub>4</sub> "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	7320 "
дильен 1 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> —4 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> . . . . .	1501 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
стрипсов . . . . .	243 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
	28398 <sup>1</sup> / <sub>4</sub> стд.

##### 2) В Голландию на 11 пароходах:

дильсов, баттенсов . . . . .	4835 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.
бордсов . . . . .	3883 "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	308 "
дильен 1 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> —4 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> . . . . .	20 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
стрипсов . . . . .	5 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "

Круглого леса . . . . . 8602<sup>1</sup>/<sub>2</sub> стд.  
32370 шт.

##### 3) Во Францию на 3-х пароходах:

дильсов, баттенсов . . . . .	1189 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.
бордсов . . . . .	841 "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	264 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
стрипсов . . . . .	11 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
	2306 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.

##### 4) В Бельгию на 2-х пароходах:

дильсов, баттенсов . . . . .	115 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.
бордсов . . . . .	967 <sup>1</sup> / <sub>4</sub> "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	235 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
стрипсов . . . . .	132 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
	1450 <sup>3</sup> / <sub>4</sub> стд.

##### 5) В Норвегию на 3-х пароходах и 25 парусниках:

дильсов, баттенсов . . . . .	857 <sup>3</sup> / <sub>4</sub> стд.
бордсов . . . . .	222 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	22 <sup>3</sup> / <sub>4</sub> "
стрипсов . . . . .	26 "

Круглого леса . . . . . 1131 стд.  
3000 бревен.

##### Итого из Архангельского порта вывезено на 53 пароходах и 25-ти парусниках:

дильсов, баттенсов . . . . .	22083 <sup>3</sup> / <sub>4</sub> стд.
бордсов . . . . .	9711 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	8152 <sup>3</sup> / <sub>4</sub> "
дильен 1 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> —4 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> . . . . .	1522 "
стрипсов . . . . .	419 "

Круглого леса . . . . . 41889 стд.  
35370 шт.

#### Из Мезенского порта:

##### 1) В Великобританию на 14 пароходах

дильсов, баттенсов . . . . .	5293 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.
бордсов . . . . .	1783 "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	1350 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
дильен 1 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> —4 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> . . . . .	719 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
стрипсов . . . . .	137 "
	9283 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.

##### 2) В Голландию на 5 пароходах:

дильсов, баттенсов . . . . .	946 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.
бордсов . . . . .	2418 "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	50 "
стрипсов . . . . .	170 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
	3584 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.

##### 3) Во Францию на 5 пароходах:

дильсов, баттенсов . . . . .	1016 стд.
бордсов . . . . .	1674 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	595 "
стрипсов . . . . .	214 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "

3500 стд.

##### 4) В Норвегию на 1 паруснике:

бордсов . . . . .	25 стд.
-------------------	---------

##### Итого по Мезени вывезено на 24 пароходах и 1 паруснике:

дильсов и баттенсов . . . . .	7255 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.
бордсов . . . . .	5900 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	1995 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
дильен 1 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> —4 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> . . . . .	719 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
стрипсов . . . . .	529 "
	16393 стд.

#### Из Онежского порта:

##### 1) В Великобританию на 10 пароходах:

дильсов и баттенсов . . . . .	5699 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.
бордсов . . . . .	2094 "
дильен 1 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> —4 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> . . . . .	139 "
стрипсов . . . . .	141 "
	8793 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> стд.

## 2) В Голландию на 2 пароходах:

дильсов и баттенсов . . . . .	789 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> std.
бордсов . . . . .	1260 "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	22 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
стрипсов . . . . .	75 "
	2147 std.

## 3) В Норвегию на 1 пароходе:

дильсов и баттенсов . . . . .	11 std.
бордсов . . . . .	9 "
	20 std.

## Итого по Онежскому порту на 12 парох. и 1 паруснике:

дильсов и баттенсов . . . . .	6500 std.
бордсов . . . . .	3363 "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	742 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
дильен 1 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> —4 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> . . . . .	139 "
стрипсов . . . . .	206 "
	10960 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> std.

## Из Печоры:

## В Великобританию на 9 пароходах:

дильсов и баттенсов . . . . .	2477 std.
бордсов . . . . .	1639 "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	464 "
стрипсов . . . . .	253 "
	4833 std.

## Итого отправлено за навигацию 1922 г. из всех портов, находящихся в ведении Архуправления Северолеса:

## 1) В Великобританию на 67 парох.:

дильсов и баттенсов . . . . .	29005 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> std.
бордсов . . . . .	9313 <sup>3</sup> / <sub>4</sub> "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	9854 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
дильен 1 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> —4 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> . . . . .	2360 "
стрипсов . . . . .	774 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
	51308 <sup>1</sup> / <sub>4</sub> std.

## 2) В Голландию на 18 пароходах:

дильсов и баттенсов . . . . .	6121 std.
бордсов . . . . .	7561 "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	380 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
дильен 1 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> —4 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> . . . . .	20 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
стрипсов . . . . .	251 "
	14334 std.

Бревен . . . . . 32370 шт.

## 3) Во Францию на 8 парох.:

дильсов и баттенсов . . . . .	2205 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> std.
бордсов . . . . .	2515 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	859 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
стрипсов . . . . .	226 "
	5896 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> std.

## 4) В Бельгию на 2 пароходах:

дильсов и баттенсов . . . . .	115 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> std.
бордсов . . . . .	967 <sup>1</sup> / <sub>4</sub> "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	235 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
стрипсов . . . . .	132 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
	1459 <sup>3</sup> / <sub>4</sub> std.

## 5) В Норвегию на 3 парох. и 27 парусн.:

дильсов и баттенсов . . . . .	868 <sup>3</sup> / <sub>4</sub> std.
бордсов . . . . .	256 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	24 <sup>3</sup> / <sub>4</sub> "
стрипсов . . . . .	26 "
	1176 std.

Круглого леса . . . . . 3000 брев.

## Итого из всех портов, на 98 пароходах и 27 парусниках:

дильсов и баттенсов . . . . .	38316 <sup>1</sup> / <sub>4</sub> std.
бордсов . . . . .	20614 "
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	11354 <sup>3</sup> / <sub>4</sub> "
дильен 1 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> —4 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> . . . . .	2330 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> "
стрипсов . . . . .	1410 "
	74075 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> std.

Бревен . . . . . 35370 штук

## В % отношении:

дильсов и баттенсов . . . . .	51 <sup>7</sup> / <sub>10</sub>
бордсов . . . . .	27 <sup>8</sup> / <sub>10</sub>
дильен <sup>5</sup> / <sub>11</sub> . . . . .	15 <sup>3</sup> / <sub>10</sub>
дильен 1 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> —4 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> . . . . .	3 <sup>2</sup> / <sub>10</sub>
стрипсов . . . . .	2

## По Кемскому Управлению

отправлено за границу пилен. лесн. материалов (соснов. и елов. дильсов, баттенсов, бордсов и дильен):

Страна назнач.	Количество пароходов.	Количество std.
Англия . . . . .	10	8.995,389
Голландия . . . . .	2	2.042,908
Бельгия . . . . .	4	1.689,396
Франция . . . . .	1	452,159
Всего . . . . .	17	13.179,852

Итого, из всех беломорских портов в навигацию 1922 года Северолесом вывезено за границу 87.256 std. пиленых лесоматериалов и 35.370 шт. бревен.

C O P Y.

BOARD OF TRADE

**Great George Street S. W. I.**

12 th October 1922

**The official agent of the R. S. F. S. R.**  
**of Great Britain**  
**128 New Bond Street W. J.**

Sir,

In view of your letter of even date agreeing to the sale of 34.564.767 standards of White Sea sawn timber to The London and Northern Trading Company Ltd. the Board of Trade hereby renounce their rights (subject to due payment for the material in accordance with the agreement made with The London and Northern Trading Company Ltd. of even date), to the timber included in this sale which comprises the whole of their holdings of sawn timber at White Sea ports or to any claim against the Russian Soviet Government in respect to such timber the firms from whom the timber was bought originally.

*I am Sir. Your obedienst servant [SGD] N. M. Taylor.*

Assistant of the Board of Trade

К О П И Я.

МИНИСТЕРСТВО ТОРГОВЛИ

**Great George Street. S. W. I.**

12 октября 1922 г.

**Полномочному представителю Р. С. Ф. С. Р.**  
**В ВЕЛИКОБРИТАНИИ**  
**128 New Bond Street W. J**

В виду Вашего письма от сегодняшнего числа, в котором Вы выражаете согласие на продажу 34.564.767 стандартов беломорского пиленого леса Лондонской и Северной Торговой Компании Лим., министерство торговли настоящим отказывается от своих прав (при условии уплаты сумм следуемых за эти материалы согласно договору, заключенному сего числа с Лондонской и Северной Торговой Компанией) на лес, вошедший в означенную сделку и представляющий собой полностью все запасы лесоматериалов, принадлежавших английскому правительству в беломорских портах, равно как и от какой бы то ни было претензии к Российскому Советскому правительству по поводу этого леса, а также и к фирмам, у которых лес был куплен первоначально.

*С совершенным почтением Н. М. Тейлер.*

## Ближайшие перспективы лесоэкспорта.

### The next future of the timber export

We can anticipate that during the navigation period of 1923 about 200.000 standards of timber will be put on the world's market by the Severoles, of which  $\frac{3}{5}$  will be of fresh sawing.

At the beginning of the navigation period of 1922 the Severoles could forward its goods only to England, but later, during the same year, the Dutch, Belgian and French markets were opened to the Severoles.

Presently it is of the utmost importance to make a strict and fuller assortment of the goods, in order to give the buyers a deeper assurance that the material of prior sawing is assorted in the right technical way. It is true that the quality of the old material owing to its stocking cannot equal the quality of new-sawn material, but nevertheless it is essentially necessary to reassort all the old goods before shipping.

Of the same importance is to intimate the closest connections directly with the importers, what hitherto was not possible, and to organise our work with the brokers, in such a manner as to establish the most tightest union between the importers and the Severoles. This could be realised through the organisation of a mixed broker's company, with the participation of Severoles and the most important broker's houses.

The Russian timber and its future on the world market is lately attracting the attention of the foreign press. Our competitors are endeavouring to minimize the importance and possibilities of timber export from Russia. The American consul in Bergen reports such incoherencies as destructions

in the Northern ports, mills, as well as the disappearance of entire villages. Inasmuch as the spreading of these rumours is aiming to increase the prices on the timber market—such action can only result to our advantage. The large firms of the world are fairly well acquainted with the actual state of the Russian timber industry and their opinion cannot be influenced by such rumours. This can best be seen from the solid business connections and agreements which these firms have already concluded with us.

It is to be hoped that during the next navigation period the foreign market will be supplied with 400.000 standards of Russian timber, half of which will be given by the Severoles, the rest—by the timber export trusts—Petroles, Dvinoles, Zapadoles &c. Our principal task is to coordinate the operations of these trusts on foreign markets, as sometimes a single unsuccessful transaction with a small quantity of goods will injure the whole trade. Already an agreement has been fixed up by which the united efforts of all timber export trusts to realize goods and other operations abroad are represented by the central and foreign „Bureau of timber exporting trusts“. We hope, that it will be possible to obtain a standard specifications for the whole Russian timber trade and that we shall be able to attain profitable distribution of our timber production on all foreign markets. In the future navigation period loading will be made upon prior sale and only in exceptional cases shipments on consignment. In general we may contemplate the future of the Russian timber export with a quiet & sure feeling, with the trust that the Russian timber will soon regain its pre-war position on the world's market.

Можно рассчитывать, что в навигацию 1923 года Северолес вывезет на мировой рынок до 200.000 ст., в том числе свыше  $\frac{3}{5}$  товара свежего распила.

В начале навигации 1922 г. Северолес вынужден был направлять свой товар исключительно в Англию, но за 1922 год перед ним открылись рынки голландский, бельгийский и французский. Настоятельно необходимо в настоящее время более жестко и твердо проводить рассортировку товара с тем, чтобы поку-

патели получили большую уверенность в том, что и товар старого распила правильно технически рассортирован. Правда, качество этого товара, вследствие долгого лежания, не может соответствовать качеству свежего распила, но необходимо, тем не менее, принять все меры, чтобы весь товар был пересортирован до отгрузки.

Необходимо также принять серьезные меры к тому, чтобы сблизиться непосредственно с импортерами, что не могло иметь места до сих



пор, и таким образом организовать нашу работу с брокерами, чтобы связь между импортерами и Северолесом все более и более крепла. Это возможно будет осуществить путем организации смешанного брокерского общества с участием Северолеса и крупнейших брокерских фирм.

### Брокерское Общество.

Основной задачей Северолеса является организация в ближайшее время брокерского Общества, в котором Северолес явился бы участником. Это общество явится связующим звеном между Северолесом и крупными импортерами, с одной стороны, а также между нами и брокерами, с другой стороны. И таким образом, мы сможем сконцентрировать в этом обществе все те насущные нужды, которые перед нами в данный момент встают в отношении сбыта продуктов лесного производства.

Это общество будет иметь также важное влияние на установление цен на наш лес. Необходимо создать среди импортеров уверенность в том, что наши цены твердые и что наши продукты могут приобретаться только через определенные источники. Между тем, работа через нескольких брокеров нарушает эту уверенность, так как последние, в целях конкуренции, часто пытаются уверить импортеров, что при известных условиях товар может быть приобретен через одного брокера дешевле, чем через другого.

Это брокерское общество может также вступать в договорные отношения со всеми нашими лесоэкспортными трестами, и таким образом, продажа русского леса будет производиться из одного источника, которым будут устанавливаться цены. Такая организация работ доставит нам также много непосредственной выгоды: не являясь юридическим лицом на Западе, мы вынуждены работать через Аркос и платить ему 2% комиссионных, а также покрывать все расходы, которые Аркос несет по оплате брокеров. Между тем, организацией брокерского общества с участием Северолеса, Аркоса и брокеров, мы не только будем освобождены от этих излишних расходов, но брокерскую комиссию будем делить между собой и, таким образом, удешевим наши общие расходы.

Кроме того, эта форма участия брокеров дает нам возможность получать ссуды под наши товары непосредственно у брокеров и, таким образом, мы удешевим наш кредит на 2—3%.

Участие Аркоса в этом обществе представляется весьма целесообразным, так как нам необходимо координировать работу с НКВТ, представителем которого в Англии является Аркос.

### Смешанное страховое общество.

Иностранцы, при настоящем положении, готовы покупать наши товары „фоб“ и выдавать

нам авансы. Мы также можем получать от наших брокеров ссуды под товар, находящийся в наших портах, но лишь при условии передачи им одновременно с залоговым документом также и страхового полиса. К сожалению, они пока отказываются принимать полисы Госстраха и поэтому является необходимым организовать смешанное страховое общество с участием Северолеса, иностранной группы и Госстраха. Разрешение этого вопроса значительно облегчило бы нашу финансовую задачу и избавило бы нас от необходимости платить высокие проценты Госбанку. Не говоря уже о том, что кредитование за границей обошлось бы нам не более 5% в то время, когда мы вынуждены здесь платить свыше 10%, мы этим путем могли бы расширить наши кредитные возможности, тем более, что для расширения нашей работы мы все время должны будем заботиться о расширении размеров нашего кредитования, что не под силу Госбанку. Уже сейчас нам удалось получить от английских фирм свыше 450.000 ф. ст. под товары, которые лежат не проданными в Англии из 5% годовых.

Создание брокерского общества даст нам возможность сосредоточить в одном центре продажу всего русского леса и оказать значительную помощь нашим мелким трестам в их выходе на заграничный рынок. Через это общество мы сможем влиять на рынок и иметь контроль над ним. Вероятно, нам для этого необходимо будет оказывать финансовую помощь этим слабым трестам, а это возможно будет только в том случае, если мы, путем кредитных операций, сможем мобилизовать известные суммы от наших брокеров или через их посредство в английских кредитных учреждениях. Поэтому вопрос о порядке страхования должен быть для нас первоочередным вопросом, поскольку мы думаем сейчас о возрождении нашей лесной промышленности.

Северолес сейчас занят вопросом о кредите не только под товары, находящиеся за границей, но и под товары, которые находятся в России. Мы заручились принципиальным согласием, и вопрос сейчас задерживается только в связи с неопределенным положением нашего страхования.

Мы надеемся также пустить в оборот шеры наших смешанных обществ, путем их залога, в целях получения кредита, на что мы имеем принципиальное согласие наших брокеров.

### План дальнейшей работы.

Дальнейшая наша работа представляется в следующем виде: Северолес предполагает отгрузить в течение навигации 22—23 г. 180.000 стандартов пиловочного леса и около 40.000 стандартов кругляка в полуобработанном и в обтесанном виде. Сверх этого, предполагают отгрузить в течение этого же сезона наши

смешанные общества „Руссанглолес“ и „Русс-голландолес“ около 20.000 стандартов.

Если принять во внимание, что до войны из этого района отгружалось всего 336.000 стандартов пиленого леса и что за время войны и революции около 40% рам уничтожено, что лишает нас возможности довести производительность до довоенных размеров, то надо полагать, что мы в текущем году в отношении вывоза достигнем 65% довоенного вывоза, причем мы на 60% вывезем лес нашей собственной заготовки и распиловки.

Если исходить из нормального плана отгрузки при нынешнем состоянии темпа работы в 200.000 стандартов, то надлежит иметь в виду, что ежегодная заготовка должна равняться 250.000 стандартов, т. е. 50 тысяч ст. нужно всегда считать в виде остатков от всех наших бирж. Исходя из этого плана, нам надлежит в среднем заготовить до 3½ миллионов бревен, для каковой операции потребуются, учтя все расходы, в общем свыше 25.000.000 зол. рубл. Если к этому прибавить затраты на снабжение на следующий операционный год в размере 7—8 миллионов руб., то всего для оборота Северолеса потребуются около 33.000.000 зол. рубл. при средней выручке за 200.000 стандартов по 14 фунтов за стандарт, что составляет 24.000.000 з. р.; нехватка окажется в размере около 10.000.000 зол. рубл. Таким образом, видно, что при всей устойчивости нашей работы и твердости наших перспектив мы вынуждены и впредь отыскивать кредит в размере до 10.000.000 зол. рубл. Понятно, что сюда включаются около 4.000.000 р. на новые сооружения и постройки на будущий год, но этот расход должен быть неминуемо произведен, если мы действительно думаем о необходимости увеличения наших реальных ресурсов на ближайшее время.

#### Финансовый план.

Финансовый план Северолеса на операционный 22—23 год представляется в следующем виде: по приходу мы считаем недополученными от навигации 22 года 398.500 ф.; выручка от навигации 23 г.—2.427.000 ф., а всего 2.825.500 ф. ст.

Наши расходы в течение этого периода представляют в сумме 2.906.850 ф. ст., в том числе: дензнаки для заработной платы 608.070 ф., продфураж на заготовки 1924 г. 760.440 ф., перечисления за попенную плату, налоги и пошлины 350.000 ф., банковские платежи и т. п. 1.188.340 ф. Если означенные расходы разбить по месяцам, то окажется, что до июня месяца у нас имеется недостача в 1.816.655 ф. ст., а начиная с июля и до конца года у нас получится излишек в поступлениях против расходов на сумму 1.228.305 ф. ст.

Таким образом, видно, что нам надлежит озаботиться получением кредита в размере

1.816.000 ф. ст. для операций в течение этого года.

Само по себе это положение является ненормальным. И раньше лесная промышленность работала в кредит, и при обороте в 3 миллиона ф. ст. кредит в размере 30—40% считался вполне нормальным, но при нынешнем положении, когда за этот кредит приходится платить колоссальнейшие суммы, в виде процентов, этот размер кредита сильно отягчает работу и затрудняет возможность указать, в какой мере деятельность Северолеса хозяйственно целесообразна. Ведь надо иметь в виду, что Северолес работает не на внутренний рынок, где всякое повышение налогов и других расходов автоматически перекладывается на потребителя в виде крестьянского населения, а что нам приходится считаться с общей рыночной конъюнктурой и со сестоимостью стандарта в конкурирующих с нами странах (Швеция и Финляндия). Таким образом, всякие такие расходы ставят нас в очень тяжелое положение в отношении наших конкурентов, а между тем, наше положение и без того очень тяжелое уже по одному тому, что мы не имеем национального коммерческого флота и поэтому вынуждены большие суммы переплачивать на фрахтовании.

Нынешнее положение дает нам, однако, уверенность в привлечении иностранного более дешевого капитала. Для этого необходимо в первую очередь урегулировать вопрос о страховании нашего имущества и товаров, без чего эта форма привлечения подтоварного кредита совершенно исключается. Правда, можно частично привлечь эти средства путем предварительных запродаж, но надо считаться с тем, что всякие такие запродажи с получением авансов связаны с уступкой в цене и для нас крайне нежелательны.

#### Перспективы лесного рынка.

Общие перспективы мирового лесного рынка говорят за то, что цены в текущем году будут на 1 фунт в среднем выше, чем в прошлом, и поэтому надо полагать, что работа Северолеса будет закончена с прибылью для государства сверх тех конкретных доходов, которые Северолес своей работой приносит государству. Эти доходы могут быть выражены в следующих цифрах: попенная плата в доход казны при распиловке 200.000 стандартов будет составлять около 3 миллионов руб., всякие акцизы, пошлины и налоги около 1 миллиона руб. и излишек в переплате на капитал при реализации иностранной валюты составляет не менее 2 миллионов руб., что в общем составляет сумму около 6 миллионов руб.

В навигацию истекшего года Беломорский лес шел вперед даже шведского леса. По полученным сведениям шведы назначили на ближайший год цены приблизительно на 1 фунт или на 2 фунта дороже прошлогодних, и так

как общее положение лесных рынков свидетельствует о том, что заготовка в Финляндии в сравнении с прошлым годом сократится с 800.000 стандартов до 650.000 стандартов, а Швеция заготовит меньше леса, чем в прошлом году вследствие непрерывных забастовок и локаутов, то нет оснований думать, что цены снизятся. Поэтому мы в свою очередь можем считать с возможностью повышения наших цен на 1—2 фунта против прошлого года.

Надлежит лишь иметь в виду, что поскольку нам приходится работать на внешнем рынке, где мы имеем дело с конкурентами, мы в состоянии будем оправдать доверие только в том случае, если себестоимость стандарта в всяком случае будет не дороже, чем себестоимость стандарта финского и шведского леса. Между тем по данным 1921 г. себестоимость распиловки стандарта со всеми расходами в Швеции составляет 86 шведских кроп или 45 зол. руб., а у нас себестоимость стандарта при самом минимальном подсчете—53 руб. 70 к., а если к этому еще прибавить торговые расходы и содержание бездействующих заводов, то себестоимость распиловки и реализации стандарта достигает 61 руб. Если же из этой суммы исключить вывозную пошлину 3 р. 81 к., которая сейчас снята, то и при этих условиях себестоимость стандарта будет очень высока. Если к этому прибавить еще то, что фрахт из Беломорских портов почти на 30% дороже, чем фрахт из Швеции и из Финляндии, то станет ясно, в какой тяжелой обстановке находится русский экспорт в сравнении со всеми остальными конкурирующими странами.

Русские лесозаготовители в прошлом пытались конкурировать с Швецией и с Финляндией путем вывоза леса лучшего качества. Они брали только 1-ое бревно (Коммель), вылавливали исключительно широкие размеры, но это имело смысл только в той мере, в какой интересы лесного хозяйства и интересы лесной промышленности не совпадали.

При нынешнем положении мы всемерно должны стремиться к тому, чтобы одновременно увеличить и доходность нашего лесного хозяйства путем более рациональной эксплуатации лесных площадей, что связано с вывозом также значительных % более узких сортов, и поэтому только правильный расчет в отношении калькуляции себестоимости даст нам возможность конкурировать с остальными экспортерами.

Конечно, приходится считаться с тем, что значительная часть наших заводов технически непригодна и при всем желании русский рабочий не может дать производительность, равную производительности западно-европейского рабочего; при настоящем состоянии нашего оборудования мы в первую очередь должны стремиться построить ряд новых усовершенствованных заводов. Вероятно эти заводы в начале будут служить своего рода показатель-

ными учреждениями, но они все же внесут новую струю во все наше производство.

### Положение Северолеса на мировом рынке.

Суммируя то, что нами сделано по сей день в области лесозаготовок на севере, и сравнивая наше положение в этом году с тем положением, в котором лесная промышленность на севере находилась год тому назад, мы можем констатировать:

1) на внешнем рынке мы окрепли; все претензии иностранных фирм нами почти ликвидированы, и значительная часть иностранцев, бывших монополистами в области лесной промышленности на севере, не только не осталась враждебной нам, но нами найден модус, при помощи которого они опять привлечены к работе совместно с нами, не на старых капиталистических началах, а на основе нового строительства, принципы которого выдвинуты русской революцией;

2) перед нами сейчас открыты все рынки сбыта, и мы можем сейчас выступать не ощупью, не в слепую, а наоборот открыто, зная, кому мы можем предложить, что мы можем предложить, и какие результаты это может нам дать;

3) на английском рынке, являющемся главным потребителем нашего леса, мы успели завоевать прочное положение и там наладили свой собственный брокерский аппарат с участием крупнейших английских брокерских фирм, который даст нам возможность постепенно сблизиться с английским потребителем и быть лучше информированными о состоянии рынка;

4) для предстоящей навигации нам удалось себя обеспечить достаточным тоннажем, благодаря чему мы будем в состоянии приступить без риска к запродажам леса, своевременно и точно выполнять те обязательства, которые мы принимаем на себя по отношению к покупателю;

5) помимо ныне действующих смешанных обществ, работающих рядом с нами, мы наметили целый ряд новых смешанных производственных обществ для усиления работ в наиболее слабо нагруженных районах, как Онега, Мезень, Печора, что даст нам возможность все свое внимание сконцентрировать на главном нашем районе—Архангельском, не ослабляя в то же время наших возможностей в других районах, не менее важных для нас.

### Очередные задачи.

Очередными задачами, которые стоят в настоящий момент перед нами, являются следующие:

1) Вопрос об упорядочении нашего снабжения. Обстановка в России за последний год значительно изменилась. Возник целый ряд государственных организаций, которые в долж-

ной мере могут обслуживать Северолес, и последнему нет необходимости быть своего рода „Мюром и Мерилизом“ в отношении своего снабжения. Сейчас работа может значительно дифференцироваться, и перед Северолесом может встать в более конкретной форме основная задача—задача непосредственного производства.

Ввиду этого своевременно поставить вопрос о превращении нашей Центральной Конторы Снабжения в самостоятельный аппарат, обслуживающий Северолес. Это тем более своевременно, что наряду с Северолесом возникает целый ряд смешанных обществ, в которых участником в размере 50% является Северолес, и нецелесообразно этим обществам наряду с Северолесом закупать параллельно продукты своего снабжения, а, наоборот, более правильным было бы создать единый снабженческий аппарат, живущий своим бюджетом, который взялся бы обслуживать, как Северолес, так и наши смешанные общества.

Принцип этой организации мог бы быть чисто акционерным, где пайщиками являются Северолес и его смешанные общества с одной стороны, и целый ряд снабженческих организаций и самих потребителей в лице рабочих и крестьян севера, с другой. Понятно, большинство в этом обществе должно было бы быть сохранено за Северолесом. Эта организация могла бы пользоваться не только теми реальными ресурсами, в виде основного и оборотного фонда, которые будут предоставляться в его распоряжение Северолесом и его смешанными обществами, но и кредитами из Европы, в виде товарного кредита, который сейчас предлагается Северолесу. Этим путем мы достигнем того, что правление Северолеса будет в значительной мере разгружено, и его Центральная Контора может быть уменьшена до необходимого минимума.

2) Второй задачей, которая перед нами стоит, является вопрос о создании кадра молодых управляющих заводами. Мы знаем, что лесных специалистов очень мало, что их всегда было немного, и сейчас нашей первоочередной задачей является омолодить состав управляющих на всех наших заводах. Быть может, нам придется для этого уже сейчас в разных высших учебных заведениях создать кадр наших будущих техников. Может быть, будет целесообразным некоторым из них предложить на один год прервать свои занятия в учебном заведении и перейти на практическую работу под руководством старых управляющих заводами с тем, чтобы впоследствии через год закончить свое образование.

Вероятно, часть из этих молодых техников придется уже сейчас направить в Швецию и Финляндию с тем, чтобы они ознакомились с теми завоеваниями в области лесопромышленного производства, которые достигнуты там.

Нам нужен кадр людей, выросших и окрепших во время революции для того, чтобы они могли в ногу с нами идти, развить русскую лесную промышленность и дать ей возможность занять соответствующее ей место на мировом лесном рынке.

### Согласование лесозэкспортных операций.

Иностранная печать уделяет в последнее время много внимания русскому лесу и его будущей роли на мировом рынке. Наши враги и конкуренты стараются преуменьшить значение и возможности ближайшего лесозэкспорта из России. Американский консул в Бергене сообщает в своем отчете целые сведения о разрушениях в северных портах и на заводах, об исчезнувших селах и деревнях. Поскольку распространение этих слухов имеет целью поднять на лесном рынке цены — это послужит нам только на пользу. Соллидные мировые фирмы сами хорошо разбираются в существующем положении русской лесной промышленности и никакие слухи их не сбывают с пути. Лучше всего это подтверждают те серьезные деловые связи и договоры, в которые они вступили с нами. Серьезная иностранная специальная пресса, как „Тимбер Треде Джернал“ отмечает, что „русский лесозэкспорт в истекшую навигацию превзошел ожидания иностранцев, как по количеству, так и по качеству, и что товары были сортированы, сложены и отправлены с большим знанием дела, что доказывает, что к работам привлечены опытные люди“.

Можно рассчитывать, что в будущую навигацию мы перебросим на мировой рынок не менее 400.000 стандартов, из коих около половины даст Северолес, а остальное — другие лесозэкспортные тресты — Петролес, Двинолес, Заподолес и др. Основная наша задача — это координировать выступления трестов на внешних рынках, т. е. иногда неудачные выступления с небольшой партией наносить ущерб всему делу. В этом отношении сейчас уже достигнуто согласование и объединение общей работы лесозэкспортных трестов по реализации товаров и другим операциям в лице Центрального и заграничного „Бюро лесозэкспортных трестов“. Мы надеемся, что нам удастся достигнуть общих по всему русскому лесозэкспорту спецификаций и с выгодой распределить нашу лесную продукцию на всех иностранных рынках. В будущую навигацию все отгрузки будут производиться лишь по предварительным продажам и только в исключительных случаях будем грузить на консигнацию. В общем мы можем спокойно и бодро взирать на будущее русского лесозэкспорта в уверенности, что очень скоро русский лес вернет себе на мировом рынке свое довоенное положение.

## Наш лесозэкспорт в Норвегию.

Русская торговля с северной частью Норвегии—Финмаркеном велась, в дореволюционное время, почти исключительно за счет так называемой „поморской торговли“.

Главными предметами нашего отпуска в Норвегию были лес и мука; значительную роль в этом отпуске играли также—лен и пенька, смола, пек, особо заготовленная березовая „скала“, морощка свежая, а также продукты звериного промысла—шкуры и, отчасти, ворвань.

Правильной постановки и развития наша отпускная торговля с Норвегией не получила; наш лесозэкспорт туда также носил характер хаотический, случайный, подсобный к рыбным операциям.

Распыленный между многочисленными мелкими экспортерами, главными преимущественно за дешевкой, этот лесозэкспорт имел почти не поддающуюся учету пестроту сортиментов, равно как и реализация его происходила вне каких бы то ни было твердых условий и обычаев. Кроме того этот лесозэкспорт не выходил за пределы непосредственно рыбного района, ограничиваясь рынком Финмаркена от нашей государственной границы на востоке и заканчиваясь районом Тромсё на западе.

Сравнительно удаленный от лесопромышленных районов, как своих отечественных, так и от шведских и финляндских—Финмаркен весьма охотно покупал наш лес, уплачивая нам крайне низкие цены за привозимый материал, потребляя самые разнообразные сорта такового, начиная от дров и круглого леса, жердей для развески рыбы для просушивания и кончая пиленным материалом и березовой корой, идущей для покрытия строений, а также для предохранения от дождя сушащейся на скалах рыбы.

Только в самое последнее время некоторые из архангельских лесопромышленников начали завязывать сношения с более крупными лесоторговыми фирмами западного Финмаркена.

Из отчетных данных наших операций за навигацию прошлого года можно убедиться в несомненной выгодности этих операций, особенно, для крупнейшего лесопромышленного дела, работающего на мировой рынок и потому всегда имеющего товары не только высоких сортиментов, но также и такие, которые, являясь низшими продуктами отбора и сортировки, не всегда могут рассчитывать на хороший сбыт в мировых лесоторговых центрах, вследствие своего качества.

Всего Северолесом вывезено в навигацию 1922 года и продано в районе Финмаркена от

границы с Финляндией до Тромсё включительно:

пиленого товара

нижних сортов .	1.158.377	стд. на Кр.	359.987
круглого леса .	3.054	брев. „ „	28.143

Всего на Кр. 388.130

Средняя валовая цена, вырученная за стандарт пиленого товара составляет—крон 310/75 за стандарт на круг, не исключая дилен.

Что касается сортамента и качества вывезенного товара, то таковым были дильсы и баттенсы и сравнительно небольшая часть бордсов 4 и 5 сортов, предназначенных для продажи на внутреннем рынке Республики. Качество досок—ниже среднего.

Весь отправленный товар, за малыми исключениями, старого производства—синий и заветренный, много выпиловки из сухостойных бревен.

Ввиду последнего обстоятельства имели место рекламации, повлекшие за собой скидки, хотя и незначительные.

Особенностью продаж в Финмаркене являются продажи небольшими партиями—в 25-30 стандартов. Дробные продажи, в конце концов, позволили выручить лучшие цены, хотя, с другой стороны, значительно усложнили дело.

Нашей ближайшей задачей является всемерное расширение норвежского рынка, путем его возможно более полного использования, сближения с потребителем и создания с ним прочных и выгоднейших коммерческих связей.

Опыт первого года показал, что указанное расширение норвежского рынка для наших лесных товаров может идти не только за счет увеличения количественного отпуска лесных товаров, но также и за счет большего разнообразия сортамента последних, в соответствии с требованиями местного рынка и его конъюнктуры.

Что касается собственно пиленого товара, то при внимательном отношении к требованиям покупателей, с одной стороны, а с другой, при более полном использовании навигации (чего не было в прошлый период вследствие позднего начала операций), возможно, не понижая цен, разместить в районе Финмаркена до 3.000 стандартов досок нижних сортов.

Необходимо отметить, что порода дерева для рынка Финмаркена значения не имеет и что ель идет в одну цену с сосной.

При небольшом, относительно, количестве дилен, при продажах в районе восточного Финмаркена, нами твердо установлено правило, что дильсы идут в одну цену с длинными досками. Распространить это правило в

район Гаммерфеста—Тромсё нам не удалось, и дилен приходилось считать здесь в  $\frac{2}{3}$  цены против досок.

При будущей работе крайне желательно выделение для Норвегии большего процента бордсов (до 20—25%), по преимуществу 1", 1 $\frac{1}{4}$ ", 1 $\frac{1}{2}$ " и меньше  $\frac{3}{4}$ " и полудюймовки, при средней ширине товара.

При этом условии, возможно установление для бордсов повышенной расценки. Из баттенов желательны размеры 2", 2 $\frac{1}{2}$ ", 3" при ширине 5—8".

Что касается ориентировочных цен, то таковые в значительной степени определяются как стоимостью финляндских досок, конкурирующих с нашим товаром, особенно в близком с районом Тромсё портом Нарвик, через который они имеют ближайший выход на рынок Финмаркена, так и товарами внутреннего рынка.

Возможный экспорт круглого леса в Норвегию в будущую навигацию можно определить в количестве до 4.000 шт. бревен.

Порода дерева здесь также не имеет значения: ель и сосна продавались в прошлую навигацию в одну цену. Сортамент—подобно вывезенному в прошлую навигацию, причем сюда можно предназначить товар, забракованный для распиловки на заводах. Круглый лес—известный под названием „столбов“, предназначается для постройки и ремонта пристаней и брюг. Помимо „столбов“ здесь в большом спросе круглый лес в виде жердей, которые имеют вполне гарантированный сбыт на всем протяжении Финмаркена. Жерди эти требуются для устройства особых настилов на высоте около 1 $\frac{1}{2}$  саж. от поверхности земли, предназначенных для развешивания на них для просушки рыбы и соответственно своему назначению имеют два сортамента: более толстые, известные под поморским именем „елениц“, идут на крестовины для оснований настилов, а более

мелкие, т. наз. „палтухи“, укладываются поперек и на них собственно и развешивается рыба для сушки. Желательные размеры „елениц“—не меньше 22 фут длины и от 2 $\frac{1}{2}$  до 3 дюймов толщины в вершине; для „палтухов“—18 футов длины при 1 $\frac{1}{2}$ —2 дюймах в вершине. Упомянутый товар, столь необходимый в Финмаркене, привозился в прежнее время исключительно из России. Заслуживает быть отмеченным то обстоятельство, что перерыв торговли с Россией поставил норвежцев в весьма тяжелое положение вообще с лесом, и особенно по отношению к указанным сортам жердей. Предприниматели Финмаркена вынуждены были ходатайствовать перед своим правительством о разрешении рубки на юге Норвегии тонкого леса и получали таковой по весьма дорогой цене. К нам поступали многочисленные запросы о привозе именно этого товара с непременным условием доставки его к зимнему и весенне-летнему периоду сушки рыбы. Всего можно разместить в навигацию будущего года: елениц—ок. 4.000 шт. и палтухов—ок. 150.000 шт.

Сказанным почти исчерпываются сортаменты нашего возможного лесоэкспорта в Норвегию в ближайшее время. С другой стороны, необходимо принять во внимание, что указанный выше масштаб предположенных операций следует признать очень осторожным и скорее преуменьшенным, нежели преувеличенным.

Следует также подчеркнуть, что если мы хотим завоевать себе прочное место в Финмаркене, то мы должны принять все меры к тому, чтобы подготовиться к навигации заблаговременно и по возможности удовлетворить требования рынка. Особенно это необходимо иметь в виду относительно палтухов и елениц, которые необходимо ввозить непосредственно вслед за открытием навигации, чтобы товар был доставлен к тому моменту, когда в нем нуждаются.

## Вопросы фрахта и транспорта.

Вопрос о сбыте лесных материалов на внешних рынках тесно связан с вопросом о фрахте. Весь вопрос о нашем лесном экспорте на Севере должен быть поставлен в тесную связь с вопросом о тоннаже. Только в том случае, когда мы будем вполне уверены в возможности получения в срок потребного нам количества тоннажа, мы будем в состоянии твердо строить наш лесоэкспортный план.

В настоящее время мы почти не имеем национального торгового флота, а то незначительное количество тоннажа, которым Россия располагает, совершенно непригодно для беломорских портов, где требуются пароходы, специально приспособленные под лес. Кроме того,

надо иметь в виду, что все пароходы, идущие в порты Белого моря за лесом, вынуждены идти туда порожняком, и это обстоятельство не только затрудняет получение необходимого тоннажа, но и удорожает фрахты.

Что касается в частности прошлого года, то угольная забастовка в Америке и забастовка судоходных команд во Франции чрезвычайно обострили положение на фрахтовом рынке и крайне затруднили лесоэкспортную кампанию Северолеса. Большинство пароходов и, главным образом, норвежских пароходов, на которые мы могли рассчитывать, пошли под уголь в Америку и т. к. эти пароходы, идя в Америку, получали груз в обе стороны, то естественно, что

для Северолеса не было никакой возможности, даже по повышенным ставкам, получить эти пароходы под лесные грузы. Надо также иметь в виду, что наши возможности на мировом фрахтовом рынке крайне ограничены. Мы имеем пока торговый договор только с Англией и Норвегией. Бельгийские, французские и голландские пароходовладельцы пока очень осторожно извещают согласие идти в наши северные порты. Между тем, большинство самых крупных английских пароходных обществ располагает очень небольшим количеством пароходов с мелкой осадкой. Кроме того, они не уверены в том, что фрахт из беломорских портов будет постоянным, и предпочитают поэтому временно держать свои пароходы на приколе, вместо того, чтобы посылать их под лес в Белое море.

Выгодность реализации товара зависит не только от стоимости фрахта, но и от того, какими пароходами мы располагаем. Чем больше мы в состоянии будем дробить наши отгрузки, тем более мы будем непосредственно связываться с отдельными потребителями и в состоянии будем реализовать те преимущества, которые средний потребитель дает в отношении цен. Если мы желаем безусловно обслуживать среднего импортера, мы должны быть в состоянии отгружать пароходы небольшого размера в 500—600 стандартов, и поэтому нам необходимо обзавестись известным количеством таких пароходов для выполнения этих специальных отгрузок. Мы также не должны повторять ошибку прошлого года в отношении распределения отгрузки по отдельным месяцам и постараться наибольшую отгрузку произвести в течение первых трех месяцев по открытию навигации. Правда, мы всегда вынуждены будем частично товар грузить и в поздние месяцы навигации, но эта отгрузка должна служить дополнением к основному плану.

В среднем стоимость фрахта за истекшую

навигацию не превышала 62 шил. На будущую навигацию оформлено соглашение с норвежским пароходным обществом на фрахтование для вывоза 150.000 стандартов по средней цене 54½ шил. за стандарт, что составит со всеми портовыми и шкивдорскими расходами около 61 шил. за стандарт.

Если кратко охарактеризовать нынешнее мировое положение тоннажа, то оно определяется в следующем виде. В настоящее время имеется почти 50% бездействующих пароходов, так как целый ряд пароходовладельцев при нынешнем состоянии мирового хозяйства предпочитает держать свои пароходы на приколе вместо того, чтобы их эксплуатировать, не будучи уверенными в возможности получения на продолжительное время для них работы. Между тем, большинство этих пароходов вследствие бездействия в течение последних нескольких лет постепенно выходит из строя, и нельзя сомневаться в том, что в ближайшее время, как только мы вступим в более нормальный хозяйственный оборот, когда фрахтовый рынок станет более твердым, опять на очередь станет вопрос о новом судостроении. Вследствие этого настоящий момент является наиболее благоприятным в отношении покупки пароходов, так как пароходы можно сейчас купить очень дешево, и таким образом, покрыть себя частично в отношении возможного роста фрахтовых ставок в ближайшее время.

Исходя из этих соображений, крайне необходимо создать такие условия, при которых Северолес был бы, по возможности, гарантирован от непредвиденных повышений фрахтовых ставок на тоннаж. Соглашение с пароходным обществом, заключенное на 1923 год, является только первым шагом. Вторым же явится участие Северолеса в установлении фрахтовых ставок, что будет возможно лишь тогда, когда Северолес и сам будет располагать известным тоннажем.

## Лесозаготовительная кампания Северолеса на 1922—23 г.

Северолес поставил себе задачу поднять лесную промышленность северного края на первых порах хотя бы до уровня довоенного времени.

Приступая к выработке деловой лесозаготовительной производственной программы на текущий 1922/23 операционный год, Северолесу пришлось учесть в первую очередь следующие обстоятельства:

1) Тяжелое наследие, полученное от гублескомов в виде полной разрухи.

2) Бесхозяйственное ведение лесозаготовок, вследствие чего в лесу зачастую оставались наилучшие экспортные деревья и, таким обра-

зом, рабочие и служащие, не будучи заинтересованы в результатах своей работы, привыкли к небрежному исполнению своих обязанностей.

Сплав, проведенный Северолесом в навигацию 1922 г., был значительно затруднен, так как реки в течение 6-7 лет не очищались и не углублялись, что особенно сильно отразилось на мелких речках. Кроме того, эта первая сплавная кампания потребовала особенно бдительного отношения, т. к. трудно было приискать рабочих. Местное население, оторванное войной и бандитизмом (в Карелии) от насиженных мест, не хотело заняться живой



работой, требовавшей определенной выдержки и дисциплины, так как в большинстве случаев лесорубы и сплавщики идут на работы артелью или всей деревней за круговой порукой. Большинство из них не имело своих лошадей, а у тех, которые имели их, последние были так истощены, что не долго могли оставаться на работе. Ко всему этому прибавилось еще недоверие рабочих, вызванное системой расчетов гублескомов, и Северолес вынужден был регулировать задолженность последних рабочему населению за все предыдущие годы лесозаготовительных работ. И когда все это было улажено, Северолес встретил со стороны местного населения готовность вести интенсивную работу по лесозаготовкам.

Все эти условия, вместе взятые, создали, однако, для Северолеса крайне тяжелую обстановку для первых лет работы на Севере.

Принимая во внимание нарисованную выше картину, приходилось при составлении производственной программы на 1922/23 операционный год руководствоваться следующими соображениями: 1) фактической пропускной способностью лесопильных заводов северо-беломорского края и спросом зарубежных рынков на круглый лес; 2) наличием в крае раб- и гужсилы; 3) грузоподъемностью сплавных рек и возможностью их своевременной очистки и углубления; 4) государственным заданием для внутренних нужд Республики; 5) возможностью своевременной заброски продовольствия по всем мелким и отдаленным речкам в районы, в которых находится высококачественный экспортный лес; 6) спросом на зарубежных рынках на определенный ассортимент круглого и пиленого леса и 7) финансовыми и материальными ресурсами Северолеса.

Учитывая все приведенные выше обстоятельства, Северолес установил следующую реальную минимальную производственную программу по лесозаготовкам: (см. таблицы на стр. 31 и 32).

Приступая к реальному проведению в жизнь установленной выше программы, для Северолеса было очевидно, что большинство северных губерний не имеют ни своего продовольствия, ни своего продфуража, без чего немислмо вести на севере лесозаготовок в большом масштабе и что этот крупный дефект придется восполнить Северолесу. Сугубо осложняет нормальный ход работы Северолеса то обстоятельство, что район его деятельности представляет собой сплошной массив на расстоянии 300-800 верст от какого бы то ни было железнодорожного пункта. Инструменты, продовольствие и другие предметы снабжения крестьянского хозяйства приходится доставлять на места работ и часто даже по мелким речкам, которые в половине лета мелеют и становятся несудоходными. Несмотря на то, что работа

при таких условиях требует неимоверного напряжения и быстрого исполнения, все лесозаготовки, входящие в район деятельности Северолеса, с начала лесозаготовительной кампании были обеспечены продовольствием и предметами первой необходимости на все 100% своей производственной программы.

Пользуясь организационным опытом довоенного времени, Северолес нашел целесообразным в конце лесозаготовительного сезона 1921—22 года, когда наличный аппарат сотрудников на местах работ был несколько разгружен от своей оперативной работы, использовать таковой для обследования лесозаготовок, предполагавшихся к разработке в 1922—23 операционном году. Обследование было произведено с лесохозяйственной и коммерческой стороны, в результате чего Северолес, строго соблюдая принципы лесного хозяйства, имел возможность, благодаря собранным в нынешнем году материалам, заранее выделить к разработке лесозаготовки, наиболее богатые крупным ассортиментом леса, который, согласно требованиям европейского рынка, может рассчитывать на наиболее верный успех.

Не меньшую гибкость и смелость в учете обстоятельств проявил Северолес и в вопросе об оплате труда при работах на лесозаготовках. Поставив себе целью поднять производительность до размеров довоенного времени, Северолес установил нормы оплаты труда, приближенные к довоенным, причем 50% таковой натурализует предметами питания, а остальные 50% могут быть, при желании рабочего, также натурализованы предметами крестьянского обихода или выплачены денежными знаками.

В то же время пришлось несколько видоизменить административно-технический аппарат, перешедший автоматически от гублескомов к Северолесу. Этот аппарат не соответствовал требованиям коммерческой постановки дела, и Северолес вынужден был, изменив его состав, сократить его численно, уничтожив ставшие излишними для живого дела должности. Вместе с тем были выработаны инструкции по упорядочению учета и отчетности и отброшены ненужные для коммерчески правильно поставленного дела бюрократические способы делопроизводства, которые сильно тормозили бы работу, протекавшую в деловой обстановке.

Но одна внутренняя упорядоченность проведения лесозаготовок не может предопределить их успешности на Севере. Одним из наиболее важных факторов, имеющих решающее значение для исхода работ в этой области, является правильная постановка сил, которая, главным образом, заключается в том, чтобы иметь возможность своевременно располагать достаточным количеством паровых и непаровых судов. Имея ввиду это обстоятельство, Севе-



# Производственная программа Северолеса на заготовку и вывозку дров и лесоматериалов

в 1922—1923 операционном году.

УПРАВЛЕНИЯ и ГУБЕРНИИ	Задание на заготовку и вывозку дров и лесоматериалов в 1922—23 году									
	Б р е в н а			Ш п а л ы	Пропсы и баласы	Всего лесоматериалов	Д р о в а			Общее задание
	Пиловоч- ные	Поделоч- ные.	Капбал- ки				Для жел. дор.	Для местных нужд	Всего	
<b>Архангельское Управление.</b>					к. с.	к. с.			к. с.	к. с.
Архангельская . . . . .	1.135.000 94.583 к.с.	5.000 278 к.с.	25.000 2.500 к.с.	англ. 75.000 2.500 к.с.	19.000	118.861	8.000	13.500	21.500	140.361
Северо-Двинская . . . . .	165.000 13.750 к.с.	—	—	—	4.000	17.750	—	1.500	1.500	19.250
Вологодская . . . . .	600.000 50.000 к.с.	10.000 557 к.с.	25.000 2.500 к.с.	англ. русск. 100.000 50.000 3.333 к.с. 1.110 150.000 4.443 к.с.	—	57.500	9.000	—	9.000	66.500
Череповецкая . . . . .	50.000 4.167 к.с.	—	—	—	—	4.167	—	—	—	4.167
Обл. Комп. . . . .	450.000 37.500 к.с.	—	—	англ. 150.000 5.000	—	42.500	—	—	—	42.500
<b>Итого по Архуправлению . . .</b>	2.400.000 200.000 к.с.	15.000 835 к.с.	50.000 5.000 к.с.	англ. русск. 325.000 50.000 10.833 1.110 375.000 11.943	23.000	240.778	17.000	15.000	32.000	272.778
<b>Мурманское Управление.</b>										
Архангельская—Сумское л-во . . . . .	20.000 1.428 к.с.	—	—	—	—	1.428	—	—	—	1.428
Кар. Труд. Коммуна . . . . .	490.000 35.000 к.с.	—	—	русс. 115.000 3.195 к.с.	—	38.195	28.000	—	28.000	66.195
<b>Итого по Мурманскому Управлению . . .</b>	510.000 36.428 к.с.	—	—	115.000 3.195 к.с.	—	39.623	28.000	—	28.000	67.623
<b>ВСЕГО по Северолесу . . .</b>	2.910.000 236.428 к.с.	15.000 835 к.с.	50.000 5.000 к.с.	англ. русск. 325.000 165.000 10.833 к.с. 4.305 490.000 15.138	23.000	281.401	45.000	15.000	60.000	340.4 1

## Задание Северолеса на молевой и транзитный сплав в навигацию 1923 года (в куб. саж.).

Управления и губернии	Задание на молевой сплав			Задание на транзит. сплав		
	Лесоматер.	Дрова	Всего	Лесоматер.	Дрова	Всего
<b>Архангельское Управление.</b>						
Архангельская . . . . .	118.583	13.500	132.083	101.916	13 500	115.416
Северо-Двинская . . . . .	17.750	1.500	19.250	17.750	1.500	19.250
Вологодская . . . . .	55.833	—	55.833	26.666	—	26.666
Череповецкая . . . . .	4.167	—	4.167	—	—	—
Обл. Коми . . . . .	42.500	—	42.500	42.500	—	42.500
<b>Итого по Архуправлению . . .</b>	<b>238.833</b>	<b>15.000</b>	<b>253.833</b>	<b>188.832</b>	<b>15.000</b>	<b>203.832</b>
<b>Мурманское управление.</b>						
Архангельск. — Сумское л-во . . .	1.428	—	1.428	1.428	—	1.428
Кар. Труд. Коммуна . . . . .	35.000	4.000	39 000	35.000	4.000	39.000
<b>Итого по Мурманск. управл. . . .</b>	<b>36.428</b>	<b>4.000</b>	<b>40.428</b>	<b>36.428</b>	<b>4.000</b>	<b>40.428</b>
<b>ВСЕГО по Северолесу . . .</b>	<b>275.251</b>	<b>19.000</b>	<b>294.261</b>	<b>225.260</b>	<b>19.000</b>	<b>244 260</b>

ролес предусмотрительно организовал постройку 15 баржей, которые к началу навигации 1923 г. приступят к обслуживанию сплава. Гораздо труднее обстоит вопрос с паровыми судами (пароходами колесными и винтовыми). В связи с национализацией флота и переходом к НКПС'у всех пароходов, принадлежавших ранее бывшим лесопромышленным фирмам, — Северолес лишился паровых судов, жизненно для него необходимых. В довоенное время эти суда обслуживали лесную промышленность Севера в полной мере, т. е. как хозяйственные, так и производственные нужды в самом широком смысле, иначе говоря, пароходное и лесосплавное хозяйство составляли одно неразрывное целое. Во избежание тормозов в проведении будущей сплавной кампании, Северолес, при содействии административно-экономических органов северного края и центра, возбудил ходатайство перед СТО о передаче ему всех пароходов, принадлежавших до момента их национализации лесопромышленным фирмам, а ныне необходимых Северолесу для сплавных операций текущего года.

Надо полагать, что ходатайство Северолеса увенчается успехом, т. к. со стороны НКПС

нет возражений против указанной выше передачи пароходов.

Подводя итоги подготовительным работам по сплаву, можно сказать, что сплавные операции обеспечены не только средствами передвижения, но и необходимым количеством топлива и снастей, которые были своевременно заброшены на места сплавных работ.

В заключение приходится с сожалением констатировать, что в то время, когда Северолес напрягает все усилия к тому, чтобы поднять уровень лесной промышленности северного края и довести ее до должной высоты, местные органы часто действуют вразрез с этим стремлением. Казалось бы, что последние должны быть кровно заинтересованы в удовлетворении этих стремлений Северолеса, но они, не всегда, однако, понимают всю важность задачи и часто действуют во вред делу. Достаточно указать хотя бы на то, что многие лесоотделы до конца декабря тормозили выдачу лесорубочных билетов, предъявляя необоснованные и разноречивые (каждая губерния другие) требования, вопреки предписаниям центральных органов, а некоторые явно (Карлесотдел) не желают признать распоряжений

центра и предъявляют повышенные, ни с чем несоизмеримые требования.

Не менее тормозящим обстоятельством являются функции податных органов, возложенные местными властями на административный аппарат Северолеса, по взиманию трудгужналога, причитающегося с работ на лесозаготовках.

В такой же степени влияет отрицательно поток разных неправильных обложений отдельных лесорайонов и лесоучастков.

Нельзя не отметить, что природа в этом году как будто захотела испытать Север, и в декабре вдруг наступила оттепель и полились дожди, чего не случалось за последние десятилетия. Это было абсолютной неожиданностью. Казалось, что все труды потрачены даром и

лесозаготовительная кампания не сможет быть проведена по намеченной программе. Но сознательно и предусмотрительно проведенная организация общей работы победила препятствия, так неожиданно созданные стихийной властью природы. Северолес вызвал общую заинтересованность рабочих повышением заработной платы на местах заготовки крупного ассортимента леса и выдачей премии сотрудникам, благодаря чему удалось вызвать гораздо более высокую производительность и, судя по усиленному темпу работ, о чем свидетельствуют последние донесения с мест, Северолесу удалось развить заготовку до такой степени, что можно быть уверенным в выполнении установленной производственной программы на все 100%.

## Заводская деятельность Северолеса.

Северолес, как известно, был образован к началу сентября 1921 г.; лесозаводы стояли; заканчивалась работа по сплаву и доставке сырья к заводам и Правление решило, чтобы не терять времени и использовать первый операционный год полностью, разработать производственную программу несколько схематически, руководствуясь данными предварительного осмотра заводов и, главным образом, наличием и распределением сырья по отдельным предприятиям.

Итоги производственной программы на 1921—1922 год можно видеть из табл. 1:

По мере развертывания организационной работы в целом оказалось, что из 57 лесозаводов, предназначенных к передаче в хозяйственное ведение Северолеса, по разным соображениям и причинам пришлось принять 48 лесопильных заводов, из коих 8 сгорело до образования треста. Из сохранившихся предприятий пришлось, помимо сгоревших (№№ 5, 18, 19, 20, 21, 22, 39, 51) лесозаводов, часть заводов оставить в бездействии, именно зав. № 16, как построенный в чрезвычайно неблагоприятных условиях и подлежащий разбору за устарелостью силового хозяйства; заводы №№ 44, 45, 47 за полным отсутствием сырья; заводы №№ 13, 33, 35, 36 и „Космополиг“, как требующие капитального ремонта и переустройства; заводы местного значения, как: Гудовского и Гурарий (2), за устарелостью и изношенностью оборудования и удаленностью от транзитных путей; заводы временного характера, возникшие во время постройки Мурманской жел. дор.: — Чупинский, Энгезерский, Эндиский и Княжегубский. Таким образом из всех перешедших в ведение Северолеса предприятий могли быть пущены в ход только 26 заводов с 114

Т а б л и ц а 1.

Управление.	Число заводов.	Число рам.	Колич. бревен.	Выплата стандартов.	
				Экс.	Внут. Итого.
Архангельское.	Зимний сезон . . .	86	1.161.835	44.515	7.530
	Летний сезон . . .	21	—	43.797	2.413
За год . . .		—	—	88.312	9.943
Ненецкое.	Зимний сезон . . .	16	136.200	5.340	335
	Летний сезон . . .	7	—	15.260	—
За год . . .		—	—	20.600	335
Всего по Северолесу.		—	—	—	—
Зимний сезон . . .	23	102	1.301.035	49.855	7.865
	Летний сезон . . .	28	—	59.057	2.413
За год 1921—1922 г.		—	—	108.911	10.278
		—	—	—	119.180

П р и м е ч а н и е. Производственная программа в течение года была сокращена до 98.564 станд. по следующим причинам: зав. № 31, 40 не были приняты; зав. № 29 и 45 не работали — первый из-за неисправности, второй за недостатком сырья; зав. № 34, 48 и 49 работали на одну смену зимой, а летом № 48 и 49 не работали из-за перегруженности бирж.

рамами, из коих три требовали капитального ремонта и замены ответственных частей механизма (111 рам). Указанное число могущих быть пущенными в ход заводов в административно-хозяйственном отношении были разделены между двумя управлениями: Архангельским, в которое вошло 20 действующих заводов с 90 рамами, и Кемским—6 заводов с 21 рамой.

В первый операционный год пришлось серьезно считаться с чисто организационными препятствиями. Оказалось, что при наборе рабочих старый кадр квалифицированных рабочих и мужчин убыл и распылился, пришлось к работам привлечь больший %, чем наблюдалось раньше, женщин, что не могло не оказать влияния на производительность труда; на некоторых заводах полного штата из-за недостатка квалифицированных рабочих набрать не удалось, были перебои из-за недостатка оборотных средств, жилых помещений при заводах и работа на заводах шла не с полной нагрузкой в две смены. Мезенские заводы (№ 48 и 49), например, пришлось большую часть года держать в бездействии из-за перегруженности бирж пилеными материалами. Кроме того, почти все заводы, предназначенные к пуску в ход, пришлось спешно ремонтировать и подготавливать для работы. Все эти препятствия отразились на количестве рабочих дней заводов. Сравнение предположений Правления и фактического выполнения программы (было выработано—76458 станд.), дает нам 77,6% выполнения.

В отношении % выхода пиленных материалов от кубатуры сырья следует отметить, что сырье, находящееся у заводов, оказалось разных годов заготовки, каковое обстоятельство сильно затруднило распил и влияло на % выхода в сторону понижения от нормального (вместо 50% средний выход равнялся 46,2%).

Много затруднений пришлось заводам испытать и с готовыми пилеными материалами. Долгое лежание на бирже понизило качество товара и переборка и сортировка их доставили много хлопот и излишних расходов.

Принятые пловучие средства оказались в сильно изношенном состоянии: пришлось пароходы усиленно ремонтировать и строить заново планкоутный караван (12) для обслуживания погрузки в суда.

Весь первый операционный год по 1 ноября 1922 года заводская работа велась в обстановке напряженной, где производство шло наряду с организационными и восстановительными работами. Следует отметить серьезное отношение рабочих и администрации к налаживанию всех сторон хозяйственно-административной жизни, пущенных в ход заводов.

Принимая во внимание результаты первого операционного года по выработке экспортного товара и обстановку работ, указанный выше % выполнения производственной программы вполне

удовлетворителен и дает уверенность в дальнейшем укреплении и развитии дела.

Во второй операционный год Правление, приступая к составлению производственной программы лесозаводов, учло все особенности текущего момента обстановки работ на заводах, и производственная программа предусматривает следующее (см. табл. II на стр. 35):

В пояснение следует сказать, что число рабочих дней в году принято для Арх. Управления в 220 дней, Кемского—240, причем по Архуправлению заводы останавливаются на ремонт и подготовку в среднем с 10 апреля по 20 мая и с 10 октября по 20 ноября, а на заводах Кемского Управления с 1 июня по 1 августа; кроме того, на заводах Кемского Управления, где вообще замечается больший недостаток рабочих, последних приходится использовать для ремонта заводов и хозяйственных построек, а также для отгрузки пиленных материалов за границу.

В зимний сезон заводы Арх. Управления нагружены полностью за исключением одного завода № 4, вырабатывающего товар для внутреннего рынка, а летом, учитывая, что рабочие частью раз'езжаются на полевые работы, а также необходимость срочных сезонных работ по выкатке леса, переборке и сортировке пиленных материалов на бирже, погрузке и шкивировке, заводы предполагено пустить в среднем на 1,5 смены.

На заводах Кемского Управления из 6-ти заводов три пойдут с полной нагрузкой в две смены, а заводы, расположенные в районе Керети и один железнодорожный (Вонгский) за недостаточностью сырья из-за трудности развернуть заготовки, с половинной нагрузкой (в одну смену). Пропускная способность заводов в рамосмену принята на основании опыта первого операционного года и тех наблюдений за фактической пропускной способностью рам каждого завода, которые частично были произведены инженерами-специалистами, причем работа 2-й смены взята примерно на 10% ниже первой (дневной). Итоги производственной программы в 1922/23 операционном году предусматривают работу 26 заводов с 111 рамами, с 398 вспомогательными станками при средней производительности в рамосмену 1375 к. ф. сырья. Общая задолженность в рабочей силе—10.077 человек, включая и 2 завода, подлежащие переходу в эксплуатацию Смеш. Акц. О-вам „Русско-шведскому“ и „Русско-английскому“.

За операционный год предполагено пропустить сырья при полной обеспеченности таковым всех заводов, включая и заводы смеш. Акцион. О-в—52.118.234 к. ф. при среднем диаметре бревна в 5½ вершков (объем 16.2 к. ф.). Пиленных материалов будет выработано—25.740.695 к. ф. чистообрезного товара, из коих экспортного—22.680.136 к. ф., а на внутрен. рынок 3.050.559 к. ф.

ТАБЛИЦА II.

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРОГРАММА ГОСТРЕСТА СЕВЕРОЛЕСА за 1922—23 операционный год.

№ по порядку	№ за-во-дов	Местонахождение заводов	ЧИСЛО РАМ.			Пронз-тельн. в 1 сме-ну	То же во 2-ую смену	Итого в 2-х смещ.	Пронзв. в зиму 22—23 г. в бревн.	То же в станд.	Пронзв. в лето 23 года в бревн.	То же в станд.	Итого за 22—23 операц. г. в бревн.	То же в станд.
			Одно-го пост.	2-х пост.	Итого									
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
1	1	Архангельск . . . . .	1	1	2	200	180	380	41.283	2.064	36.000	1.800	77.283	3.864
2	2	" . . . . .	3	—	3	240	216	456	47.228	2.561	43.200	2.160	90.488	4.521
3	3	" . . . . .	6	—	6	690	621	1.311	127.874	6.393	124.200	6.210	252.074	12.603
4	4	" . . . . .	2	1	3	240	216	455	26.246	1.050	43.200	2.160	69.416	3.210
5	6	" . . . . .	3	2	5	400	360	760	102.061	5.100	72.000	3.600	174.061	8.700
6	7	" . . . . .	2	—	2	180	162	342	41.153	2.050	32.400	1.620	73.553	3.670
7	9	" . . . . .	2	—	2	135	122	257	27.868	1.000	24.300	1.215	52.168	2.215
8	12	" . . . . .	2	1	3	250	225	475	57.345	2.867	45.000	2.250	102.345	5.117
9	14	" . . . . .	3	1	4	305	275	580	61.636	3.080	54.900	2.745	116.536	5.825
10	15	" . . . . .	9	—	9	560	504	1.064	113.698	5.685	100.800	5.040	214.498	10.725
11	24	" . . . . .	4	1	5	360	324	684	47.120	2.290	64.800	3.240	111.920	5.530
12	25	" . . . . .	9	—	9	600	540	1.140	127.787	6.085	108.000	5.400	235.787	11.485
13	26	" . . . . .	4	2	6	480	432	912	92.721	4.636	86.400	4.320	179.121	8.956
14	27	" . . . . .	3	—	3	270	243	513	54.983	2.000	48.600	2.430	103.583	4.430
		Итого по Архангельску	53	9	62	4.910	4.420	9.329	989.003	46.651	883.800	44.190	852.863	90.841
15	32	Онега . . . . .	5/4	—	5/4	360	320	680	70.360	2.815	43.200	2.160	113.560	4.975
16	34	" . . . . .	8/6	—	8/6	495	445	940	90.988	3.636	59.400	2.970	150.388	6.606
		Итого . . . . .	13/10	9	13/10	855	765	1.620	161.348	6.451	102.600	5.130	263.948	11.581
17	48	Мезень . . . . .	4	1	5	400	360	760	81.130	3.245	48.000	2.400	129.130	5.645
18	49	" . . . . .	4	—	4	290	261	551	75.819	3.032	34.800	1.740	110.619	4.772
		Итого . . . . .	8	1	9	690	621	1.311	156.949	6.277	82.800	4.140	239.749	10.417
		Всего по Архуправл. .	74/71	10	84/87	6.455	5.805	12.260	1.287.300	59.379	1.069.200	53.460	2.356.560	112.839
19	23	Руссколадолец . . . . .	3	2	5				108.989	5.449	81.510	4.075	190.499	9.524
20	29	Руссанголец . . . . .	2	2	4				45.000	2.045	62.700	3.135	107.700	5.180
		Итого по Акц. Обществ.	5	4	9				153.989	7.494	144.210	7.210	298.199	14.704
		Мурм.-Белом. Управление.												
21	37	Сорока . . . . .	—	—	6	480	450	930	133.920	6.378	89.280	4.254	223.200	10.632
22	38	" . . . . .	—	—	4	280	260	540	78.048	3.720	52.032	2.430	130.080	6.200
23	41	Кемь . . . . .	—	—	1	70	65	135	19.440	924	12.960	618	32.400	1.542
24	42	Кереть . . . . .	—	—	3	300	285	585	43.200	2.058	28.800	1.372	72.000	3.430
25	46	Ковда . . . . .	—	—	6	480	450	930	69.120	3.294	46.080	2.192	115.200	5.486
26	Вонь-га	Мурманская жел. дор. . . . .	—	—	1	85	—	85	12.240	150	8.160	100	20.400	250
		Итого по Мурм. Бел.-Упр.	21	—	21	1.695	1.512	3.207	355.968	16.524	237.312	11.016	593.280	27.540
		ВСЕГО по обшм Управл.	100/97	14	114/111				1.797.257	83.397	1.450.722	71.685	3.248.039	155.083

В зимний период все заводы, за исключением №№ 4 и 21, будут работать на 2 смены; в летний период все заводы г. Архангельска будут работать на 1½ смены, заводы же Онеги и Мезени на 1 смену.

При сравнении вышеприведенных цифр с довоенным периодом работы тех же заводов в районе Архангельска, Мезени и Онеги за 1913 г. рекордный год, получим следующую таблицу:

По 20 заводам Архангельска, Мезени и Онеги . . . . .	1913/14 г.	1922/23 г.
Пропущено сырья в куб. футах . . . . .	57.965.000	42.507.000
Выплено пилы. матер. в куб. футах . . . . .	29.504.000	21.044.000

Из рассмотрения таблицы можно видеть, что в лесной промышленности Севера есть здоровые признаки восстановления и укрепления работы заводов, т. к., приняв во внимание разницу в рабочем дне в мирное и настоящее время, техническое состояние заводов, проведенное в натуре, а также, что несколько рам из числа сравниваемых заводов в настоящее время выведено из строя, производительность следует признать достигающей размеров довоенного времени.

По полученным сведениям до момента составления настоящей статьи программа выполняется полностью.

На достигнутых результатах Правление, конечно, не останавливается, а идет дальше. Для треста ясно, что без постройки новых заводов и переоборудования существующих с введением улучшенных технических методов в процессе производства и более совершенных силовых установок (наиболее слабое место заводов треста) и оборудования с развитием механизации транспорта лесоматериалов, как внутри завода, так и на биржах не обойтись.

Для осуществления поставленной задачи не только догнать довоенную производительность, но и превзойти ее в настоящее время производятся следующие работы:

1) на лесозаводах Архангельского района с июня 1922 года работает особое организационно-техническое Бюро над исследованием всех слабых сторон производства, причем Заводский отдел Правления полагает, что результаты обследования и изучения инженерами-специалистами Бюро уже дадут результаты к следующему операционному году (1923—1924).

2) Правление предполагает, помимо привлечения иностранного капитала в смешанные Акционерные О-ва, которым предлагают к ставят в обязанность расширять и увеличивать производство, собственными силами приступить с весны 1923 года к постройке а) 6-рамного завода на месте сгоревшего на Печоре, б) к постройке в Архангельске 8-ми рамного завода на территории одного из сгоревших заводов, проекты коих разрабатываются инженерами Заводского отдела и ведутся все подготовительные переговоры по приобретению заграницей наиболее современного и технически совершенного оборудования, в) к замене в 1923 году восьми наиболее устаревших по типу рам новыми, г) к частичному осуществлению обновления котельных установок, с разработкой наиболее рациональной котельной тонки, д) к разработке вопросов утилизации отходов от производства наряду с выяснением выгодности выработки пиленной мелочи, как экспортного товара, и е) разработка проекта сульфитно-целлюлозного завода до 6 милл. пудов в год, пригласив для названной работы соответствующих специалистов.

Разобравшись в полученном заводском имуществе и инвентаре, в настоящее время трест может бодро смотреть на будущее и быть убежденным в том, что беломорский лес в сравнительно короткий срок (до 5-ти лет) займет видное место на мировом рынке, т. к. на сортировку свежего товара обращается самое серьезное внимание и можно смело утверждать, что марка Северолеса на международном рынке будет пользоваться заслуженной старой славой беломорского первоклассного товара стандартных качеств.

## Заработная плата и накладные на нее расходы на архангельских лесопильных заводах в 1913 и 1922 гг.

Для всех лиц, интересующихся состоянием русской государственной промышленности, представят большой интерес приводимые ниже сравнительные данные о величине заработной платы в 1913 и 1922 году, на архангельских заводах, объединяемых гострестом Северолес.

О влиянии заработной платы на производительность не приходится много говорить—этот вопрос всесторонне освещался на столбцах

нашей печати, и необходимость доведения заработной платы до норм прожиточного минимума была признана всеми хозяйственными органами и поставлена профсоюз. во главу угла их работы.

Разрушенное тяжелым состоянием последних лет, народное хозяйство начало в 21-22 году становиться на ноги, и реальный размер заработной платы—одного из основных факторов производства, начал подниматься.

Несомненно показательными в этом общем процессе являются приводимые данные о результатах, которых достиг, в соответствии со своими экономическими возможностями, Северолес, одно из крупнейших хозяйств РСФСР, за полтора года своего существования.

Все приведенные данные о зарплате в 1913 году неоднократно проверены и основаны на данных фабричной инспекции за 1913 г., местных и центральных статистических органов, Экономического управления ВСНХ и Профсоюза Деревообделочников. Никакие заслуживающие доверия источники не указывают на возможность заключения среднего месячного заработка вне определенных по упомянутым источникам пределов — от 20—23 рублей в месяц.

В этот средний заработок входят не только все виды приработков на постоянных работах (как-то — оплата сверхурочных и сдельных работ, когда они имели место), но и повышенная оплата постоянным рабочим, когда они исполнили чисто сезонные работы. При сравнении данных о средней месячной зарплате в 1913 и 1922 году, как это указано в подзаголовке таблицы, необходимо иметь в виду, что в данных за 1922 год заработок постоянным рабочим определен без учета вышеуказанного фактора, и что в действительности средний месячный заработок теперь будет несколько выше, чем то указывается в таблице.

Сведения о размерах зарплаты за месяц лучшей работы и за вторую половину 1922 года основаны на данных по 15-ти заводам Архангельска, причем, как лучший месяц, взят декабрь 22 года.

Размер зарплаты, получаемой от предприятия, всюду исчислен в двух единицах — товарном и золотом рублях.

Статьи первая и вторая нашей таблицы показывают, что средняя месячная зарплата, получаемая рабочими непосредственно от предприятия, подходит к средней довоенной на 78%, почасная же оплата подходит еще ближе — до 98% к средней и 92% к максимальной довоенной оплате.

Учитывая иский уровень заработной платы в 19—20 году, можно считать, что основная база интенсификации труда и привлечения полного комплекта рабочей силы соответствующей профессиональной выучки, заложена.

Необходимость, как интенсификации, так и улучшения состава рабочей силы показывает статья 3-я таблицы, дающая сравнительные данные о выплаченной предприятием зарплате на 1 стандарт.

Увеличение зарплаты, выплаченной во 2-ю половину 22 года за стандарт на 44% средней довоенной оплаты, объясняется многими причинами, из коих основными являются:

1) переход с 10 часового на 8 часовой рабочий день с соответствующим падением числа выработываемых стандартов на рабосмену.

2) изношенность рам, станков, машин и пр. оборудования.

3) изменение вследствие войны состава рабочей силы:

а) уход из производства больших групп квалифицированной рабочей силы, б) ослабление профессиональной выучки у вернувшейся после долгого отсутствия части ее, в) общее, после войны, появление большого количества женщин на подсобных работах, в виду недостатка рабочих мужчин, г) сокращение согласно действующих законоположений числа подростков и повышение их оплаты до заработка взрослого рабочего за 6-ти часовый день и т. д.

Все эти факторы значительно повлияли на указанное в ст. 3-й превышение. Борьба с этим превышением возможна пока лишь по линии усиления производительности труда путем подбора кадра квалифицированных рабочих.

Что это превышение может таким путем быть сокращено, при наличности достаточной высоты повременной зарплаты, доказывают цифры за декабрь месяц 22 года — здесь превышение зарплаты, падающей на стандарт над средним довоенным ее размером, сводится уже к 14%, по сравнению же с максимальным размером довоенной зарплаты на стандарт достигнуто некоторое сокращение — пока только на 7%.

Однако, во всех выше изложенных исчислениях нами временно опущен весьма серьезный фактор — а именно, начисления на заработную плату. Только с учетом этих начислений мы сможем определить сравнительную себестоимость зарплаты предприятию.

В статьях 1, 2 и 3 учитывается размер зарплаты, получаемой трудящимся непосредственно от предприятия.

0,0%-ные начисления на зарплату увеличивают ее стоимость предприятию и, кроме того, увеличивают и зарплату трудящегося — косвенным путем, как то будет изложено ниже, а не путем непосредственного расчета.

Подсчетом стоимости предприятию месячной работы трудящегося в 1922 и 1913 году заняты гр. 4-5.

Предварительно укажем, какого рода и в каком размере 0,0% начисления уплачивались ранее и уплачиваются теперь.

Довоенный расход на всевозможное страхование рабочих и служащих определился из имевшихся в нашем распоряжении данных примерно в 3% от сумм выплачиваемой повременной зарплаты.

В настоящее время эти 0,0% отчисления равняются 52%, согласно следующего расчета:

Начисление на зарплату:

на отпуска рабочим . . .	5%	} 11%
на содерж. завкома . . .	2%	
выходные пособия . . .	4%	

# Сравнение данных о зарплате на лесопильных заводах Архангельска в 1913 и 1922 годах.

СТАТЬИ	Д А Н Н Ы Е :					С О О Т Н О Ш Е Н И Е В %				
	1 9 1 3			1 9 2 2		Месяц лучшей работы 1922 к 1913		2-я половина 1922 к 1913		
	О т	Д о	Среднее	За месяц лучш. раб.	За II-ю пол. 1922 года	К среднему	К макси- мальному	К среднему	К макси- мальному	
1	Сколько получал рабочий в среднем за месяц непосредственно от предприятия рублей . . . . .	20	23	21,5	16,85—16,00	16,85—16	78—74,4	73—69,6	78—74,5	73—69,6
2	Сколько получал рабочий в среднем за 1 час работы непосредственно от предприятия рублей	0,083	0,096	0,090	0,088—0,081	0,088—0,081	98—90	92—84,4	98—90	92—84,4
3	Сколько составляла зарплата за 1 стандарт, выплачиваемая предприятием, непосред. трудящимся .	10,47	16,40	13,38	15,21—14,50	19,75—18,30	114—108,37	93—88,41	144—136,77	118—111,59
4	Сколько стоила в среднем предпр. месяч. работа рабоч., включая и все начисления на зарплату . .	20,60	23,69	22,15	24,32	24,32	109,80	102,66	109,80	102,33
5	Сколько стоил в среднем предпр. 1 час работы рабоч., включая и все начисления на зарплату . .	0,086	0,099	0,092	0,127	0,127	137,74	128,28	137,74	128,28
6	Сколько обходилась предприятию работа на 1 std., включая и все начисления на нее . . . . .	10,78,5	16,89	13,78	22,04	27,81	159,94	130,49	201,81	164,65
7	Сколько в среднем получал рабочий в мес., считая, что непосред. на покрытие его нужд тратится и часть начислений на работу	20,20	23,23	21,71	19,65	19,65	90,51	84,59	90,51	84,59
8	Сколько получал рабочий в среднем за 1 час работ в предположении пункта 7-го . . . . .	0,0838	0,0969	0,0909	0,102	0,102	112,2	106,3	112,21	105,3
9	Сколько получал трудящийся на 1 стандарт в предположении пункта 7-го . . . . .	10,89	17,05	13,92	17,86	22,47	128,30	104,75	161,42	131,39

Примечание. В данных 1913 года учтены все виды фактического приработка, так что эти данные предельные (наибольшие). В данных 1922 года часть видов приработка обычного, но не обязательного — откинута, так что данные эти минимальные.

Всюду, где цифры показаны дробью, числитель относится к товарным, а знаменатель к золотым рублям. Курс товарного рубля принят за 0,95 от курса золотого. Для сравнения бюджетов рабочего в 1913 и 1922—23 годах надо сравнивать приводимый в таблице заработок 1913 года с заработком в 1922 г., выраженным в товарных рублях.



Кроме того, на заработную плату плюс результат первых начислений начисляется:

На выс. тех. учебн. завед.	2 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>	} 37 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>
Социальное страхование	28,5 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>	
Шефства . . . . .	0,5 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>	
Культурные нужды . . . . .	5 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>	
Спец. одежда, спец. предм. гигиены . . . . .	1 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>	

С учетом первого и второго начисления сумма определяется в 52<sup>0</sup>/<sub>10</sub> от сумм зарплаты.

Этот громадный накладной расход сразу меняет всю картину, и из граф 4, 5 и 6 мы убеждаемся, что при неполном довоенном размере выдаваемой предприятием трудящемуся зарплаты себестоимость зарплаты предприятию повышается:

при месячном расчете почти на	10 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>	} выше
при почасном " " "	37,7 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>	
на стандарт " " "	60-100 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>	

до-  
войной.

Из сравнения результатов второго полугодия 22 г. и лучшего месяца полугодия видно, что и здесь ведется небезуспешная борьба за удешевление себестоимости путем интенсификации работы, но, учитывая указанные выше по поводу статьи 3-й факторы, влияющие на общее повышение стоимости зарплаты на стандарт, приходится признать, что без государственного законодательного изменения начислений на зарплату себестоимость зарплаты на 1 стандарт, превышающую на 40—50<sup>0</sup>/<sub>10</sub> довоенную себестоимость, придется считать нормой, так как ниже 40—50<sup>0</sup>/<sub>10</sub> превышения ее опустить при настоящих условиях не представляется возможным.

Последние 3 статьи—7, 8 и 9 анализируют заработок трудящегося, учитывая, что часть начислений идет на удовлетворение его нужд.

Таковыми мы считаем:

выходное пособие—полностью	4 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>
оплата отпусков . . . . .	5 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>
отчисления на культнужды—в	
половинном размере . . . . .	2,5 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>
спец. одежда . . . . .	0,5 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>
отчисления на соц. страхов.	
в размере $\frac{1}{3}$ . . . . .	9,5 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>
	21,8 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>
а кроме того, в виде коммунальных	
услуг . . . . .	1 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>

Всего . . 22,8<sup>0</sup>/<sub>10</sub>

Исчисления, подобные сделанным в статьях 1, 2 и 3-й, показывают, что фактическая получка рабочего среднего по Архангельску разряда непосредственно от предприятия и косвенно за счет начислений, т. е. накладных расходов предприятия, еще ближе подходят к довоенному среднему заработку, нежели мы то исчислили в гр. 1, 2 и 3.

Этот момент важен в силу того, что обычно оперируют только с цифрами заработной платы, получаемой трудящимися непосредственно от предприятия, и упускают наличность в бюджете трудящегося статей, покрываемых отчислениями предприятия с сумм зарплаты.

Таким образом, статьи 7, 8 и 9 показывают, что фактическая современная получка рабочего в золотых рублях в сравнении с довоенной составляет (в % от средней довоенной):

при месячном расчете . . . . .	90,5 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>
" почасном " . . . . .	112,2 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>
и на стандарт составляет . . . . .	128,3—161,4 <sup>0</sup> / <sub>10</sub>

## К вопросу о сокращении штатов.

В связи с необходимостью максимального понижения себестоимости производства и сокращения штатов надлежит выяснить, поскольку ныне действующие штаты Северолеса соответствуют существующим нормам. Нормы эти установлены постановлением Президиума ВЦИК об ограничении количества служащих промышленных предприятий. По лесопильному производству эта норма установлена в размере 10,5% служащих к числу рабочих.

Приводимые таблицы № 1 подсчета рабочих и служащих на 1-е декабря 1922 г. по лесозаготовительным и заводским операциям показывают, что по лесопильным заводам % служащих равняется:

По Архангельскому управлению . . . . .	8,6
По Кемскому управлению . . . . .	10,8

Всего заводских служащих плюс служащих управлений, обслуживающих заводы, 821, процентное отношение их к числу рабочих—9,0%.

Указанный процент по Архуправлению не превышает установленного декретом. Превышение по Кемскому управлению объясняется, как наличностью ряда стоящих заводов, на коих имеются служащие, ведущие учет бирж, так и тяжелым положением с рабочей силой и работой заводов на одну смену, в силу чего аппарат Мурманского управления кажется сравнительно громоздким.

К служащим, обслуживающим заводы в аппаратах управлений и правления, отнесены: заводский отдел, Отд. Орг. Производства—полностью, управделами, бухгалтерия— $\frac{1}{2}$  состава, снабженческого аппарата— $\frac{1}{3}$  состава;

кроме того, к лицам, обслуживающим заводы, отнесен торговый аппарат — экспортный отдел.

Ко всем работникам, ведущим лесозаготовительные операции, % служащих выражается в 8,2% с отнесением к числу лиц, обслужи-

Таблица № 1.

Название оперативных групп.	Служащие.			% отн. к числу раб.		
	На зав.	В упр. и прав.	Всего.	Завод.	В упр.	Всего.
Архуправление . . .	7,432	504	642	6,8	1,8	8,6
Кемское упр. . . . .	1,648	123	179	7,4	3,4	10,8
Итого по управл. . .	9,080	627	851	6,9	2,1	9,0
Правление . . . . .	—	—	95	—	—	1,0
ЦКС и загот. агент.	—	—	98	—	—	1,1
Всего . . . . .	9,080	627	1,014	6,9	4,2	11,1

вающих заготовки, из состава правления и управлений: лесозаготовительного отдела, славного — полностью, управления делами, бухгалтерии —  $\frac{1}{2}$ , снабженческого аппарата —  $\frac{1}{3}$ .

Примечание. По производственной программе на 1 куб. древесины падает:

По Арх. управлению 0.0039 годослуж.

„ Кемск. „ 0.0057 „

Всего с учетом правления и снабж. аппарата . . . . . 0.0069 годослуж. на куб.

Суммируя итоги ведомостей с учетом аппарата снабжения, получим, что на 1-е декабря в Северолесе работало рабочих 30.044, служащих 2.745, что дает 9,1% служащих и, таким образом, требование Президиума ВЦИК действующими штатами в общем выполнено.

Для сравнения с довоенными нормами приводим подобный же расчет соотношения рабочих и служащих без учета аппарата снабжения.

ООП не видит фактической необходимости форсировать сокращение штатов, так как штаты Северолеса в части служащих по отношению к числу рабочих сократились.

Таблица № 2.

Название оперативных групп.	Число работающих в лесу.			Служащие.			% отн. к рабочим.		
	В райо-нах.	Управл. и прав. контр.	Всего.	В райо-нах.	Управл. и прав. контр.	Всего.	В райо-нах.	Управл. и прав. контр.	Всего.
Архуправление . . .	16.999	847	171	1.018	4,9	1,0	5,9	1,8	12,1
Кемское управл. . .	3.965	410	66	476	10,8	1,8	—	—	—
Итого . . .	20.964	1.257	237	1.494	5,9	1,1	7,0	—	—
Правление . . . . .	—	—	84	84	—	—	0,4	—	—
ЦКС и загот. конт.	—	—	153	153	—	—	0,8	—	—
Всего . . .	20.964	1.257	474	1.731	5,9	2,2	8,2	—	—
По завод. обраб.	9.080	627	387	1.014	6,9	4,2	11,1	—	—
Всего по Северо-лесу . . . . .	30.044	1.884	861	2.745	6,2	2,8	9,1	—	—

Таблица № 3.

Наименование оперативных групп.	Рабо- чие		Служащие			Всего			В упр.			Всего
			На завод	В упр. и правл.	Всего	Завод.	В упр.	Всего				
	По Заводской работе:											
Архуправление . . . . .	7.432	504	99	603	6,8	1,3	8,1					
Кемское Упр. . . . .	1.648	123	44	161	7,4	2,6	9,0					
Итого по Управл. . . . .	9.080	627	143	767	6,9	1,5	8,4					
Правление . . . . .	—	—	95	95	—	—	1,0					
Всего . . . . .	9.080	627	238	862	6,9	1,5	9,4					
Лесозаготовка:												
Архуправление . . . . .	16.999	847	92	93	4,9	0,5	5,4					
Кемск. Управ. . . . .	3.965	410	42	452	10,3	1,1	11,4					
Всего . . . . .	20.964	1.257	134	1.391	5,9	0,6	6,6					
Правление . . . . .	—	—	81	81	—	—	0,1					
Всего . . . . .	20.964	1.257	218	1.475	5,9	1,0	7,0					
Всего по зав. об. . . . .	9.080	627	238	862	6,9	1,5	9,4					
Всего по Северолесу . . . . .	30.044	1.884	456	2.337	6,2	1,5	7,8					

Таблица, составленная на 1-е мая 1922 г., давала по заводской работе следующие цифры:

	Число рабочих	Число служащих	0/0 отнош. на 1 мая	0/0 отнош. на 1 декабря 1922 г.
Архуправление . . . . .	5.662	574	10,1	8,6
Мурмууправление . . . . .	1.121	173	15,4	10,8
Правление (без контор снабж.) . . . . .	—	160	2,3	1,0
Всего без контор снабжения . . . . .	6,783	907	13,3	10,0

Таким образом, за полугодие относительно числа рабочих, штат служащих сократился; это сокращение, несомненно, будет продолжаться и дальше в процессе развития работ и по мере набора полного состава рабсилы на заводах.

Что касается штата заводских служащих, то, как явствует из таблицы № 1, он весьма невелик—всего 6,9% к числу рабочих, что отчасти объясняется тем обстоятельством, что штат рабочих на рамосмену на северных экспортных заводах несколько выше, в силу ряда местных производственных условий, чем тот же штат на лесозаводах центрального района.

По вопросу о штатах рабочих на рамосмену, как отделы правления, так и органы управлений ведут непрестанную и далеко еще

незаконченную работу по реальному приведению штатов рабсилы на рамосмену к возможному минимуму.

Необходимо, учитывая особенности работы на севере, указать на некоторую опасность нормировки заводских штатов Северолеса по штатам лесных заводов трестов, обслуживающих внутренний рынок, или выработки единой для лесозаводов всех подведомственных ЦУЛП-у трестов нормы рабсилы на рамосмену.

Заводы Северолеса вырабатывают только чистообрезной товар; для использования остатков, получающихся от распила, необходимо пропустить их через подсобные станки, вырабатывающие мелочь—кленку, багет, наметельник. Количество этих станков весьма велико и обслуживание их требует дополнительного расхода рабсилы, не имеющего места на заводах центра России.

Крайне тщательная сортировка товара требует несравненно большего количества рабочих, чем на внутренних заводах, точно также, как и обслуживание помещений рабочих, которые на заводах центра живут, как правило, не при заводе.

Все изложенное подтверждает особую важность повышения производительности рамосмены и через это сокращение расхода рабсилы на стандарт, а не спешного сокращения штатов на рамосмену до уровня заводов центра.

Таким образом, очевидно, что штаты Северолеса не превышают установленной нормы, диктуются действительной необходимостью и сокращаются по мере фактической возможности.

## Концессионная политика и смешанные окционерные общества.

Одной из очередных задач объединенной промышленности северо-беломорского района является полное и непрерывное использование всего годичного прироста древесины, согласно плану рационального лесного хозяйства. В то время, как поднятие производительности лесопильных заводов до уровня довоенного состояния (1913 года) является одним из ближайших этапов по пути развития лесной промышленности на севере, полное использование всего прироста древесины и переход от выборочной рубки к сплошно-лесосечной там, где это возможно по физико-географическим и биологическим условиям роста леса, является перманентной задачей, присущей всем ступеням развития лесопромышленности севера.

До настоящего времени эта задача никогда не была достигнута на севере. Лесопромыш-

ленники до 1914 года преследовали исключительную цель добычи возможно большего количества пиловочного материала для переработки его на лесопильных заводах. Отсюда погоня за наиболее ценным, отборным лесом и связанная с ним выборочная система лесного хозяйства. Использование нетоварного леса составляло ничтожный процент продукции северных лесов.

Задача овладения всем лесом впервые была поставлена уже во время войны в 1916 году б. Лесным Департаментом. Им был разработан целый план эксплуатации лесов севера концессионным способом, но практического осуществления, вследствие последовавших событий, он получить не мог. Только с объединением всей лесной промышленности северного края в руках государства оказалась возможной практическая постановка этого вопроса.

ческих, материальных и финансовых. Сил одного Северолеса, одного русского трудового народа слишком недостаточно для такой грандиозной задачи. Потребна, так сказать, международная мобилизация сил и средств, людей опыта и знания, людей энергии и инициативы, работавших уже ранее у нас и практически знакомых с условиями деятельности на севере.

Таким образом с указанной точки зрения лесная концессия представляет собою привлечение иностранных сил и средств для овладения русским лесом в интересах русского пародного хозяйства. Ошибочно было бы думать, что главная задача концессии—привлечение иностранного капитала. Несомненно, такая цель входит в задачи концессии. Однако, не следует преувеличивать значения этого фактора: денежный капитал не играет доминирующей роли в лесной промышленности (за исключением целлюлозного дела). Стоимость оборудования нормального 4-х рамного лесопильного завода составляет в настоящее время по довоенным ценам всего около 140 тысяч руб. золотом (35 тысяч руб. на рубли). Срок амортизации 10 лет. Гораздо более важны оборотные средства для лесозаготовок и сплава, добываемые путем кредита. Поэтому личность привлекаемых к работе в России концессионеров, их опыт и знания, их удельный вес и влияние на международном рынке,—играют решающую роль. Но привлекаемая иностранные силы, Северолес не отстраняется сам от работы, он лишь делит с ними труд. Отсюда идея смешанных акционерных обществ, как формы сотрудничества русских и иностранных сил в деле совместной эксплуатации лесной концессии. Участие Северолеса в таком обществе устанавливается на паритетных началах: обычно доля Северолеса составляет 50% от основного капитала общества. В зависимости от этого общее руководство и наблюдение за работой принадлежит Северолесу. Число членов Правления одинаково с русской и иностранной стороны, а председательствование в Правлении предоставлено Северолесу.

Затем обширность территории Северолеса, в связи с его безлюдьем и бездорожьем, создают возможность работать только в одном

месте, на определенном лесном участке. Отсюда—необходимость выделения лесных районов в отдельные хозяйственные единицы, объединяемые общностью тяготения к одному заводскому и экспортному центру и предоставляемые всецело одному концессионеру. Только в наиболее удаленных районах (напр., в Области Коми), где условия лесозаготовок и сплава представляют значительные трудности, пришлось внести небольшой корректив в этот принцип—предоставлением концессионеру, наряду с дальним лесничеством, также лесничества, более близкого к центру лесной промышленности севера—гор. Архангельску. Вероятно, и в других отдаленных районах придется держаться того же принципа. Благодаря этому, правда, получается некоторая черезполосица, но она не является неудобной, как в хозяйственном, так и в административном отношении, тем более, что найти иностранных концессионеров, которые бы согласились работать в одних только дальних лесных районах, с 1200—1400 верстным расстоянием сплава, не представилось возможным и в процессе переговоров с ними всякий раз ставился вопрос о предоставлении концессионерам наряду с дальними, в виде компенсации, также более близко расположенных лесничеств.

Вместе с тем Северолес стремился объединять всех иностранных лесопромышленников, желающих работать в определенном районе в одну группу. Этим не только достигалось устранение параллелизма в работе, но и концентрации производства, что так важно в деле объединения лесной промышленности севера.

Таковы те принципы, которыми руководствовался Северолес при организации смешанных акционерных обществ. Всего в ближайшее время Северолесом намечено к образованию восемь таких Обществ, а именно: 1) Руссанглолес, 2) Руссголландолес, 3) Русснорвеголес, 4) Русскогерманское лесопромышленное Общество для эксплуатации Мезенского лесного района, 5) Акционерное Общество „Стюарт“, 6) Западно-Беломорское лесопромышленное Общество, 7) Архангельское промышленное Общество и 8) Печорское лесопромышленное Общество.

## Финансовое положение Северолеса за истекший 1921—22 операционный год.

Первый операционный год деятельности Северолеса закончился 1-го ноября 1922 года. Генеральный баланс на указанное число будет готов не ранее мая месяца 1923 г., однако, уже теперь, на основании отчетных материалов, имеющихся в распоряжении правления, можно составить довольно точное представление об экономическом положении Северолеса к началу 1922/23 операционного года и тем самым до некоторой степени предвосхитить выводы годового отчета.

Государственный фонд, переданный Северолесу при его образовании, по оценке приемно-сдаточной комиссии, определен в 22.500.000 р. золотом, из которых 9.800.000 руб. относятся к основному капиталу и 12.700.000 руб. к оборотному. Несмотря на абсолютную величину оборотного капитала, реальное значение его для первого года работы Северолеса надо признать незначительным по двум причинам: пиленные товары, предназначенные для экспорта, в большей своей части не были приведены в ликвидное состояние, товары же для внутреннего рынка не могли быть реализованы за удаленностью потребителя; единственный же потребитель—НКПС—получал эти товары в порядке планового снабжения.

Согласно составленной правлением Северолеса предварительной справки об имущественном состоянии треста на 1-ое ноября 1922 г. актив оценивается в 44.000.000 руб. зол., а пассив в 38.000.000 руб.; следовательно, валовое превышение актива над пассивом выразится в 6.000.000 руб., из которых 1.030.000 р. подлежат отчислению в амортизационный фонд, 1.470.000 руб. должны быть отнесены к резервным суммам по расчетам с дебиторами и только 3.500.000 руб. могут составить реальное приращение ценностей в балансе Северолеса. Само собой разумеется, что эти предварительные данные, при составлении годового бухгалтерского отчета могут измениться в ту или иную сторону, но анализ предварительных исчислений, произведенный специальной комиссией ВСНХ, показал, что за отнесением части ожидаемой прибыли, примерно в сумме 1.200.000 руб., на счет недооценки экспортных товаров, переданных Северолесу в качестве оборотного фонда, остальная сумма в 2.300.000 р. может быть принята как результат оперативной деятельности Северолеса за истекший период. Это соображение покоится, главным образом, на калькуляционных расчетах себесто-

имости экспортных товаров повой распиловки и на конъюнктуре лондонского рынка за 1922 г.

Таким образом, при неизменности соотношения между вышеуказанными факторами, Северолес вступает в новый операционный период при самых благоприятных перспективах.

Переходя далее к вопросу о финансовом положении Северолеса за истекший период, необходимо отметить, что операционный 1921—22 г. начался для Северолеса при крайне неблагоприятных условиях. Перешедшие к нему лесопильные заводы требовали огромных затрат по капитальному ремонту, базы и склады заводов и лесорайонов имели незначительные запасы продфуража и предметов снабжения и, наконец, отсутствие реальных оборотных средств, необходимых для развертывания хозяйственно-заготовительных и производственных операций, невозможность на исходе навигации 1921 г. произвести в полной мере отгрузку пиленого экспортного товара на zahraniчный рынок и, тем самым, получить необходимые оборотные средства—создали большие трудности и не раз ставили Северолес в критическое положение, угрожавшее срывом производственной программы. Стоимость переданных Северолесу материальных ресурсов, в виде пиленных экспортных товаров, при условии немедленной их реализации, была бы достаточно для производственной деятельности начала первого года и совпала момент организации Северолеса с началом навигации—ему легко было бы получить оборотные средства, немедленно начав отгрузку за границу пиленных лесоматериалов, стоимость которых равнялась 7.600.000 руб. зол. Но декретирование положения о Северолесе, последовавшее 17 августа 1921 г., т. е. в последней трети навигационного периода и перед самым началом лесозаготовительного сезона, исключало эту возможность и только ссуда СНК в 1.000.000 руб. зол., разрешенная 13 сентября 1921 г., и ударная отгрузка пиленого товара за границу в количестве 36.766 станд., произведенная в 40 дней конца навигации и давшая чистую выручку в 504.121 ф. ст. или 4.345.000 руб. золотом, внесли некоторое улучшение в создавшуюся обстановку. Таким образом, только выручка за проданный за границу товар, за уплатой ссуды СНК, которая была погашена в декабре 1921 г., собственно говоря, и явилась первоначальным источником оборотных средств Северолеса за первую зиму его существования и, при том,

исключительно на закупку продовольствия и предметов снабжения заграницей. Эти средства истощились к февралю месяцу 1922 г., когда Северолесу пришлось обратиться к Аркосу за ссудой в 200.000 ф. ст. за счет проданного уже к этому времени товара с отгрузкой в навигацию 1922 г.

Что же касается расходов внутри страны (оплата заработной платы на лесозаготовках и заводах, содержание аппарата и т. д.), то на производство их наличных средств не имелось, и единственным выходом из создавшегося положения было кредитование в госучреждениях. Предпринятые в этом направлении шаги, после продолжительного периода переговоров, наконец, дали результаты и 31 декабря 1921 г. Северолесом был подписан первый договор с Государственным Банком на открытие кредита в сумме 20.000.000 руб. (зн. 1922 г.) сроком на шесть месяцев. Впоследствии кредит по этому договору был увеличен до 267.500.000 р., а задолженность Северолеса, в виду тяжелых условий кредита консолидирована с уплатой долга в фунтах стерлингов. Последующие договоры были не менее тяжелы для Северолеса (стоимость кредита по отдельным договорам выражается в 35—55% от взятых сумм), но на это приходилось идти, чтобы использовать все возможности по организации производства.

В виду того, что тех средств, которые Северолес получил от Госбанка, все же не хватало для покрытия текущих расходов по производству, в разные сроки, в зависимости от остроты денежной нужды, приходилось реализовывать часть имевшихся запасов снабжения и товарообменного фонда. Кроме этого, в связи с необходимостью крупных платежей по

ввозным и вывозным пошлинам и таможенным сборам, правление заключило соглашение с НКВТ о кредитовании его в дензнаках против уплаты в Лондоне в фунтах стерлингов. Всего по этому соглашению получено 7.000.000 руб. знаками 1922 г.

Переходя к анализу произведенной работы и тем достижениям, которых добился Северолес в области восстановления разрушенной промышленности за истекший год, — можно констатировать, что, несмотря на тяжелые условия кредита и ряд других причин экономического порядка, все же в результате годовой работы Северолесу удалось не только развернуть производство на огромной территории Севера и тем самым значительно улучшить экономические условия края, но и создать большое количество реальных ценностей, в частности полностью обеспечить проффуражем и предметами снабжения наступающий 1922—23 операционный год.

Производственная программа 1921—22 г. выполнена: а) в части заготовок лесоматериалов в 54% и дров в 79%; б) вывозки лесоматериалов 55% и дров 75%; в) распиловки в 64% и г) отгрузки в 95%.

В заключение необходимо отметить, что хотя перспективы исполнения производственной программы 1922—23 г. по сравнению с первым операционным периодом и могут быть признаны весьма благоприятными, но, тем не менее, общее финансовое положение Северолеса является крайне напряженным и только приведение оборотных средств Северолеса в полное соответствие с размахом его работ может обеспечить выполнение последних в полной мере.

## Состояние снабжения Северолеса.

В нижеприводимых таблицах приводятся данные как о потребностях управлений Северолеса в разного рода продуктах и материалах, так и процент выполнения поставленных заданий. В

графе выполнения указано поступление товаров на места лишь по 15/ХІІ 1922 г., так как сообщения с мест о получении товаров имеются до настоящего времени лишь до этого момента.

№№ по порядку	Наименование предметов	Архангельское Управление				Мурманско-Бел. Управление			
		Потребность.	Выполнено.	В периоде реализации.	Всего проц.	Потребность.	Выполнено.	В периоде реализации.	Всего проц.
1	Мука п рожь . . .	880.000	986.900	—	986.900 112%	300.000	293.500	— отпр. про- дол. до полн. удовл. и для замен. овса	293.500 98%
2	Овес . . . . .	460.000	303.600	148.000 (в таможенные) 47.600 п. (купл. Зап. Кр.).	501.200 109%	165.000	105.600	18.000 (в таможенные) 41.400 (за- мена рожью)	165.000 100%
3	Крупа . . . . .	60.000	90.700	—	90.700 151%	20.000	23.200	—	23.200 116%
4	Овощи суш. . . . .	22.000	4.000	14.000 (замена рыбой и деньг.).	18.000 82%	6.600	2.410	4.190 (замена крупой)	5.600 100%
5	Рыба . . . . .	220.000	204.500	80.000 (в таможенные)	284.500 129%	40.000	24.300	15.700 (замена крупой)	40.000 100%
6	Жиры . . . . .	12.000	3.100	2.300 (из загот. Укр. Кр.).	5.400 45%	3.850	2.200	1.500 (из заготов. Укр. Кр.)	3.700 95%
7	Соль . . . . .	83.000	70.700	—	70.700 85%	6.200	10.400	—	10.400 200%
8	Сахар . . . . .	26.000	19.400	99.000 (в таможенные)	118.400 455%	4.000	4.510	—	4.510 113%
9	Чай . . . . .	3.200	4.440	—	4.440 139%	635	570	—	570 90%
10	Мыло . . . . .	9.000	7.800	2.800 (купл. у Арх. Комбин.)	10.600 118%	2.260	980	1.300 (купл. в Петрогр.)	2.280 103%
11	Табак . . . . .	10.500	12.850	—	12.850 112%	2 000	1.760	— от дал. по- луч. Главн. отказался.	1.760 100%
12	Бумага кур. . . . .	700	2.210	—	2.210 316%	400	415	—	415 104%
13	Спички . . . . .	3.200.000	5.770 000	—	5.770.000 180%	387.000	323.000	130.000 (в Вологде)	455.000 185%
14	Масло . . . . .	5.000	712	—	712 14% (загото- вляет Вол. К-ра до 5.000 п. для Арх.)	3.000	— (загото- вляет Вол. К-ра)	—	—

## Обмундирование, мануфактура и материалы.

## Архангельское Управление.

№ № по порядку	НАИМЕНОВАНИЕ ПРЕДМЕТОВ	Потребность	Имеется (остаток к началу операц. года и послано вновь)	В периоде реализации или в пути.	ВСЕГО % <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
1	Топоры . . . . .	38.560	25.938—12.000=13.938 (12.000 топоров мало пригодных, получен- ных из-за границы)	10.000 (заказано в Златоусте) 11.000 (тоже за границей)	34.938 90 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
2	Пилы поперечные . .	17.680	16.147	4.750 (в таможне)	20.967 119 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
3	„ лучковые . . . .	—	1.043	—	—
4	Напильники 3-х гран.	24.960	52.329	—	52.329 214 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
5	Полушубки . . . . .	10.000—заводам, 22.000—лесо- районам	8.726	От дальнейшей при- сылки Архуправление отказалось	8.726 100 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
6	Валенки . . . . .	10.000—заводам, 10.000—лесо- районам	7.800	3.910 (отправлено из Ярославля и Москвы согл. указаний Главн.упр. на досылку 4.000 п.)	11.710 117 <sup>0</sup> / <sub>0</sub> — снабжен. заводов.
7	Варежки . . . . .	10.000—заводам, 22.000—лесо- районам	22.529	—	22.529 225 <sup>0</sup> / <sub>0</sub> — снабжен. заводов.
8	Рукавицы кожаные .	10.000—заводам, 22.000—лесо- районам	17.311	—	17.311 173 <sup>0</sup> / <sub>0</sub> — снабжен. заводов.
9	Шапки меховые . . .	10.000—заводам, 22.000—лесо- районам	15.312	—	15.312 153 <sup>0</sup> / <sub>0</sub> — снабжен. заводов.
10	Тулупы . . . . .	650 шт.	546	115 шт. (отправлены из Москвы)	661 110 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
11	Сапоги кожаные . . .	19.000 пар	6.467	13.000 пар (8.000 п. вытяжек — Ур. Кр., 6.000 п. — дог. с Москвой и 1.000 п. тоже, всего 15.000 п., из коих 2.000 п. — для М.-В. Управлен.).	19.467 100 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
12	Кожа почилочная . .	400 п.	12	—	12 3 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
13	„ подошвенная . .	500 п.	421	—	421 84 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
14	„ сыромятная . . .	500 п.	499 п.	—	499 100 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
15	Веревка возовая . . .	2.400 п. } 1.200 п. }	1.416 п.	1.000 п. (закуплено в Москве)	2.416 67 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
16	„ возжевая . . . .				
17	Стекло оконное . . .	80 ящ.	41 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> ящ.	—	41 <sup>1</sup> / <sub>2</sub> ящ. 52 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>
18	Мануфактура . . . . .	1.850.000	880.000	300.000 арш. (отправлено из Москвы)	1.180.000 64 <sup>0</sup> / <sub>0</sub>



## Мурманско-Беломорское Управление.

№ № по порядку	НАИМЕНОВАНИЕ ПРЕДМЕТОВ	Потребность	Имеется (остаток к началу операц. года и послано вновь)	В периоде реализации или в пути.	ВСЕГО %/о
1	Топоры. . . . .	8.646	4.646	4.000 (из-за границы).	8.646 100%/о
2	Пилы поперечные . .	6.470	5.470	1.000 (в Арх. таможне).	6.470 100%/о
3	„ лучк. . . . .	1.400	400	500 (в Арх. таможне).	900 64%/о
4	Напильники 3-х гранн.	16.640	16.130	—	16.130 97%/о
5	Валенки . . . . .	2.000—заводам. 4.000—лесо- районам.	2.090	3.100 п. (отправлено из Ярославля и Москвы).	5.190 87%/о всей по- требности.
6	Полушубки . . . . .	2.000—заводам 4.000—лесо- районам.	2.060	947 (отправлено из Вятки и Москвы).	3.007 150%/о—по- требн. за- водов.
7	Варежки. . . . .	2.000—заводам. 4.000—лесо- районам.	19.205	—	19.205 320%/о—всей потребности.
8	Рукавицы кожан. . .	2.000—заводам. 4.000—лесо- районам.	3.542	—	3.542 177%/о—по- требн. за- водов.
9	Шапки мехов. . . . .	2 000—заводам. 4.000—лесо- районам.	2.023	—	2.023 101%/о—по- требн. за- водов.
10	Тулупы . . . . .	10	74	93 (Закуплен в Москве).	167 167%/о
11	Сапоги кожан. . . . .	6.400	2.451	2.000 пар (вытяжки для сплавки) по заявлению Главноупр. дальняя от- правка не нужна).	4.451 100%/о
12	Кожа починочная . .	—	—	—	—
13	„ подметочная . .	200	171	—	171 85%/о
14	„ сыромятн. . . .	—	194	—	194
15	Веревки воев. . . . .	—	—	—	—
16	„ возжев. . . . .	—	—	—	—
17	Стекло оконное. . . .	100 ящик.	54 ящ.	—	54 54%/о
18	Мануфактура. . . . .	260.000 арш.	175.000 арш.	60.000 арш. отправля- ется из Москвы.	235.000 90%/о

Состояние технического снабжения невозможно показать в сжатой таблице, ввиду большой номенклатуры товаров (больше 1.000 наименований). Основных предметов технического снабжения, как-то: рамные и круглые пилы, приводные ремни, напильники, наждачные круги—имеется в достаточном на ближайший год количестве. Смазочного материала, кроме мазута, имеется 40% годовой потребности. Снастей требуется для обоих Управлений 9.000 пудов.

Заготовки производились, как на внутреннем рынке, так и за границей.

На внутреннем рынке: 1) заготовки продфуража выполнялись преимущественно центром: крупные партии хлеба были закуплены в августе и начале сентября у Госбанка (466.000 п.) и Хлебопродукта (100.000 п.).

Необходимость заготовки овса на внутреннем рынке стала вполне очевидной, когда выяснилось, что закупленный за границей овес прибывает с большим опозданием; потребность необходимого выяснилась в размере 150.000 п., каковое задание и дано Вологодской и Западной конторам для снабжения Вольских разработок и железнодорожного района.

Всего по продфуражным заготовкам (центра и контор) стоимость заготовленного (и фактически полученного) на 1-е января 1923 г. выражается в 11.451.135 р. (зн. 23 г.).

2) Заготовки материалов выполнялись центром и Уральской конторой. Из крупных операций по этому рода заготовкам следует отметить наиболее крупные договоры: с Госбанком, с Всероссийским текстильным Синдикатом на мануфактуру (5.400.000 арш. ситцевых единиц) нитки, мешки, и пожарные рукава, с Москожей—на полшубки, сапоги, вытяжки и приводные ремни, с Нефтесиндикатом—на смазочные материалы. Стоимость фактически полученного по заготовкам материалов на 1-е января 1923 г. выражается в 22.354.447 руб. (зн. 23 г.). Помимо того, 7-го декабря 1922 г. заключены договоры с Петропенькотрестом—на 4.000 п. смольных снастей и с Рыбканат-фабрикой—на 5.000 п. смольных снастей; по обоим договорам снасти уже приняты и отправлены. Указанными договорами потребность в снастях покрывается полностью. 19-го декабря 1922 г. заключен договор с Яргубснаб-торгом на 5.300 пар валенок; валенки уже приняты и отправлены.

Средствами для заготовок являются, помимо денежных знаков, и товары, оказавшиеся в данное время в некотором излишке (бел. мука, рис, сахар) или необходимые для тех отраслей промышленности, в продукции которых пуждается Северолес (квебраховый экстракт—кожан. промышленности, каустическая сода—мыловаренной). Весьма серьезное значение, как обменный фонд в деле заготовок продфу-

ража, имела мануфактура, заготовленная, как указано выше, в количестве 5.400.000 арш. ситцевых единиц.

Договор с Хлебопродуктом на 50.000 пуд. ржи и с частными контрагентами на рожь, крупу и пшено заключены на мануфактуру. Сапоги, вытяжки, приводные ремни—закуплены у Москожи в обмен на квебраховый экстракт, мыло приобреталось у Пижиртреста в обмен на каустическую соду. Снасти (Петропенькотрест, Рыбканатфабрика) и валенки (Яргубснабторг) закуплены в обмен на белую муку, сахар, рис и пшено.

Только путем обмена удавалось, несмотря на острый недостаток в дензнаках, приобретать в достаточном количестве нужные товары, каковых приобретено и получено, как уже указано выше, на 33 милл.рублей.

В процессе работ по заготовкам продфуража все время удавалось вступать в договорные отношения по преимуществу с госорганами и кооперацией, по заготовкам же материалов выяснилась возможность перехода на договоры по преимуществу с госорганами. По продфуражу: с частными лицами—15% за период с 1-го января по 1-ое декабря, а по материалам за январь—июль 1922 г. было заключено с частными контрагентами—30%, а за июль—декабрь 2,1%.

Рыбные операции в Норвегии в навигацию 1922 г. продолжались, в общей сложности в течение 4 с половиной месяцев (с 28 июня).

Куплено рыбы: соленой—121.483 п. свежей—30.745 п. сушеной—36.402 п. Всего на сумму 1.379.998/09 кр. Кроме того принято соленой рыбы, купленной у Госторга—50.628 п.

Всего закуплено и переотправлено в Россию из Норвегии рыбы, по соленому весу, если считать процент утечи на свежую рыбу—25%, а эквивалент сушеной по отношению к соленой взять 2,5 : 1.

Архангельскому управлению . . .	239.713 пуд.
Кемскому управлению . . . . .	26.480 „
Руссанглолесу . . . . .	15.000 „
Руссголландлесу . . . . .	6 000 „

Всего: . . . . . 286.193 пуд.

Ближайшими задачами заготовок являются закупки: овса, растит. масла, мяса, соли, керосина, мыла, спирта для сплава, веревок, брезентов, весов, вытяжек, сапог, технических принадлежностей.

Заготовка овса поручена Западной и Вологодской конторам; растительное масло заготавливается Украинской конторой; заготовка мяса поручена Вологодской конторе. Прочие товары предложено заготовить центральным аппаратом.

Задачи материального снабжения Северолеса чрезвычайно облегчаются в настоящее время двумя соглашениями, достигнутыми недавно с иностранными концернами.

Первое соглашение заключено между Северолесом и одной шведской компанией. Сводится оно к следующим основным положениям:

Северолес будет давать компании поручения на закупку различных товаров, машин и т. п. в Швеции и Германии. Для этих закупок компания открывает Северолесу товарный кредит в сумме до 100.000 ф. ст., из каковой суммы, по желанию Северолеса, до 40.000 ф. ст. могут быть использованы на товарные закупки в Германии.

Северолес может часть предоставленного ему кредита, до 25.000 ф. ст., использовать для покупки товаров помимо посредничества компании, в том случае, если она не в состоянии будет принять для исполнения заказа предложены Северолесом, на основании предложения другой конкурирующей фирмы.

Северолес, или, по его поручению, торговое представительство РСФСР в Германии, либо

в Швеции или в других странах назначает представителя, предварительное согласие которого необходимо для закупок в отношении цен, качества, сроков доставки и последующее одобрение в подтверждение того, что поставленные товары отвечали условиям поставки.

Другое соглашение того же рода заключено между Северолесом и крупной германской фирмой.

Согласно этому соглашению фирма принимает на себя закупку товаров в Германии и Австрии, с условием наилучшего соблюдения интересов Северолеса на следующих главнейших основаниях:

Расчет за закупленные товары и материалы производится по их действительной закупочной цене. Фирма получает за свои труды 4% с суммы стоимости товаров; этой суммой покрываются ее труды, как по самой закупке, так и по приемке, контролю, упаковке, хранению и др. расходы, включая почтовые и телеграфные.

Фирма открывает Северолесу вексельный кредит на первых порах до 30.000 ф. ст. Северолес назначает в Берлине уполномоченного, который при отдельных покупках дает свое заключение по вопросу о ценах.

## За границей.

### Состояние английского лесного рынка к 1-му января 1923 г.

Навигацию 1922 года можно считать фактически закончившейся и представляется интересным привести результаты этой навигации, поскольку, по крайней мере, они относятся

к английскому рынку. Если возьмем данные за весь 1913-ый год и за первые 11 месяцев 1921 и 1922 года, то получим следующую картину:

Ввоз в Англию пиленого леса мягких пород

Название экспортирующей страны.	Ввоз в 1913 г.		Ввоз за январь-ноябрь 1921 г.		Ввоз за январь-ноябрь 1922 г.	
	Тонн.	На сумму в ф. ст.	Тонн.	На сумму в ф. ст.	Тонн.	На сумму в ф. ст.
Россия . . . .	2.736.000	8.000.000	91.000	608.000	363.000	2.164.000
Финляндия . .	600.000	1.767.000	646.000	3.018.000	953.000	4.341.000
Швеция . . . .	1.370.000	3.834.000	547.000	3.874.000	1.017.000	5.017.000
Норвегия . . .	295.000	1.069.000	48.000	434.000	135.000	745.000
С.-А. Штаты . .	511.000	2.442.000	72.000	906.000	167.000	1.427.000
Канада . . . .	961.000	3.382.000	168.000	1.652.000	431.000	2.543.000
Др. страны . .	163.000	541.000	208.000	1.534.000	570.000	2.811.000
Итого . . . .	6.636.000	21.035.000	1.780.000	12.026.000	3.636.000	19.048.000

В 1920 году было ввезено 4.577.000 лодов.

Таким образом ввоз пиленого леса мягких пород в Англию, составивший в 1920 г. около 70% довоенного и в 1921 году упавший всего до 28%, в 1922 году поднялся снова до 53% от ввоза 1913 года. Следовательно, если принять во внимание еще то количество леса, которое будет ввезено в Англию в течение декабря месяца сего года, то можно сказать, что ввоз этого года в два раза превысил ввоз прошлого года. Такой рост ввоза безусловно должен быть рассматриваем, как явление чрезвычайно благоприятное, хотя он еще и отстает далеко от размера импорта довоенного.

Движение ввоза в Англию из отдельных стран взятое для тех-же годов может быть представлено в следующей таблице:

	1913 г.	1921 г.	1922 г.
Россия . . .	100 проц.	3,5 проц.	14 проц.
Финляндия .	100 "	108 "	159 "
Швеция . . .	100 "	40 "	74 "
Норвегия . .	100 "	16 "	46 "
С.-А. Штаты.	100 "	14 "	33 "
Канада . . .	100 "	18 "	44 "

Таким образом только одна Финляндия увеличила ввоз своего леса в Англию, все остальные страны в большей или меньшей степени сократили его, причем после России наибольшее сокращение падает на С.-А. Соединенные Штаты и Канаду, что, по всей вероятности, должно быть объяснено сильным вздорожанием фрахтов.

В соответствии с только что сказанным, изменился также удельный вес разных лесоэкспортирующих стран на английском лесном рынке; прежнее и новое участие отдельных стран в ввозе леса в Англию может быть представлено в нижеследующей таблице:

	1913 г.	1921 г.	1922 г.
Россия . . . . .	42 проц.	5 проц.	10 проц.
Финляндия . . . .	9 "	35 "	26 "
Швеция . . . . .	20 "	31 "	28 "
Норвегия . . . . .	4 "	2 "	4 "
С.-А. Штаты . . . .	7 "	4 "	5 "
Канада . . . . .	15 "	9 "	12 "
Друг. страны . . .	3 "	14 "	15 "

На лицо, таким образом, чрезвычайно резкое изменение довоенной картины. Мы видим, что место России на английском рынке занято не заатлантическими странами, а европейскими и то лишь в очень небольшой степени. Так как мы знаем, что производство леса в этих странах не увеличилось по сравнению с довоенным, то это более интенсивное участие в ввозе леса в Англию произошло за счет уменьшения вывоза в другие страны (Францию, Бельгию, Германию и т. д.).

Интересно также для сравнения привести стоимость ввезенной единицы (одного

лода = 50 к. ф.) пиленого леса в Англию за соответствующие годы:

1913 г. — ф. стер.	3.4.0 = 100 проц.
1921 " — " "	6.15.0 = 210 "
1922 " — " "	5.5.0 = 154 "

Если перейти теперь от этих общих данных к характеристике современного состояния местного английского рынка, и в частности лондонского (как главного распределительного центра для всей Англии), то наличие запасов на доках в Лондоне определяется следующими цифрами:

	Остаток на 31-е декабря 1913 г.	Остаток на 31-е ноября 1921 г.	Остаток на 31-е ноября 1922 г.
	шт.	шт.	шт.
Европ. дильсы . . . .	1.170.333	911.886	1.666.536
" баттенсы . . . .	1.785.011	2.608.483	2.169.706
" эндсы . . . . .	941.707	253.394	293.347
Канадская ель:			
Дильсы . . . . .	399.806	139.911	798.784
Баттенсы . . . . .	371.468	746.323	483.515
Эндсы . . . . .	111.884	36.064	35.372

Анализируя приведенные цифры, мы видим, что остаток на 31 ноября сего года в общем соответствует переходному остатку к моменту закрытия навигации в 1913 году. Так как мы выше указали, что ввоз, а следовательно, и потребление, в текущем году составил всего 53% от ввоза 1913 г., то наличные запасы леса нельзя не признать слишком тяжелыми. Тем не менее, на рынке не наблюдается ни подавленного, ни реализационного настроения. Это должно быть объяснено тем, что: 1) крепкая потребность леса показывала непрерывный рост вплоть до самого последнего времени, 2) что правительством оказывается всяческая финансовая поддержка всем железнодорожным обществам, фабричным предприятиям и т. д., производящим те или иные строительные работы и 3) общим оптимистическим настроением деловых кругов в связи с ростом оборотов внешней торговли и с подъемом курса фунта стерлингов (в течение последних двух месяцев котировка доллара понизилась с 4,35 до 4,63 по отношению к фунту). Такое же в общем здоровое настроение отмечается и на восточном берегу Англии вообще. При этом общем настроении спрос на отдельные размеры и сорта все же далеко не равномерен. Очень тихо с еловым лесом, на который спрос фактически очень мал (конкуренция канадской ели и дешевой ели из окраинных прибалтийских государств). При этом в наихудшем спросе

еловые дильсы, в особенности 11 дюймовые. Попытки пускать ель на аукционы даже небольшими партиями все время кончались неудачей. Еловые баттенсы в лучшем спросе, но главным образом только 7 дюйм. и 8 дюймовые. С сосной дело обстоит гораздо лучше. Хотя и здесь отмечается слабое настроение к 11-дюймовым, зато все размеры от 9 д. и ниже (за исключением только некоторых размеров, как, например,  $2\frac{1}{2} \times 9$  и  $2\frac{1}{2} \times 6\frac{1}{2}$ ) в приличном спросе. В особо усиленном спросе последнее время был размер  $2\frac{1}{2} \times 7$ , а немного ранее того —  $2 \times 4$ ; в хорошем спросе  $2 \times 9$  и также бордсовые размеры.

Что касается сортов товара, то, конечно, как и всегда, на рынке недостаток в 1-ом и 2-м сортах, каковые, вследствие того, легче всего и размещаются. Однако, и по отношению к IV-ым сортам архангельского леса, которые еще 2—3 месяца тому назад с большой неохотой принимались покупателями, намечилось известное улучшение, хотя, может быть, и временное.

Что касается цен на местных рынках, то они должны быть признаны нормальными и характеризующими твердое настроение рынка. Они в общем соответствуют базисным ценам сиф плюс соответствующие надбавки за выгрузку, хранение и т. д., между тем, как в течение последних лет эти цены всегда отставали от базисных цен сиф. Результаты аукционов, происшедших в последнее время, в общем должны быть признаны пестрыми; за исключением только 11 дюймовых дильсов, для которых достигнутые цены во многих случаях были недалеко от 20 ф. ст. за стандарт, для остальных размеров цены, хотя с теми или иными вариациями, в общем соответствовали рыночным ценам.

Таково положение местного английского рынка к моменту закрытия навигации из лесоэкспортирующих стран. Оно дает основание экспортерам с определенным спокойствием взирать на развитие цен в наступающую кампа-

нию. Однако, значительные наличные запасы леса дают не меньшие основания английским импортерам, со своей стороны, с полным спокойствием наблюдать ход развития событий на лесном рынке. Поэтому заранее можно предвидеть, что в этом году по вопросу о ценах разыграется борьба не менее упорная, чем в прошлом году, с той только разницей, что в прошлом году шведы открыли кампанию с ценами 26 фун. стерл. и 18 фун. стерл. соответственно за дильсы и баттенсы, в этом же году они открывают ее с ценами на 40 шиллингов в среднем более. Другим очень важным моментом является вопрос о соотношении между ценами финских и шведских экспортеров; в прошлом году цены первых были на 5—7 фунтов ниже цен последних, и потому шведам пришлось фактически со своими продажами ждать до того момента, когда финны распродались более чем на половину со своими товарами, что продолжалось, примерно, до конца мая месяца. В этом же году финны открыли кампанию с котировками несравненно высшими, чем в прошлом году, доведя свои цены до нормального соотношения со шведскими. Вследствие этого, мы полагаем, можно рассчитывать, что базисные цены, приемлемые для обеих сторон, в этом году установятся значительно ранее, чем это было в прошлом году.

Русскому лесу, роль которого на английском рынке, как мы показали выше, теперь не особенно велика, естественно, и не будет принадлежать решающее положение в создании тех или иных цен. Можно сказать, и это в особенности относится к петроградскому лесу, что цены, которые удастся достигнуть за этот лес, будут зависеть не только от общего положения рынка, но и от того, как и в каком порядке, с какой последовательностью и с какой точностью соблюдения погрузочных ордеров будет производиться экспорт этого леса в будущую кампанию.

М. Тамаркин.

# Обзор лесных рынков.

(От собственных корреспондентов).

**АНГЛИЯ.** Всякого рода политические осложнения в европейских странах, разумеется, отражаются и на состоянии английского лесного рынка, и наблюдавшееся в начале года большое оживление вскоре несколько ослабело. При всем том виды на увеличение в ближайшем сезоне спроса на лесные материалы со стороны различных отраслей промышленности (строительной, железнодорожной, фабрично-заводской) сейчас значительно лучше, чем год тому назад. Правда, более высокие цены должны заметно отразиться на сбыте, но зато они же должны явиться стимулом к тому, чтобы привлечь на английский рынок лес из различных стран, а не только из одной Швеции и Финляндии. Англичане считаются с тем, что Россия усилит в этом году вывоз своих лесоматериалов: кроме того, наблюдается большой интерес к английскому рынку и со стороны Польши, Литвы, Эстонии и Румынии. Конкуренция всех этих стран, — не надо, кроме того, забывать и Канады, — может оказать влияние на цены в том отношении, что шведский и финский лес окажется дешевле того, что можно предполагать теперь. Имеются и другие основания рассчитывать, что цены к весне испытают известное понижение. Лесные экспортеры, как известно, ожидали большого спроса на пиленный товар из Франции и Бельгии для производства работ по восстановлению пострадавших во время войны департаментов, но шансы на осуществление этих надежд падают вместе с курсом французского франка. Поэтому, скандинавские и финские экспортеры привуждены все более и более рассчитывать на Великобританию, как на главного покупателя своих лесных товаров. Однако, с другой стороны, британские импортеры пока производят свои покупки довольно осторожно, так что, если спрос с континента не оправдает ожиданий, уровень требуемых экспортерами в последнее время цен едва ли удержится.

Леса в последнее время прибывает в Англию много, и запасов его на лондонском рынке имеется в настоящее время больше, чем в прошлом году, во всяком случае вполне достаточно для удовлетворения текущей потребности; дильсы же имеются на рынке в избытке. Большой спрос наблюдается за то на размер 2×4 хорошего качества для строительных целей, и цены на него заметно возросли. Сильное оживление наблюдается и с лесоматериалами 5-го сорта, цены на который также растут. Бессортный финский лес продается на базисе 18 ф. ст.—18 ф. ст. 10 ш. за баттенсы и 25 ф. ст. за дильсы. Охотнее покупают шведский лес, стоящий на 2—3 ф. ст. за стандарт дороже, нежели финский. По данным Аркоса за товар из Северной Швеции англичане платят следующие цены, фоб, на условиях отправки по открытию навигации:

Дильсы и баттенсы.		Бордсы. 5-й сорт.	
11"	27/10/0	29/10/0	18/5/0
10"	26/10/0	28/10/0	18/5/0
9"	25/10/0	28/0/0	18/5/0
8½"	21/0/0	—	—
8"	20/0/0	22/0/0	14/5/0
7"	18/0/0	18/10/0	14/5/0
6½"	17/10/0	18/0/0	13/5/0
6"	17/0/0	17/10/0	13/5/0

На русский бессортный лес цены на 3 февр. были таковы (в фунт. ст., сиф.):

	Беломорский.	Петроградский.	
	Сосна.	Сосна.	Ель.
11"	30—32	24—27	} 24—24/10
9"	28—33	25—27 10	
8"	} 22—22/10	21 10—22/10	19 10
7"		20—22	18—19
6—6½"	19/10—20	18—19	16—17/5
5"	} 18/10	15/10—16/15	14/5—16/10
4"		15/10—16/10	14/5—17

Колебания цен в зависимости от качества, обработки и состояния товара, а также от его местонахождения и спроса.

Сравнительно дешев белый лес, однако, спрос на него невелик. На рынке имеется много шведского белого леса, но импортеры не спешат запасаться им. Хороший лес в Хёрнезанде предлагают на базисе 16 ф. ст., фоб, за 7 дюйм. баттенсы; финны продают его по 14 ф. 10 ш., и тем не менее покупателей на него не находится. В ценах между красным и белым лесом в настоящий момент наблюдается ненормальная разница. Англичане терпеливо наблюдают за развитием рынка, рассчитывая, что белый лес может стать еще дешевле. В этом их укрепляет и то соображение, что в Англии появился лес, очевидно, предназначенный для Голландии, и там не получивший сбыта. Однако, имея в виду, что запасов белого леса в настоящее время в Англии немного, можно ожидать, что картина скоро изменится, и что на него появится спрос. Особенно это может случиться в тот момент, как только Голландия снова выступит в качестве покупательницы в северно-европейских странах.

Подвоз пропсов из заграницы идет усиленным темпом, главным образом из Франции и Португалии. Из Либавы и Данцига в последнее время еще поступает незначительное количество. Обильное предложение отражается на ценах, которые обнаруживают понижающую тенденцию: французские пропсы стоят в среднем 27 ш., португальские 26 ш. 6 п. Существует мнение, что благодаря отказу германских лесозаготовителей снабжать крепежным материалом Рурскую Область, французы вынуждены будут взять это снабжение на себя, от чего пострадают английские копи. Насколько такие опасения серьезны, сказать в настоящее время трудно, так как имеются основания думать, что французы окажутся в состоянии повысить заготовку настолько, что пропсов хватит не только для копей Рурского района, но и для южного Уэльса.

Рынок фанеры продолжает отличаться оживлением. В течение января месяца в Лондоне состоялось два аукциона, на которых продавались партии фанеры. Спрос на нее был большой, и она прошла по хорошим ценам. В частности, по-прежнему ощущается недостаток в березовой фанере. Цены на нее крепнут. То же самое с ольховой, лучшей выработкой, разной толщины. В течение января с ольховой фанерой состоялось несколько крупных сделок.

Статистические данные по внешней торговле Англии за 1922 г. показывают, что в истекшем году туда поступило пиленого леса из России 118.000 станд. (Всего

из России за этот период, как известно, было вывезено около 200.000 станд. леса). Принимая во внимание, что пиленого леса в Англию в течение 1922 г. было ввезено в общей сложности 1.211.735 станд. (в 1921 г. — 635.511 станд) имеем, что на долю РСФСР приходится 9,8% указанного количества. При этом Россия по импорту пиленого леса оказывается на четвертом месте, следуя за Швецией (23,7%), Финляндией (25,7%) и Канадой (11,7%).

### Цены на английском лесном рынке за 1922 г.

„The Timber Trades Journal“ публикует ход цен сиф и фоб на лондонском лесном рынке в течение 1922 года.

Январь. В январе за финляндские 3×9" б/с сосн. платили сиф Лондон 22 ф. 10 ш.; за 3×8—18 ф. ст.; за 3×7—17 ф. ст.; за 3×9 б/с данцигскую ель платили 19 ф. ст. сиф.

Февраль. В феврале местные импортеры заключили договоры с финляндцами на prompt deliveries (немедленная сдача) по следующим ценам сиф:

	фун. стер.
За 2×4" б/с по	15. 0.0.
" 2×5" " "	12.10.0.
" 2×6" " "	14.10.0.
" 3×6" " "	14. 0.0.
" 2×7" " "	16. 5.0.
" 3×8" " "	17. 0.0.
" 3×9" " "	21.10.0.

Март. В марте продажи на условия сиф были больше, чем в предыдущем месяце, но по тем же ценам.

Апрель. В апреле цены немного поднялись и кругом за те же размеры платили на 10 шиллингов

больше. За финляндский товар фоб платили 12 ф. 14 ш. на базисе 7", в зависимости от обработки.

Май. В мае, в связи с усиливавшимся спросом на лес с континента, экспортеры начали постепенно подымать цены. За финляндский товар хорошей марки платили сиф 18 ф. ст.—за 2×7", и 14 ф. 15 ш. за 2×4". Начались значительные покупки английскими импортерами в Швеции.

Июнь. Ситуация была та же, что в мае. Много контрактов была заключено на норвежский строганный лес, на базисе 18 ф. 10 ш. сиф за 7". За брак платили 10 ф. 10 ш. сиф. За 1×7 II сорта шведск. строганных бордсов платили 21 ф. ст. сиф.

Июль. В июле цены продолжали повышаться. За 2×4" сосн. б/с финл. платили 15 ф. 5 ш. сиф. В течение месяца были большие поступления норвежских словых баттенсов 5-го сорта. Сиф контракты на этот товар были заключены по средней цене 12 ф. 5 ш. за баттенсы и 13 ф. 10 ш. за дильсы.

Август. В августе цены держались те же, хотя на рынке было затисне. Финляндские экспортеры на осенние свои запасы заявили свои новые базисные цены за 9"—20 ф. ст. и за 7"—15 ф. ст. фоб.

Сентябрь. Спрос на строганный товар упал. За 2×4" платили на 1 ф. дороже, чем в предыдущем месяце. За 3×9 платили сиф 23 ф. ст., 3×8"—20 ф. ст., 3×7—19 ф. ст.

Октябрь. Октябрь был отмечен, как весьма оживленный месяц на сиф рынке, но цены стояли те же, что в предыдущем месяце.

Ноябрь. Ноябрь был фактически последним месяцем прибытий и для мелких покупателей последней возможностью пополнить свои склады для зимних потребностей. Цены стояли устойчивые.

Декабрь. Прибытие сократилось. Сделки состоялись незначительные.

### Запасы лондонских лесных складов и потребление за декабрь месяц 1922 года.

	Европейский хвойный лес		Американский лес			Всех стран вместе	Б о р д с ы		Плавучий лес.
	Дильсы	Баттенсы	Пайн	Спрус	Питс-пайн дильсы	Дильсы и баттенсы	Необработ. всех стран	Обработан.	
<b>Запасы</b>									
В доках Порт. Управления.	1.684.193 шт.	2.638.031 шт.	326.048 шт.	707.104 шт.	9.529 шт.	5.364.905 шт.	7.310.595 шт.	5.478.312 шт.	7.000 лoadc.
В частных верфях. . .	656.502 "	1.409.230 "	48.783 "	176.353 "	—	2.290.868 "	2.893.018 "	1.180.936 "	—
<b>Месячное потребление</b>									
Из доков Порт. Управления.	2.340.695 шт.	4.047.261 шт.	374.831 шт.	883.457 шт.	9.529 шт.	7.655.773 шт.	10.203.613 шт.	6.659.248 шт.	7.000 лoadc.
Из частных верфей. . .	152.675 шт.	327.738 шт.	11.345 шт.	48.760 шт.	1.303 шт.	536.811 шт.	672.795 шт.	544.210 шт.	735 лoadc.
Остается запас ва. . .	248.860 "	534.197 "	18.492 "	71.329 "	—	872.878 "	1.096.656 "	446.252 "	—
	401.535 шт.	861.935 шт.	29.837 шт.	115.089 шт.	1.303 шт.	1.409.689 шт.	1.769.451 шт.	990.462 шт.	735 лoadc.
	5.83 мес.	4.70 мес.	12.23 мес.	7.68 мес.	7.31 мес.	5.43 мес.	5.77 мес.	6.72 мес.	9.52 мес.

## Цены за пиленный лес в Англии.

Навигация истекшего года закончилась при следующих ценах на пиленный сосновый бессортный лес в фунтах стерлингов сиф:

	Беломорский	Шведский	Петроградский	Финляндский	Рижский и Данцигский
11" . . . . .	31 ф. ст.	30 ф.	26 ф.—27 ф. ст.	25 ф.—25 ф. 10 ш.	21 ф. 10 ш.
9" . . . . .	30 " "	29 " "	25 "10 ш.—26 ф.	25 "—25 " 10 "	19 " 10 "
8" . . . . .	23 " "	22 " 10 ш.—23 ф.	20 "—21 ф.	19 " 10 ш.—20 ф.	16 " 10 "
7" . . . . .	22 " "	21 " 10 "—22 "	19 "—19 ф. 10 ш.	18 " 10 "—19 "	16 " 10 "
6 и 6½" . . . . .	19 " "	20 "—20 ф. 10 "	18 " "	17 " "	15 " 10 "
5" . . . . .	17 ф. 10 ш.	18 " "	16 " "	15 " 10 ш.	13 " 10 "
4" . . . . .	17 " 10 "	17 " 10 ш.	16 " "	15 " 10 "	13 " 10 "

## Годовые отпуски пиленого леса из лондонских доков.

	1922 г.			1921 г.		
	Дильсы, баттенсы, бордсы.	Переработ. доски.	Всего.	Дильсы, баттенсы, бордсы.	Переработ. доски.	Всего.
Со склада . . . . .	87.524	24.142	111.666	97.048	24.721	121.769
Непосредственно с пароходов .	143.161	19.720	162.881	75.426	12.525	87.951
	230.685	43.862	274.547	172.474	37.245	209.720

**ФИНЛЯНДИЯ.** Опубликованные только что итоги внешней торговли Финляндии за 1922 г. позволяют сделать следующие заключения.

Всего вывезено леса из Финляндии:

В 1922 г. из общей суммы экспорта на 4.461,1 миллион. финск. мар. вывезено леса на 2.292,7 миллион. финск. мар. (51,5%).

В 1921 г. из общей суммы экспорта на 3.389,4 миллион. финск. мар. вывезено леса на 1.528,9 миллион. финск. мар. (45%).

П и л е н ы х материалов в течение 1922 года вывезено из Финляндии всего 843.938 станд. (в 1921—623.495 станд., в 1913 г.—903.000 станд.)

Вывоз необработанного леса и дров в 1922 г., по сравнению с 1913 г., сократился весьма значительно.

По странам вывоз финляндского леса и деревянных изделий в 1922 году распределяется следующим образом:

В Англию	на 963.2 миллион. фин. мар.
" Голландию	" 325.6 " "
" Францию	" 322.6 " "
" Бельгию	" 225.5 " "
" Германию	" 131.1 " "
" Данию	" 114.7 " "

Что касается фанеры, то ее вывоз из Финляндии в 1920—22 г. характеризуется следующими цифрами:

Фанера.	Количество (в кгт.).	Ценность в финск. мар.
1920	—	12.890.064
1921	10.210.829	24.632.520
1922	20.059.302	51.921.826

К началу февраля текущего года в Финляндии было продано около 200 000 станд. пиленого леса для отправки в ближайшую навигацию. Больше всего купила Англия. В Голландию и Данию продано довольно много, во Францию очень мало. В Голландию продано за последние дни несколько партий ели обычных размеров. Цены на нее обычно 175—180 флор. за 7" баттенс. Союз финских лесопильных заводов считает ближайшие перспективы лесного рынка весьма благоприятными. „Каупалахти“ оценивает лесоэкспортные

возможности Финляндии на 1923 г. приблизительно в 650.000 станд. В 1922 г., как указано выше, было вывезено за границу свыше 800.000 станд., но в это число вошли и старые запасы, каковые в настоящее время могут считаться исчерпанными. Большинство сделок заключается в настоящее время с мелкими английскими импортерами, так как крупные придерживаются выжидательного образа действий. Финляндские экспортеры требуют теперь за 7" баттенс 16 фунт. на условиях уплаты наличными авансом, иногда же на 5 шиллингов больше, но импортеры считают совершенно достаточной цену в 15½ фунтов. Цены на 6", 5" и 2×4 сильно варьируют. Так, цена на 6" колеблется между 13 и 15 фунт. Крупные же экспортные фирмы назначают совершенно иные цены, причем цены первосортных товаров чрезвычайно устойчивы, при условии платежа против коносаментов. Большой спрос держится на 2×4 дюйм., цены на которые равны 14 ф. ст. 10 ш.—15 ф. ст. фоб (лучших марок). Хорошо раскупаются и другие материалы толщиной в 2 дюйма. Цены на 2×4½, 5 и 6 дюйм. крепнут. 2×4½ и 5, обычно стоящие дешевле 2×4, в этом году по цене приближаются к ним. Хороший спрос и на 1×6, 1×7, толщиной в ¾". Бельгийцы покупают по весьма хорошим ценам. За 3×9 они платят 24 ф., за 8½"—22 фунт., за 2×8 и 3×8—19½ ф.; 7-ми дюйм. баттенсы—18½ ф., 7-ми дюйм. бордсы 19 ф., 2½×6½—17½ ф. и 5½ и 5" баттенсы и бордсы—15 ф. 15 ш. На фанеру заключено много сделок, цены на которую, по сравнению с концом прошлого года, очень хороши. Спрос на финляндскую березовую фанеру оживленный, так как ее запасы в Англии весьма не велики. Рынок березовой фанеры будет, по всей вероятности, очень твердым в течение предстоящего полугодия, в особенности относительно лучших сортов.

На рынке пропсов с осени настроение твердое. Спрос очень оживлен. Несмотря на это, сделок заключено немного вследствие неустойчивости курса: покупатели хотя и покупают на ф. ст. с уплатой при погрузке, продавцы же предпочитают продавать на фин. марки с авансом. Последние сделки заключались по 700—750 марок на англ. сажень, фоб, с неболь-



ним авансом или же с обязательством для покупателей взять товар немедленно по открытии навигации; некоторые сделки заключены в шиллингах (80—85 ш.), каковая цена в тот момент была больше, чем 700—750 м., но будет ли она больше и во время погрузки товара — неизвестно. Финляндия в этом году окажется не в состоянии дать столько же пропса, как в прошлом, вследствие неблагоприятной зимы и значительного сокращения рубки в сев. Финляндии. Южная Финляндия, вероятно, сможет доставить прежнее количество.

**ГЕРМАНИЯ.** Положение германского лесного рынка продолжает оставаться весьма тяжелым. Цены в декабре—начале января возросли настолько, что значительно обогнали цены мирового рынка, в результате чего в Германию начал импортироваться лес из Америки. „Гольдвелль“ констатирует тот факт, что в тот момент, когда американский сосновый кругляк стоил 15 долларов, что при курсе 1 доллар=7,000 марок составляет 105.000 мар., франко пристань Гамбург, в Восточной Пруссии и Мекленбурге платили за лес от 160.000 до 180.000 марок. Позднее, когда марка стала катастрофически падать, германский лес стал в цене понежнго уравниваться с иностранным.

Вообще, в германской лесной промышленности, в отличие от всех прочих отраслей ее, можно было в течение ближайшей пары месяцев наблюдать следующее странное явление: в декабре, когда курс марки стал улучшаться, за круглый лес платились бешеные цены, цены же на лесоматериалы от них сильно отставали. В начале же января, когда, после того как выяснилась безуспешность Парижской конференции, марка стала падать, цены на лес начали меняться в обратном направлении. В то время, как в декабре германские цены были выше мировых, в январе они либо пошли на убыль, либо задержались в своем движении, так что цены германского и мирового рынка приблизительно уравнились. В общем, опыт последних двух месяцев показал, что цены на лес подчиняются своим собственным законам, и что их кривая отнюдь не следует за кривой валюты; кроме того, выяснилось еще и то, что пиленный материал в смысле цен далеко не находится в такой зависимости от кругляка, как это считалось прежде. Несмотря на сравнительное падение цен на лесоматериалы, спрос на них все же остается вялым, так как потребители не в состоянии платить требуемых с них цен. При существующих ценах на пиленный лес торговцы, разумеется, не могут позволить себе держать на складах такое количество товара, как в начале 1922 г. Мебельные фабрики сильно сократили свое производство. Столярные мастерские жалуются на отсутствие заказов.

Тяжело отражается на положении деревообрабатывающей промышленности в Германии чрезмерный рост железнодорожных тарифов. На рынке лесных материалов господствует выжидательное настроение, и покупатели от сделок воздерживаются. Чехо-словацкие фирмы предлагают большие партии лесоматериалов, но покупать много леса у них немцы в настоящий момент не могут по причинам валютного характера.

Экспорт леса из Германии в последний год испытал сильное сокращение. В 1922 г. германские лесоэкспортеры не использовали даже предоставленного им квоты вывоза контингента. В самом деле, из установленного на второе полугодие контингента для кругляка хвойных пород, в количестве 50.000 феметр, или было вывезено лишь около половины; для пиленного леса хвойных пород, при контингенте в 150.000 куб. метр., вывезено 22 $\frac{1}{2}$ % для лиственного леса всего лишь около одной трети.

Таким образом, замечает германский лесопромышленный орган „Гольдвелль“, откуда мы заимствуем вышеприведенные сведения, само собой падают как претензии репарационной комиссии, утверждающей, что Германия вместо того, чтобы выдавать свой лес Антанте, вывозит его в нейтральные страны, так и жалобы представителей деревообрабатывающей промышленности, что от чрезмерного вывоза леса из Германии сильно страдают интересы германских потре-

бителей. Цифры показывают, что лесоэкспортные возможности Германии, оцениваемые правительственными кругами и без того достаточно низко, остаются, тем не менее, далеко не использованными.

**ФРАНЦИЯ.** „Le Bois“ приводит заявку французского правительства на требование от Германии в 1923 г. лес по репарационным платежам.

Франции требуются следующие сортаменты хвойного леса (в кубич. метрах):

**Б р у с ь я и д о с к и.**

Длина 6-12 метр., 14×14 сант. до 22×22 сант., средняя длина 8 метров . . . . .	75.000
Длина 3,50-9 метр., средняя длина 4,50 метров, 225×70 мм., миним. длина 4 м. . . . .	510.000
Длина 3-8 метр., средн. длина 4,50 метров, 180×165 мм. . . . .	195.000
Длина 3-8 метр., средн. длина 4,50 метров, 165×65 мм. . . . .	120.000
Длина 3-8 метр., средн. длина 4,50 метров, 155×65 мм. . . . .	30.000
Длина 3-6 метр., средн. длина 4 метра, шир. 18-36 сант., средн. шир. 23 сант., толщ. 26 мм. . . . .	60.000
То-же самое, толщ. 34 мм. . . . .	15.000
„ „ шир. 10-17 сант., толщ. 12 мм. . . . .	45.000
„ „ толщ. 15 мм. . . . .	15.000
Длина 3-6 метр., средн. длина 4,50 метров 60×60 мм. . . . .	60.000
То-же самое, 76×76 мм. . . . .	195.000
„ „ 76×110 мм. . . . .	75.000

**Л а т т ы.**

Длина 2-4 метра, средн. длина 3 метра, 25×27 мм. . . . .	15.000
--	--------

**П а р к е т.**

Обработан. строган. пицнтован., толщ. 24×25 мм., шпр. 110-110-120 мм., длина 3 метра, и выше . . . . .	73.000
--	--------

**ЛАТВИЯ.** В связи с занятием Рурской области и происходящими там событиями, мировой лесной рынок находится в настоящее время в состоянии некоторой депрессии.

Однако, в Риге попрежнему хорошим спросом пользуются осина, папиргольц—по цене около 8 ф. ст. за куб. саж., 7×7×7 фоб, и тес, из коего за стиппера (при спецификации 50%—1 сорта, 40%—2 сорта и 10%—3 сорта) можно получить около 65 шилл. за лод и тимбера 14×14 по цене 80-90 шилл. за лод (50 кф.). Пользуются спросом и пиленные материалы 2 $\frac{1}{2}$ ×7 длиной 7-3" и 7-6" по цене ф. ст. 13-фоб Рига для бельгийских шахт.

Усилился спрос на фанеру, которую можно продать по цене: I сорт—12 ф. 10 ш., II сорт—11 ф. 10 ш., III сорт—8 ф.

В начале февраля ожидалось закрытия навигации в Рижском порту, так как установились морозы, и у берегов Кенигсберга и Данцига появился лед.

**ПОЛЬША.** В последнее время наблюдается усиление лесного экспорта из Польши, что в значительной мере объясняется продолжающимся обесцениением ее валюты, с одной стороны, и колоссальным повышением цен на германском рынке, с другой. В кругах местных потребителей отлив леса за границу, разумеется, вызывает большое недовольство. Цены растут неимоверно, и внутренний рынок лишен возможности покрывать свои потребности. Отмечают, между прочим, кризис спичечных фабрик, которые оказываются не в состоянии покупать лес по чрезмерно высоким ценам. По сообщению из Латвии, за последнее время наблюдается усиление вывоза польского леса через Динабург, пропускающий ежедневно 10-15 вагонов, груженых лесом. Но, главным образом, польский лес стал идти теперь во Францию вместо Германии, где он имел хороший сбыт до обесценения германской валюты. Торговый отдел польского посольства в Париже принял на себя, в согласии с французскими торговыми фирмами, экспорт польского леса во Францию. Таким

образом, обе стороны надеются избежать ненужного и слишком дорогого посредничества Германии в деле снабжения пострадавших во время войны областей Франции нужным им лесом.

**ЧЕХОСЛОВАКИЯ.** Положение на рынке леса становится в общем более благоприятным. Наиболее крупным покупателем леса в настоящее время является, несомненно, Германия. Верхнесилезские и Вестфальские копи закупили в Чехословакии значительное количество крепкого леса. Далее, правление германских государственных железных дорог вошло в соглашение с несколькими крупными чехословацкими фирмами относительно поставки шпал. Кроме того Германия закупает также телеграфные столбы и иные виды материалов. Неблагоприятно отражается на условиях сбыта конкуренция со стороны чехословацких лесопромышленников. В январе заключено несколько крупных сделок с французами. Тот факт, что французы считают момент подходящим для покупки леса в большом количестве и стараются обеспечить себя им на продолжительное время, свидетельствует о том, что они рассчитывают на повышение цен.

## Фрахты.

Транспортное Общество „Гернандт и Седервал, Стокгольм“ в отчете ст 22.I констатирует тот факт, что фрахтовка судов для пиленных материалов на ближайший сезон протекает весьма оживленно. Последние котировки таковы. Дильсы, баттенсы, бордсы: Гефле—Грет Ярмат 43 шил. 9 п.; 480 ст., Гернезанд—Лондон 50 шил. 3 п.; Умеа—Лондон 45 шил.; 530 ст., Лулеа—Гуль 55 шил.; Трангзунд—Лондон 42 шил. 9 п.; 400 ст. Улеборг—Гуль 55 шил.

Короткие пропусы: Вивдава—Бо'несс (Шотландия) 40 шил. за саж., с условием намеренной погрузки. Гавге или Або—Вест Гартлупул на январь—март 45 шил. за саж. Из портов южной Финляндии в Шотландию или в порты Восточного побережья Англии, на ближайший сезон, 41 шил.—42 шил. 6 п. за саж.; то же самое из портов северной Финляндии: 45 шил.—45 шил. 9 п. за сажень.

## Библиография.

**В. В. ФААС.** Леса Северного района и их эксплуатация. Вып. 15-й Трудов Северной Научно-Промысловой Экспедиции. В. С. Н. Х. Государственное Издательство. Москва—Петроград, 1922 г.

Имя В. В. Фааса пользуется почетною известностью в лесной литературе, как автора целого ряда работ по экономике лесного хозяйства. Только что выпущенная в свет Государственным Издательством в серии Трудов Северной Научно-Промысловой Экспедиции В. С. Н. Х., новая работа В. В. Фааса о лесах Северного района удовлетворяет давно назревшей потребности в характеристике лесов Северного района и тех возможностей, которые обещает их эксплуатация. Кроме общих сведений о лесах Северного района, их количестве, лесистости, распределении лесов по категориям владения и краткого описания главнейших древесных пород, отдельные главы в книге посвящены составу лесов Северного района по господствующим древесным породам, характеристике лесных пород и важнейших типов лесонасаждений Северного

сведениям о преобладающих системах лесного хозяйства, оборотах рубки и хозяйства и примерном отпуске древесины из лесов Северного района, а равно о лесной промышленности и лесной торговле и важнейших нуждах лесного хозяйства Северного района. Последняя (IX) глава, посвящена электрификации древесного топлива в Северном районе и принадлежит перу, выдающегося специалиста по этому вопросу, инженера Д. Ф. Шапиро. В книге около 200 страниц приложений, иллюстрирующих соответствующие главы.

По существу книга представляет итоги наших знаний о лесах Северного края и с этой стороны является чрезвычайно ценной и своевременной. Книга, очевидно, написана по заданию Северной Научно-Промысловой Экспедиции и, как всякая программная работа, стремится к полноте освещения изучаемого вопроса. Благодаря этому не все главы книги равноценны. Нам кажется, что ту же работу правильнее было бы выполнить в виде сборника, в котором отдельные главы были бы разработаны соответствующими специалистами. Точно также, мы считаем не правильным включение в Северный район Петроградской и в особенности Псковской губерний, равно как 3-х северных уездов Пермской губ. Северный край—бассейн рек Северного Ледовитого Океана и расширение его за означенные пределы искусственно. Петроград—как центр Приозерной Области и Прибалтийского района и ближайший к Центральной России порт, несомненно, заслуживает, с тяготеющим к нему лесным районом, совершенно самостоятельной работы, соответствующей важности этого пункта для лесного хозяйства страны. То же относится к 3-м северным уездам Пермской губ., входящим в Уральский район. Поэтому соединение в одной работе этих совершенно самостоятельных и самодовлеющих районов лишь оостожнило задачу автора.

**Г. Ф. ЧИРКИН.** Пути развития Мурмана. Изд. Правления Мурманской жел. дор. Петроград, 1922 г.

Краткий, на 46 страницах, очерк Г. Ф. Чиркина содержит в себе итоги современных знаний об Олонецко-Мурманском крае, его рыбных, звериных, лесных, минеральных и проч. богатствах и о плане колонизационных мероприятий в нем. Как справедливо указано в предисловии к книге, очерк Г. Ф. Чиркина может служить основой для ознакомления с положением края. Не со всеми выводами автора можно всецело согласиться, как, напр., в вопросе о методе колонизации и о той совершенно исключительной роли, которая приписывается Мурманской жел. дор. в деле промышленного оживления края (наши разногласия в этом вопросе известны нашим читателям: пионерная роль Мурманской жел. дор. не так велика, как ее себе представляет автор) не колонизация сама по себе, и не роль в ней Мурманской жел. дор., а вовлечение природных богатств Мурманско-Олонецкого края в общий хозяйственный оборот страны, для чего вполне назрели объективные экономические, исторические и политические условия, неизбежно вызовут и промышленное оживление края, и его колонизацию, и увеличение грузооборота самой Мурманской ж. д.; так. обр. колонизация должна явиться следствием, а не причиной промышленного оживления края. Но независимо от этой основной точки зрения, необходимо признать стройность и последовательность развития идей автора, а это придает всему очерку ценность и единство.

С внешней стороны брошюра издана изящно.

С. Г.

Издатель: Правление гостреста „Северолес“.

Редактор: Редакционная Коллегия.

Адрес Редакции: Москва, Мясницкая, 13.

Office: Moscow, Miasnitskaja, 13. Severoles.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННЫЙ и ЛЕСОЭКСПОРТНЫЙ ТРЕСТ  
Северо-Западной области

== „ПЕТРОЛЕС“ ==

ooooo

Адрес Правления: ПЕТРОГРАД, Екатерининский канал, д. 6—2.

Адрес для телеграмм: ПЕТРОЛЕС—ПЕТРОГРАД.

ЗАВОДЫ и ЛЕСНЫЕ СКЛАДЫ: в Олонецкой, Череповецкой, Псковской и  
Петроградской губерниях.

ЭКСПОРТНЫЙ ЛЕСНОЙ СКЛАД—Петроград, Новый Порт.

ПРОДАЖА ЛЕСНЫХ МАТЕРИАЛОВ. Прием заказов на поставку лесных  
материалов.

ЭКСПОРТНЫЕ ЛЕСНЫЕ МАТЕРИАЛЫ: шпалы, переводные бруссы и т. д.

Запросы и заказы направлять в Правление.

== ГОСТРЕСТ ==

„СЕВЕРОЛЕС“

**ПРЕДЛАГАЕТ ГОСУЧРЕЖДЕНИЯМ И КООПЕРАЦИЯМ СУХИЕ ДРОВА**

**РАЗЛИЧНЫХ РАЗМЕРОВ**

**НА СТАНЦИЯХ СЕВЕРНЫХ ЖЕЛ. ДОР. В РАЙОНЕ ОТ АРХАНГЕЛЬСКА ДО СТ. ШАЛАКУША,  
а также и повагонно с доставкой в Москву.**

**С ЗАКАЗАМИ И ЗА СПРАВКАМИ**

**обращаться в ЛЕСОЗАГОТОВИТЕЛЬНЫЙ ОТДЕЛ ПРАВЛЕНИЯ**

**МОСКВА, Мясницкая. 13.**

**Телефон (коммутатор) №№ 26-68, 26-88, 27-52 и 48-45; добавочный № 35.**

## Государст. Лесная Контора Централ. Района ЦУЛП'а (ЦЕГОЛЕС)

открыла свои действия по заготовке и сбыту дров и лесоматериалов в губерниях Центрального Промышленного Района.

**Начальник Цеголеса—Д. Г. ЛОНИНОВ.** (Тел. 1-59-56).

**Зам. начальника Цеголеса—М. Л. ГРИНШТЕЙН,** (Тел. 2-22-50).

**Пом. начальника Цеголеса—В. И. ГОРТИНСКИЙ.** (Тел. 2-81-46).

### НАЧАЛЬНИКИ УПРАВЛЕНИЙ:

Управляющ. делами—С. Е. Флорианский. (Тел. 1-61-45) // Коммерческое Управл.—Н. Я. Врольницкий. (Тел. 1-92-94)  
Производствен. Управл.—А. Я. Воронцов. (Тел. 1-92-51) // Главный Бухгалтер — Н. В. Костин. (Тел. 1-92-29)

## ЦЕГОЛЕС ПРЕДЛАГАЕТ:

наркоматам, трестам, гос. и коопер. учрежден., имеющим нужду в дровяном топливе, свои услуги:

1) По заготовке, вывозке, сплаву и доставке франко-станция, по указанию потребителей, дровяного топлива и лесоматериалов по договорам, с выполнением на лесосеках: а) предоставляемых их потребителям, б) подлежащих приобретению за счет потребителей, в) принадлежащих ЦЕГОЛЕСУ.

2) По сделкам купли-продажи и транспортированию дровяного топлива единовременными партиями.

3) По операциям отвода лесосек.

4) По топливно-погрузочным операциям.

Адрес ЦЕГОЛЕСА: Москва, Солянка, 1 (вход с Б. Ивановского пер).

## ПРАВЛЕНИЕ ОБЪЕДИНЕННЫХ ФАБРИК

катушечно-челночного производства

# КАТУШЕЧНО-ЧЕЛНОЧНЫЙ ТРЕСТ

Положение о Тресте утверждено ВСНХ 3 апреля 1922 г.

СОСТАВ ПРАВЛЕНИЯ: { Председатель Правления И. П. Богрецев.  
Члены Правления: А. Я. Сипелькин, Н. М. Шевелев.  
Кандидаты: Г. П. Артюшков, М. С. Аносов.

Трест принимает заказы на разного рода катушки, пирнсы, бобины и др. токарные и строганные изделия и принадлежности для прядильных и ткацких фабрик.

ФАБРИКАМИ ТРЕСТА ИЗГОТОВЛЯЮТСЯ ЧЕЛНОКИ ДЛЯ ЛЬНЯНЫХ, ХЛОПЧАТО-БУМАЖНЫХ И СУКОННЫХ ТКАЦКИХ СТАНКОВ.

Правление Треста помещается: Москва, Больш. Лубянка, д. 15, кв. 21.

**Телефон № 98-79.**

**ТРЕСТ ПОКУПАЕТ:** твердую породу дерева, бук, граб, пальму, жель белую, лан, сталь и прочие предметы для технического оборудования фабрик.

# **„DNIERPROLES“**

**Timber State Trust of the Dniepre-region & its tributaries.**

**Head-office:** Kiev, Lutheran-street, 12.

**Agencies:** Moscow, Lubianski proiezd, 3, kv. 37. — Charkow.

**S E L L I N G**

of wood, round-timber, boards, staves, treeplies, wood-packing materials

Floating & water-transport

of wood, timber materials, staves and all other goods down the Dniepre & its tributaries.

# **„DNIERPROLES“**

**Reichsverein des Holzhandels im Gebiete des Dniepers & dessen Zuflüssen.**

**Verwaltung:** Kiev, Luteranskaia, 12.

**Abteilungen:** Moskau: Lubianskii proiezd, 3, w. 37. — Charkov.

**V E R K A U F V O N:**

Brennholz, Rundholz, Brettern, Furnierholz, Verpackungsmateriale.

Flößen & Wasserversendung von:

Brennholz, Holzmateriale, Spannholz, und andere Waaren durch den Dnieper & s. Zuflüssen.

## **Технико-Экономический Совет Съездов бумажной промышленности (Т Э С)**

**МОСКВА, Никольская, 12.**

**ИЗДАЕТ ДВУХМЕСЯЧНЫЙ ЖУРНАЛ**

## **„БУМАЖНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ“.**

Постоянные отделы: экономический, технический, новости  
заграничной литературы, испытания бумаг и материалов,  
профессионально-техническое образование, библиография.

**Вышел № 1; печатается № 2—3.**

**ПРИЕМ И ОБМЕН ОБЪЯВЛЕНИЙ И СПЕЦИАЛЬНЫХ КНИГ.**

**При ТЭС'е состоят: БУМАЖНАЯ НАУЧНО-ИСПЫТАТЕЛЬНАЯ СТАНЦИЯ,  
(Варварка, 5)**

— выполняющая анализы и испытания бумаг и сырых материалов, и —  
БИБЛИОТЕКА техно-экономической литературы по бумажной промышленности.

Государственное Объединение Лесной и Деревообрабатывающей  
Промышленности Гомельской губ.

**„ГОМЛЕС“.**

(Утверждено Президиумом В.С.Н.Х. 23 мая 1922 г.) Гомель. Советская, 14.

**ОТКРЫЛО СВОИ ДЕЙСТВИЯ 1-го июня 1922 г.**

**ПРЕДЛАГАЕТ:** ПИЛЕННЫЕ МАТЕРИАЛЫ всех размеров и сортов, ДРОВА, БРЕВНА, ШПАЛЫ, ПОДТОВАРНИКИ, ОБОДЬЯ, СПИЦЫ и КОЛЕСА, ОБРУЧИ, КЛЕПКУ ОСИНОВУЮ и ДУБОВУЮ СТРУЖКУ, ЯЩИЧНЫЕ КОМПЛ. ЯБЛОЧНЫЕ, ТАБАЧНЫЕ и др.

**ПОКУПАЕТ:** ПИЛЫ СТАНКОВЫЕ, ПРОДОЛЬНЫЕ и КРУГЛЫЕ, КАМНИ НАЖДАЧНЫЕ, РЕМНИ ВЕРБЛЮЖЬИ, РЕЗИНОВЫЕ и др. ТЕХНИЧ. ПРИНАДЛ. для лесопильных заводов.

**СОСТАВ ПРАВЛЕНИЯ:**

Председатель Правления А. Я. ЧУХМАН.  
Коммерческий Директор Л. А. ГУТЕРМАН.  
Технический Директор А. С. КУРАС.

**Представительства при конторах Гомельского Губсовнархоза:**

МОСКВА, Ильинка, ст. Гостинный двор, комната № 87, телеф. № 96-62, уполн. Я. М. КАГАН.

ПЕТРОГРАД, Морская, № 21, кв. 9. Уполномоченный М. БОЛОТИН.



ХАРЬКОВ, гостин. „Метрополь“, Уполномоченный Г. С. БЕРКОВ.

КИЕВ, Фундуклеевская, гостиница „Гладниук“, Уполномоченный Л. Б. ПЕВЗНЕР.

**С К Л А Д Ы:**

В ПОДОЛИИ, ВОЛЫНИ, УМАНИ, КРЫМУ, ПОЛТАВЕ, ПРИЛУКАХ, РОМНАХ и др. гор. УКРАИНЫ

State Trust of the Forest & Timberworking Industry in the Gomel district

**„G O M L E S“.**

(Approved by the Presidium of Supreme Economic Council on May 23-d 1922).

□ □ □ G o m e l, Sowlet-street 14. □ □ □

**Established the 1-st June 1922.**

**OFFERS:** Sawn goods of all kinds & dimensions, wood, timberlogs, sleepers, small pieces, wheelfellies, spokes & wheels, rings, aspen & oaks-slaves, wood-shaving, sets of boxes for apples, tobacco e. t. c.

**B U I E S:** Frame saws, logs & round saws, emery wheel, camel & india rubber belts & other technical fittings for saw-mills

**BOARD of DIRECTORS:**

Chairman A. I. CHUCHMAN.  
Commercial Director L. L. GUTERMAN.  
Technical Director A. S. KURAS.

**Agencies at the offices of the Gomel Government Economic Council:**

Moscow, Ilinka, Stary Gostinny Dvor, N 87, tel. 96-62.  
Representative I.M. Kagan.

Petrograd, Morskaya, 21 kv. 9. Representative  
M. Bolotine.



Kiev, Fundukleevskaia, Hotel „Gladiniuk“, Representative L. B. Pevzner.

Charkov, Hotel „Metropol“, Representative G. S. Berkov.

**WAREHOUSES:**

In Podolia, Volin, Uman, Crimea, Poltava, Priluki, Romny, & other towns of Ukraine.

**П Р А В Л Е Н И Е**  
**Лесопромышленного Т-ва на паях**  
**„ВОЛЫНЬЛЕС“**

утвержденное Президиумом У. С. Н. Х. 24/IX—1922 г.  
открыло свои действия в гор. ЖИТОМИРЕ.

**СОСТАВ ПРАВЛЕНИЯ:**

Предправления, он же Директор-Распорядитель КОЛТУНОВ.  
Члены Правления: БАБКОВ, ПОЛУПАНОВ.

Правление Товарищества производит продажу всякого рода  
лесных материалов и принимает на себя заготовку в текущем  
лесозаготовительном сезоне.

Адрес Правления: гор. ЖИТОМИР, Бульварная ул.

**П Р А В Л Е Н И Е**  
ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБЪЕДИНЕНИЯ ЛЕСНОЙ И  
ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ „БРЯНСКЛЕС“

**ПРЕДЛАГАЕТ:** государственным учреждениям, трестам, кооперативам, обще-  
ственным организациям ДРОВА и ЛЕСНЫЕ МАТЕРИАЛЫ  
(шпалы, переводные брусья, пиленный материал, древесную стружку, древесный уголь и т. п.).

**ПРИНИМАЕТ ЗАКАЗЫ:** на изготовление всех сортов и спецификаций лесных  
материалов для внутреннего рынка и для экспорта.

Адрес: г. БРЯНСК, ул. Адлера, д. № 42.

**THE BOARD OF DIRECTORS**  
OF THE TIMBER STATE  
& TIMBER-WORKING TRUST „BRIANKSLES“

**OFFER:** Wood & timber (sleepers, beams, sawn goods, timber shavings, wood-  
coal & c.), for the use of State-departments, Trusts, Cooperatives &  
other organisations.

**ACCEPT ORDERS** for preparing sawngoods of all kind of specification  
for local market & export.

Address: BRIANSK, Adler's Street, № 42.

Мебель б. фабрики МЕЛЬЦЕРА и ТАРАСОВА.

# ПЕТРОДРЕВТРЕСТ

(Государственный Трест Заводов Деревообрабатывающей Промышленности Петроградской губ.).

**ПРЕДЛАГАЕТ** СО СВОИХ ЗАВОДОВ и СКЛАДОВ

ПИЛЕННЫЕ ЛЕСОМАТЕРИАЛЫ ЛЮБЫХ СОРТИМЕНТОВ, — БЕЛОДЕРЕВНЫЕ и КРАСНО-  
ДЕРЕВНЫЕ, ЯЩИКИ РАЗНЫХ ТИПОВ и НАЗНАЧЕНИЙ, ПРОСТЕЙШУЮ МЕБЕЛЬ, КОРЗИНЫ  
и ЩЕТКИ, ДРЕВЕСНУЮ СТРУЖКУ.

**ПРОИЗВОДСТВО** КОНТОРСКОЙ и ИЗЯЩНОЙ МЕБЕЛИ, ПОЛНЫЕ  
ОБСТАНОВКИ, РОЯЛИ и ПИАНИНО.

**РЕМОНТ,** ОТДЕЛКА и ОБСТАНОВКА КВАРТИР, ТОРГОВЫХ ПОМЕ-  
ЩЕНИЙ, ОБОЙНЫЕ РАБОТЫ.

Срочное исполнение заказов.

С ЗАПРОСАМИ ОБРАЩАТЬСЯ: Петроград, проспект 25 Октября, д. № 5.  
Правление Петродревтреста. — Телефон 5-59-81.

Рояли и пианино бывш. фабрики ШРЕДРА.

Furniture of the ex—Meltzer's & Tarassoff's Factory.

# PETRODREVTRUST

(Uniting State Timberfactories Trust  
of the Petrograd district).

**OFFERS:** Red & white sawn timber goods of all specification, cases  
different sizes & types, ordinary furniture, baskets & brushes, timber-shavings—  
from their own factories & warehouses.

**PRODUCTION** of office & house furniture, complete sets of furniture,  
piano-fortes & pianos.

**REPAIRINGS,** furnishing of houses & offices. **WALLPAPERING**

**Orders delivered promptly.**

For all information apply: Petrograd, Prospect of 25-th October, 5.

Board of „Petrodrevtrust“. — Tel. 5-59-81.

Pianos & piano-fortes of the ex—Shroeder's Factory.



## УКРВНЕШГОСТОРГ

Украинская Государственная Лесозаготовительная Контора

### „ЭКСПОРТЛЕС“.

С ПРАВАМИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА.

ПРАВЛЕНИЕ: Харьков, Ветеринарная, 4.

#### СОСТАВ ПРАВЛЕНИЯ:

Председатель: П. И. Коломийцев.

Члены Правления: Г. А. Рапопорт, Д. В. Колиух, Ф. Е. Мазель.

Контора производит операции по заготовке на собственных отводах и по закупке экспортных лесоматериалов у лесотрестов, кооперативов, иных организаций и частных лиц, а также принимает комиссионные поручения по вывозу и продаже за границей лесоматериалов и закупке импортных предметов лесной промышленности.

ОТДЕЛЕНИЯ: в Киеве, Крещатик, 30.  
„Одессе, ул. Ленина, 8.  
„Знаменке.

ЗАГРАНИЧНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА: в Берлине (Укрторгпред).  
„Лондоне (Аркос).  
„Данциге.

Телеграфный адрес всюду „ЭКСПОРТЛЕС“.

## UKRVNESHTORG

Ukrainian State Timber-Export office

### „EXPORTLES“.

REGISTERED COMPANY.

#### ADDRESS OF THE BOARD:

Kharkov, Veterinarnaia 4.

#### BOARD OF DIRECTORS:

Chairman: P. I. Kolomitzev.

G. A. Rappoport, D. V. Koliouch, F. E. Mazel.

Exploitation of Timber in the forests of thy Co and. Purchase of export materials from timber-trusts cooperative societies, various other organizations and private persons. Takes on commissions the export and sale abroad of timber materials as well as the import of goods for the timber-industry.

Branches: Kiev, Kreshtchatik 30.  
Odessa, onlitsa Lenina 8.  
Znamenka.

Agencies abroad: Berlin (Ukrainian Trade Representative  
London (Arcos).  
Danzig.

Telegrammes: „Exportles“.

## „ВОЛГО-КАСПИЙ-ЛЕС“

Государственное Объединение Лесной и Деревообрабатывающей Промышленности Нижне-Волжского района

1. Эксплоатация и заготовка в лесах на Урале, по р. Каме и ее притокам и по р.р. Вятке и Белой.
2. Эксплоатация 57 лесопильных заводов в Самаре, Царицыне и Астрахани.
3. Снабжение лесом и пиломатериалами:
  - а) нефтяной промысл. (Баку, Грозный, Эмба),
  - б) угольной и железоделательной промысл. (Донецкий Бассейн).

- в) рыбной промысл. Азовского и Каспийского морей и дельты р. Волги,
- г) морского и речного судоходства,
- д) Туркестана и Средне-Азиатского рынка.

4. Экспорт в Персию через порты Каспийского моря, в Бухару и через Новороссийск и Туапсе в порты Дарданелл и Средиземного моря.

#### ПРАВЛЕНИЕ — МОСКВА

Местные Отделения: Астрахань, Царицын, Самара. Телеграфный и почтовый адрес везде: Волго-Каспий-Лес.

## „VOLGO-CASPI-LES“

State Union of the Timber Industry and Timber Factories of the Lower-Volga Region.

1. Exploitation of timber in the forests of Ural, in the basins of the Kama and its tributaries and of the rivers Viatka and Belaia.
2. Exploitation of 57 sawmills in Samara, Tsarytsin and Astrakhan.
3. Supplies of timber and sawn goods for:
  - a) the oil-industry (Baku, Grozny, Emba),
  - b) the coal and metal-industry (Donetz Basin),

- c) the fisheries of the Azoff and Caspian Seas and the delta of the Volga,
- d) the sea and river navigation,
- e) the Turkestan and the markets of middle Asia.

4. Export to Persia via the Caspian Sea, to Boukhara via Novorossisk and Touapse to the ports of the Dardanells and the Mediterranean.

Local branches:  
Astrakhan, Tsarytsin, Samara.

Board: Moscow.

General adress foretters & teiegr.  
Volgo-Caspi-Les

Имеются изделия государственных  
мебельных и музыкально-клавирных  
фабрик, а также мебель нустарного  
производства.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ

# Мебельная Контора ЦУЛП'а.

Петровка, 10. | Телефон № 2-88-90.

ОТКРЫТ МЕБЕЛЬНО-МУЗЫКАЛЬНЫЙ МАГАЗИН.

**ПРИНИМАЕТ ЗАКАЗЫ**

на изготовление всякого рода мебели и оборудование учреждений, контор,  
школ, театров и проч., а также производит продажу из собственного  
мебельно-музыкального магазина конторск., простой и стильной мебели,

**ПИАНИНО и РОЯЛЕЙ.**

Большой выбор стильной мебели луч-  
ших русских и зарубежных мастеров.

STATE FURNITURE OFFICE

of the Central Administration of the Timber-Industry

Moscow, Petrovka, № 10. | Telephone: 2-88-90.

Accepts orders for the manufacture of all kinds of furniture.

Stock of products of state furniture and piano factories as well as handicraft  
furniture.

Great selection of Russian and foreign style-furniture of the best makers.

## ОТКРЫТА ПОДПИСКА

НА ОРГАН, ИЗДАВАЕМЫЙ ЦУЛП-ом.

# Лесопромышленное Дело,

ПОСВЯЩЕННЫЙ ВОПРОСАМ ЛЕСНОЙ и ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ.

ВЫХОДИТ ПО ШИРОКОЙ ПРОГРАММЕ 2 РАЗА В МЕСЯЦ.

УСЛОВИЯ ПОДПИСКИ: на год—5 р.;  $\frac{1}{2}$  года—3 р.; на 3 мес.—1 р. 75 к.; на 1 м.—60 к. (зол.).

## ТАКСА НА ОБЪЯВЛЕНИЯ.

ВПЕРЕДИ ТЕКСТА:

1 страница—150 руб.;  $\frac{1}{2}$  страницы—80 руб.;  
 $\frac{1}{4}$  страницы—50 руб.

ПОЗАДИ ТЕКСТА:

1 страница—100 руб.;  $\frac{1}{2}$  страницы—60 руб.;  
 $\frac{1}{4}$  страницы—35 руб.

в золотых рублях по официальному курсу дня уплаты.

ПРИЕМ ПОДПИСКИ и ОБЪЯВЛЕНИЙ В КОНТОРЕ РЕДАКЦИИ:

М О С К В А, Лубянский проезд, д. 3, 4-й этаж, комн. 9. Т е л е ф о н 1-91-90.

# „Russangloles Ltd“.

English Company Limited for the exploitation of forests in the White-Sea districts and for the timber export established by the „Severoles“ and „The London & Northern Trading Co“ by contract approved by the Government of R. S. F. S. R.

**Règlement** & memorandum registered in L o n d o n.

**Capital:** 150.000. / —. / —.

**Head office at:** London, Moorgate Hall 153, Moorgate, E. C. 2.

**Agencies at:** Moscow (Severoles) and Archangel.

**Telegrams:** „Suranles“.

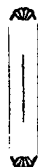
## Russhollandoles, Limited,

(Formed by Severoles & Altius & Co., Amsterdam, Holland).

Timber Growers, Exporters & Sawmill Concessionairs.

### HEAD OFFICE:

Suffolk House, 5, Laurence Pountney Hill, London E. C. 4.  
Tel. address: Rusholless London.  
Telephone: Central, 7884.



### BRANCH OFFICE:

Ul. Tov. Pavla Vinogradova № 87, Archangel, Russia.  
Tel. address: Russhollandless, Archangel.  
Telephone: 7-38.

**Moscow agency—Severoles.**

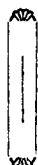
## Руссголландолес, Лимитед

(Общество, образованное Северолесом совместно с фирмой Альциус и Комп. из Амстердама, Голландия).

Лесные разработки, лесопильные заводы и экспорт лесоматериалов.

### ГЛАВНАЯ КОНТОРА:

Suffolk House, 5, Laurence Pountney Hill, London E. C. 4.  
Тел. адрес: Rusholless London.  
Телефон: Central 7884.



### АРХАНГЕЛЬСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ:

Ул. тов. Павла Виноградова № 87, Архангельск.  
Тел. адрес: Руссголландолес, Архангельск  
Телефон: 7-38.

**Агент в Москве—„Северолес“**

*свер. Метр.  
11900*

**Центральное Управление Лесной Промышленности**

## **„ЦУЛЕСПРОМ“**

ЦУЛЕСПРОМ объединяет всю лесную промышленность С. С. С. Р. Его экспортирующие тресты заготавливают круглый и пиленный лесоматериал, шпалы, крейматы, балансы, фанеру, слипера и др. экспортные лесоматериалы, а также древесину ценных пород: тисс (красное дерево), самшит (пальма), орех, каштан, грушу, белый бук, дуб, клен и др.

Адрес: Лубянский проезд, 3.

**The Central Office of the Timber Industry**

## **„ZULESPROM“**

unites and coordinates the timber industry of United Soviet Republics (S. S. S. R.). Its exporting trusts are selling round and sawn wood materials, sleepers, logs, boards, props, veneers etc., as well as precious timber: Teas (red wood), samsheat (Palmtree), chestnut, pear—& nut tree, oak, hornbeam etc. etc.

Import of technical materials and woodworking machinery.

Adress: Moscow, Lubjanskij projesd, 3.

**ЦЕНА НОМЕРА: 60 коп. зол.**

**PRICE: one shilling - /1/-**